



# SIDANG REDAKSI



**PENAUNG**  
YBHG. DATO' HASLINA BINTI ABDUL HAMID  
KETUA SETIAUSAHA  
KEMENTERIAN PERTANIAN DAN INDUSTRI MAKANAN



**PENGURUSI PENERBITAN**  
MOHAMMAD EZRI BIN SHAMSUDDIN  
PENGARAH  
UNIT AGROPRENEUR MUDA



**KETUA EDITOR**  
KHAIRUL FAHMI BIN BAHRIN  
PENOLONG PENGARAH KANAN



**PENOLONG EDITOR**  
RIZAL HAFIZI BIN JAMALUDIN  
PENOLONG PENGARAH



**PEMBANTU EDITOR**  
AHMAD FAIZ BIN AHMAD FUAD  
PEGAWAI TADBIR



**PEMBANTU EDITOR**  
NOOR NAEEM SHAH BIN NOORAN  
PENOLONG PENGARAH



**PEMBANTU PEREKAA GRAFIK**  
NUR SHAHILA NAZIRA BINTI SHARIN  
PENOLONG PENGARAH

# **ISI KANDUNGAN**

## **Prakata**

**Kata Aluan**  
**Menteri Pertanian Dan Industri Makanan**

**Kata Penghantar**  
**Ketua Setiausaha Kementerian Pertanian  
Dan Industri Makanan**

## **Infografik**

**Tanaman**

**Perikanan**

**Ternakan**

**Industri Asas Tani**

**Penghargaan**

I

II

III

1

16

47

56

74

127



# PRAKATA

Buku Inspirasi Agropreneur Muda, adalah kali pertama diterbitkan. Buku ini menceritakan mengenai perubahan-perubahan positif yang telah berlaku kepada 197 usahawan yang telah menerima bantuan Geran Agropreneur Muda (GAM) bermula pada tahun 2016 hingga kini.

## PROGRAM AGROPRENEUR MUDA

Peserta-peserta ini telah berjaya melonjakkan pendapatan daripada usaha gigih mereka menjalankan projek dalam sektor pertanian, ternakan, perikanan dan industri asas tani. Matlamat Program Agropreneur Muda (PAM) ini untuk menggalakkan penyertaan usahawan muda yang berumur di antara 18 hingga 40 tahun. Program ini bertujuan bagi membantu dan menggalakkan penglibatan golongan muda di dalam sektor agromakanan yang merangkumi kesemua bidang di sepanjang rantai nilai seperti tanaman, ternakan, perikanan dan industri asas tani termasuk pemasaran, latihan dan kursus teknikal, penyediaan perkhidmatan sokongan dan input pertanian serta agropelancongan yang berbentuk barang ini mampu meningkatkan pengeluaran hasil dan menambah pendapatan agropreneur muda.

Program Agropreneur Muda ini merangkumi bidang – bidang seperti berikut:

- 1 Tanaman**  
Jenis projek di bawah bidang tanaman adalah seperti fertigasi, cendawan, ternakan kelulut/lebah madu, sayuran, buah-buahan, tanaman nanas dan perkhidmatan sokongan dan input pertanian.
- 2 Ternakan**  
Jenis projek di bawah bidang ternakan adalah seperti lembu, kambing, ayam kampung, itik dan perkhidmatan sokongan dan input ternakan.
- 3 Perikanan**  
Jenis projek di bawah bidang perikanan adalah seperti akuakultur kolam, akuakultur sangkar, penangkapan ikan, pembentihan dan perkhidmatan sokongan dan input perikanan.
- 4 Industri Makanan**  
Jenis projek di bawah bidang industri makanan adalah seperti projek pemprosesan bahan makanan dan asas tani di dalam sektor agromakanan.
- 5 Agropelancongan**  
Jenis projek di bawah bidang agropelancongan adalah seperti tanaman, ternakan, perikanan dan industri asas tani.
- 6 Pemasaran**  
Jenis projek di bawah bidang pemasaran adalah seperti karavan tani, food truck dan mobile food kiosk.

Sektor pertanian sebagaimana yang diketahui pada hari ini adalah satu sektor yang berdaya maju berkat usaha dan komitmen kerajaan memajukan sektor ini sebagai sumber pendapatan negara dan peluang kerjaya kepada rakyat Malaysia.

Allah menyatakan dengan jelas di dalam firman – Nya :

*"Sesiapa bertaqwa kepada Allah, nescaya Dia akan mengadakan baginya jalan keluar. Dan memberikan rezeki kepadanya tanpa disangka-sangka. Dan sesiapa yang bertawakal kepada Allah, nescaya Allah akan mencukupkannya. Sesungguhnya Allah telah mengadakan ketentuan bagi tiap sesuatu" ( Ath-Thalaq 65:2-3)*

Disediakan oleh:

**Unit Agropreneur Muda**

Kementerian Pertanian Dan Industri Makanan

# KATA ALUAN MENTERI PERTANIAN DAN INDUSTRI MAKANAN



Salam sejahtera,

Tahniah dan syabas saya ucapkan kepada Kementerian Pertanian dan Industri Makanan (MAFI) amnya, Unit Agropreneur Muda (UAM) serta Jabatan dan Agensi MAFI khususnya kerana buat julung kalinya berjaya menerbitkan Buku Inspirasi Agropreneur Muda ini. Sesungguhnya kejayaan ini terhasil daripada kerjasama yang telah diberikan oleh semua pihak di Kementerian.

Buku ini memaparkan kisah-kisah penglibatan agropreneur muda dalam sektor pertanian dan agromakanan serta kejayaan mereka dalam meningkatkan pendapatan setelah mencebur aktifiti pertanian melalui bantuan dan inisiatif yang telah laksanakan oleh Kementerian melalui Program Agropreneur Muda (PAM).

Program Agropreneur Muda (PAM) yang telah dilancarkan di bawah Rancangan Malaysia Kesebelas (RMKe-11) untuk golongan muda yang berumur di antara 18 hingga 40 tahun. Program ini bertujuan bagi membantu dan menggalakkan penglibatan golongan muda di dalam sektor pertanian dan agromakanan yang merangkumi kesemua bidang di sepanjang rantai nilai seperti tanaman, ternakan, perikanan dan industri makanan.

Usaha kerajaan dalam menarik minat golongan muda mencebur sektor pertanian dan agromakanan adalah amat tepat pada masanya, memandangkan pada masa kini sektor pertanian dan agromakanan amat memerlukan penglibatan golongan muda. Golongan muda merupakan pelapis dalam menerajui pengeluaran produk-produk pertanian dan makanan. Generasi muda yang kreatif dan berinovatif ini amat diperlukan oleh kerajaan dalam membantu menjadikan sektor pertanian dan agromakanan ini memenuhi keperluan Dasar Agromakanan Negara melalui penggunaan teknologi terkini dalam pelaksanaan projek dan capaian maklumat.

Dalam memastikan pelaksanaan program ini berjalan dengan jayanya, ia bukanlah sesuatu yang mudah. Pada kesempatan ini, saya juga ingin merakamkan ucapan terima kasih kepada Unit Agropreneur Muda serta semua Jabatan dan Agensi pembimbing yang terlibat, khususnya pegawai-pegawai yang telah dipertanggungjawabkan untuk membimbing golongan muda.

Akhir kata, saya sangat berharap usaha ini dapat terus dipertingkatkan agar program kerajaan ini dapat dimanfaatkan oleh golongan muda dalam membina negara dan bangsa yang berkualiti dan berjaya.

**YB DATUK SERI DR. RONALD KIANDEE**  
Menteri Pertanian dan Industri Makanan

# **KATA PENGANTAR KETUA SETIAUSAHA KEMENTERIAN PERTANIAN DAN INDUSTRI MAKANAN**



Assalamualaikum warahmatullahi wabarakatuh dan salam sejahtera,

Alhamdulillah, syukur ke hadrat Ilahi, kerana dengan limpah dan izinNya, buku Inspirasi Agropreneur Muda ini berjaya diterbitkan hasil kerjasama erat Kementerian bersama-sama Jabatan dan Agensi di bawahnya. Setelah lima tahun Kementerian memperkenalkan Program Agropreneur Muda, buat julung kalinya buku kisah kejayaan program ini diterbitkan dengan tujuan untuk memperlihatkan impak keberkesanan program sekaligus memberi inspirasi kepada masyarakat, terutamanya golongan muda untuk melibatkan diri dalam industri agromakanan.

Penglibatan golongan muda dalam menerajui sektor agromakanan merupakan langkah terbaik untuk memacu sektor ini agar lebih maju dan berdaya saing. Hal ini kerana, kekuatan fizikal golongan muda dan kemampuan mereka untuk menguasai teknologi baharu adalah aset berharga kepada negara. Justeru, Kementerian telah memperkenalkan Program Agropreneur Muda untuk membimbing dan membantu golongan muda ini tidak kira sama ada daripada sudut kewangan, khidmat perundingan, sokongan ataupun latihan teknikal. Hal ini adalah seiring dengan tujuan program iaitu untuk menggalakkan penglibatan golongan muda dalam sektor agromakanan.

Akhir kata, saya merakamkan setinggi-tinggi penghargaan kepada semua pihak yang telibat secara langsung atau tidak langsung dalam pelaksanaan Program Agropreneur Muda serta atas cetusan idea penerbitan buku ini. Usaha penerbitan buku ini juga hendaklah dilakukan secara berterusan dan tidak terhenti setakat ini sahaja agar lebih ramai pihak mendapat inspirasi.

Sekian, terima kasih.

**DATO' HASLINA BINTI ABDUL HAMID**

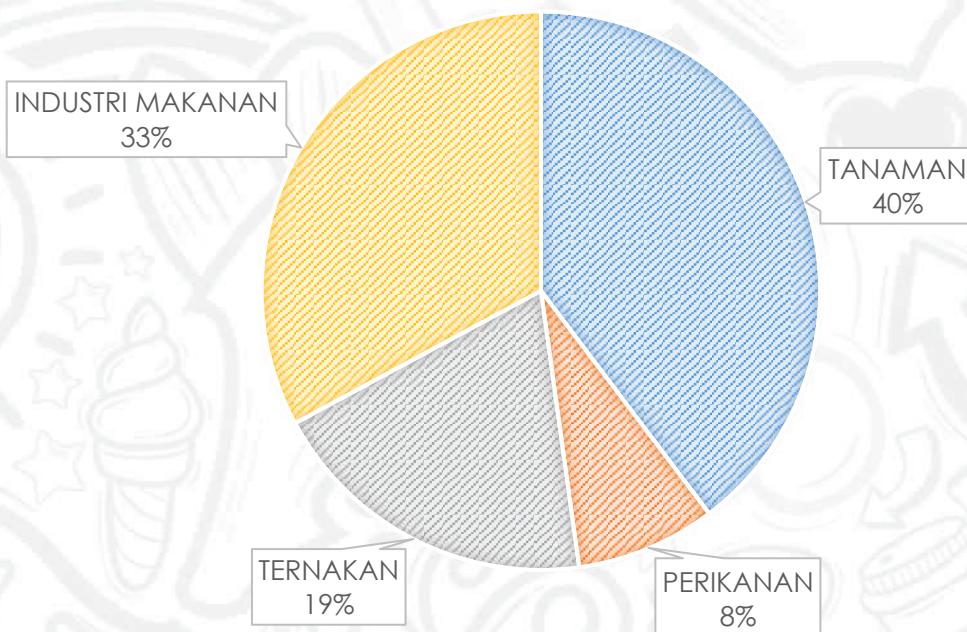
Ketua Setiausaha  
Kementerian Pertanian dan Industri Makanan



# INFOGRAFIK



## KELULUSAN KESELURUHAN PROGRAM AGROPRENEUR MUDA 2016-2020 MENGIKUT SEKTOR

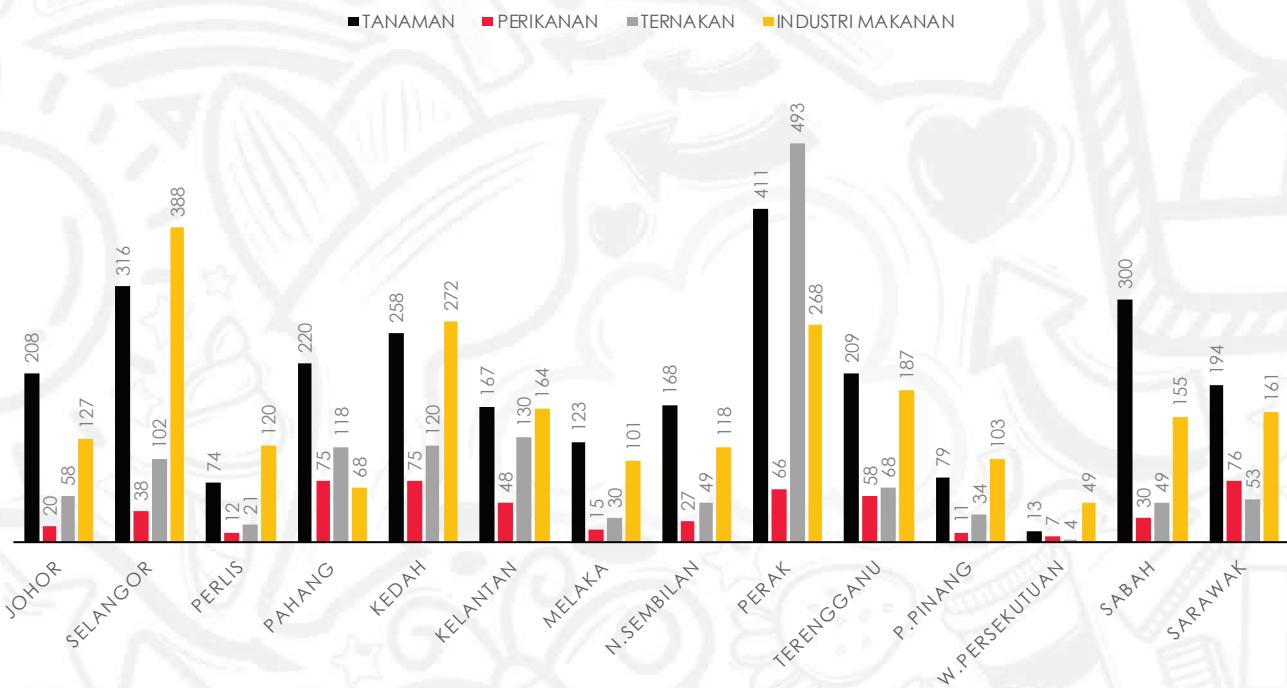


TANAMAN		PERIKANAN		TERNAKAN		INDUSTRI MAKANAN		JUMLAH	
BIL	JUMLAH (RM)	BIL	JUMLAH (RM)	BIL	JUMLAH (RM)	BIL	JUMLAH (RM)	BIL	JUMLAH (RM)
2,767	RM 48,559,728.00	565	RM 12,370,967.00	1,347	RM 29,218,800.00	2,290	RM 36,084,693.00	6,969	RM 126,234,188.00

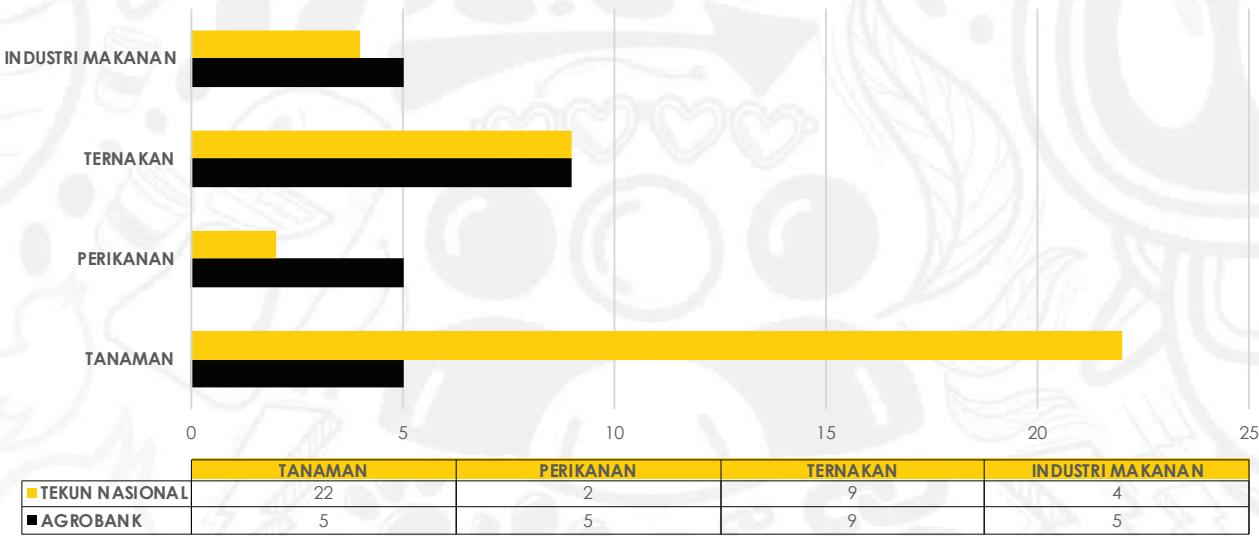
## KELULUSAN GERAN AGROPRENEUR MUDA 2016-2020

NEGERI	TANAMAN		PERIKANAN		TERNAKAN		INDUSTRI MAKANAN		BIL	JUMLAH (RM)
	BIL	JUMLAH (RM)	BIL	JUMLAH (RM)	BIL	JUMLAH (RM)	BIL	JUMLAH (RM)		
JOHOR	208	3,914,000.00	20	411,000.00	58	1,296,200.00	127	1,911,440.00	413	7,532,640.00
SELANGOR	316	5,667,950.00	38	749,329.00	102	2,177,400.00	388	6,564,932.00	844	15,159,611.00
PERLIS	74	1,201,000.00	12	225,400.00	21	445,000.00	120	1,868,600.00	227	3,740,000.00
PAHANG	220	3,944,780.00	75	1,563,200.00	118	2,505,700.00	68	1,025,170.00	481	9,038,850.00
KEDAH	258	4,476,000.00	75	1,867,720.00	120	2,389,700.00	272	4,197,466.00	725	12,930,886.00
KELANTAN	167	2,864,700.00	48	803,168.00	130	2,645,300.00	164	2,544,560.00	509	8,857,728.00
MELAKA	123	2,139,012.00	15	309,700.00	30	684,000.00	101	1,447,400.00	269	4,580,112.00
N.SEMBILAN	168	2,967,950.00	27	585,000.00	49	1,098,600.00	118	1,785,100.00	362	6,436,650.00
PERAK	411	8,219,100.00	66	1,310,000.00	493	9,910,500.00	268	3,887,075.00	1,238	23,326,675.00
TERENGGANU	209	3,521,000.00	58	1,244,800.00	68	1,524,000.00	187	2,854,370.00	522	9,144,170.00
P.PINANG	79	1,364,000.00	11	230,000.00	34	792,000.00	103	1,593,400.00	227	3,979,400.00
W.PERSEKUTUAN	13	256,440.00	7	139,900.00	4	90,000.00	49	773,680.00	73	1,260,020.00
SABAH	300	3,642,800.00	30	656,900.00	49	1,079,000.00	155	2,623,380.00	534	8,002,080.00
SARAWAK	194	3,136,396.00	76	1,419,350.00	53	1,113,000.00	161	2,310,120.00	484	7,978,866.00
JUMLAH	2,740	47,315,128.00	558	11,515,467.00	1,329	27,750,400.00	2,281	35,386,693.00	6,908	121,967,688.00

## KELULUSAN GERAN AGROPRENEUR MUDA 2016-2020



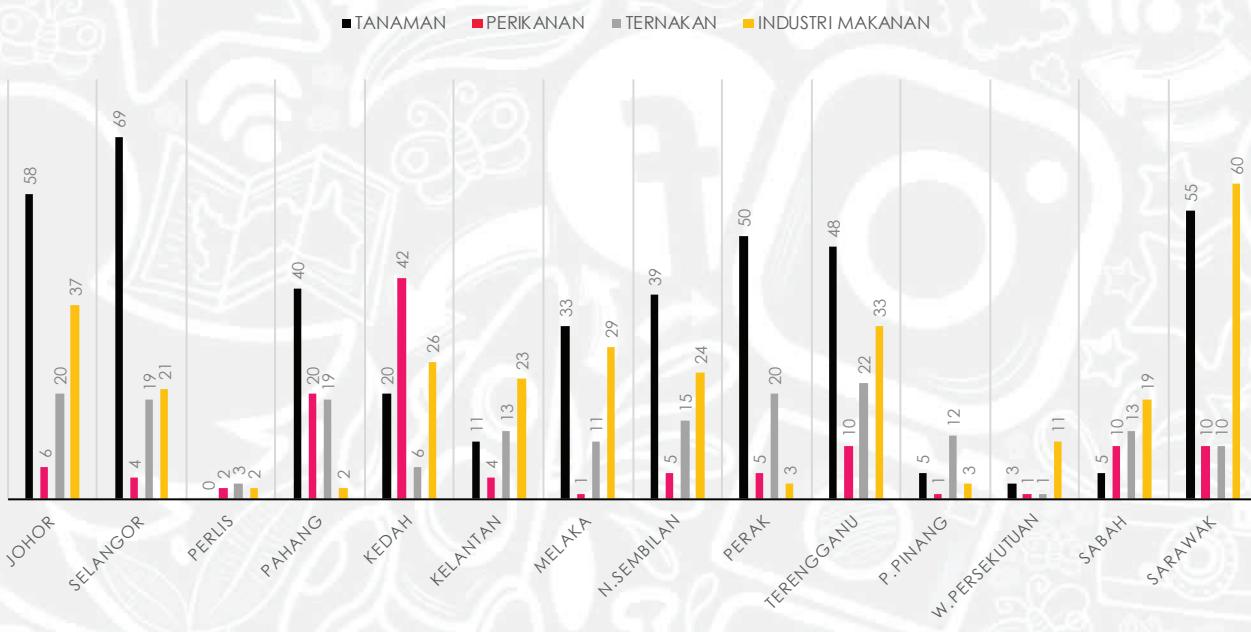
## KELULUSAN PEMBIAYAAN DI BAWAH PROGRAM AGROPRENEUR MUDA 2016-2020



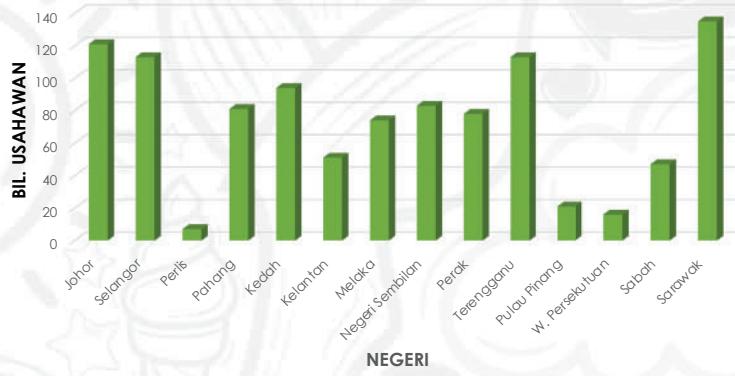
## KELULUSAN GERAN AGROPRENEUR MUDA 2016

NEGERI	TANAMAN		PERIKANAN		TERNAKAN		INDUSTRI MAKANAN		BIL	JUMLAH (RM)
	BIL	JUMLAH (RM)	BIL	JUMLAH (RM)	BIL	JUMLAH (RM)	BIL	JUMLAH (RM)		
JOHOR	58	1,125,000.00	6	136,000.00	20	538,200.00	37	536,000.00	121	2,335,200.00
SELANGOR	69	1,316,800.00	4	120,000.00	19	537,400.00	21	192,800.00	113	2,167,000.00
PERLIS	0	0.00	2	42,400.00	3	90,000.00	2	30,000.00	7	162,400.00
PAHANG	40	722,700.00	20	482,200.00	19	535,700.00	2	25,800.00	81	1,766,400.00
KEDAH	20	319,000.00	42	1,260,000.00	6	164,700.00	26	383,600.00	94	2,127,300.00
KELANTAN	11	170,700.00	4	69,000.00	13	310,300.00	23	331,600.00	51	881,600.00
MELAKA	33	571,600.00	1	30,000.00	11	304,000.00	29	369,400.00	74	1,275,000.00
N.SEMBILAN	39	680,200.00	5	150,000.00	15	426,100.00	24	330,000.00	83	1,586,300.00
PERAK	50	1,059,100.00	5	150,000.00	20	541,400.00	3	30,000.00	78	1,780,500.00
TERENGGANU	48	828,000.00	10	300,000.00	22	609,000.00	33	485,000.00	113	2,222,000.00
P.PINANG	5	81,000.00	1	30,000.00	12	357,000.00	3	45,000.00	21	513,000.00
W.PERSEKUTUAN	3	72,000.00	1	30,000.00	1	30,000.00	11	151,200.00	16	283,200.00
SABAH	5	93,000.00	10	276,900.00	13	363,000.00	19	265,900.00	47	998,800.00
SARAWAK	55	700,000.00	10	300,000.00	10	268,000.00	60	740,000.00	135	2,008,000.00
<b>JUMLAH</b>	<b>436</b>	<b>7,739,100.00</b>	<b>121</b>	<b>3,376,500.00</b>	<b>184</b>	<b>5,074,800.00</b>	<b>293</b>	<b>3,916,300.00</b>	<b>1,034</b>	<b>20,106,700.00</b>

## KELULUSAN GERAN AGROPRENEUR MUDA 2016

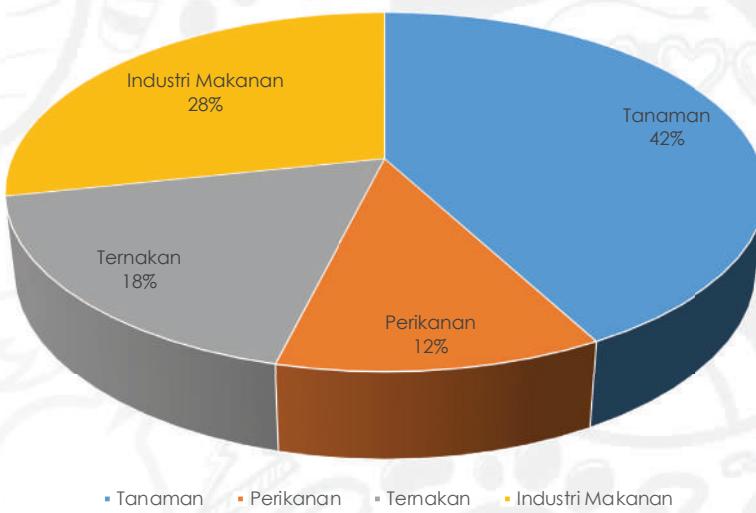


## KELULUSAN GERAN AGROPRENEUR MUDA 2016 MENGIKUT NEGERI



NEGERI	BIL. USAHAWAN
Johor	121
Selangor	113
Perlis	7
Pahang	81
Kedah	94
Kelantan	51
Melaka	74
Negeri Sembilan	83
Perak	78
Terengganu	113
Pulau Pinang	21
W. Persekutuan	16
Sabah	47
Sarawak	135
<b>JUMLAH</b>	<b>1,034</b>

## KELULUSAN GERAN AGROPRENEUR MUDA TAHUN 2016 MENGIKUT SEKTOR



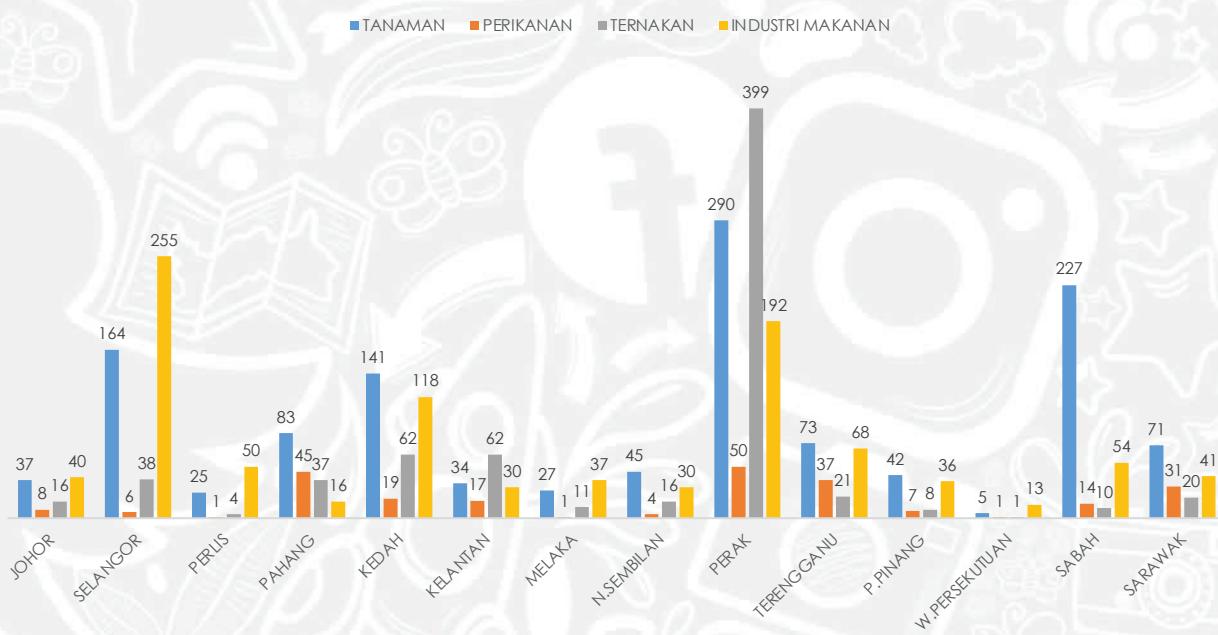
SEKTOR	BIL. USAHAWAN
Tanaman	436
Perikanan	121
Ternakan	184
Industri Makanan	293
<b>JUMLAH</b>	<b>1,034</b>

■ Tanaman ■ Perikanan ■ Ternakan ■ Industri Makanan

## KELULUSAN GERAN AGROPRENEUR MUDA 2017

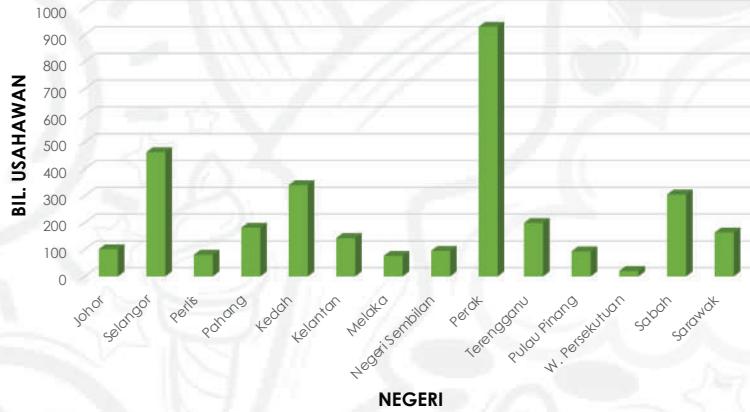
NEGERI	TANAMAN		PERIKANAN		TERNAKAN		INDUSTRI MAKANAN		BIL	JUMLAH (RM)
	BIL	JUMLAH (RM)	BIL	JUMLAH (RM)	BIL	JUMLAH (RM)	BIL	JUMLAH (RM)		
JOHOR	37	642,000.00	8	160,000.00	16	320,000.00	40	570,000.00	101	1,692,000.00
SELANGOR	164	2,835,000.00	6	120,000.00	38	760,000.00	255	4,570,000.00	463	8,285,000.00
PERLIS	25	384,000.00	1	20,000.00	4	80,000.00	50	740,000.00	80	1,224,000.00
PAHANG	83	1,483,000.00	45	895,000.00	37	740,000.00	16	225,000.00	181	3,343,000.00
KEDAH	141	2,467,000.00	19	350,000.00	62	1,190,000.00	118	1,695,000.00	340	5,702,000.00
KELANTAN	34	535,000.00	17	330,000.00	62	1,235,000.00	30	445,000.00	143	2,545,000.00
MELAKA	27	442,000.00	1	20,000.00	11	220,000.00	37	510,000.00	76	1,192,000.00
N.SEMBILAN	45	779,000.00	4	80,000.00	16	320,000.00	30	435,000.00	95	1,614,000.00
PERAK	290	5,934,000.00	50	940,000.00	399	7,927,000.00	192	2,676,000.00	931	17,477,000.00
TERENGGANU	73	1,168,000.00	37	740,000.00	21	415,000.00	68	1,045,000.00	199	3,368,000.00
P.PINANG	42	691,000.00	7	140,000.00	8	160,000.00	36	500,000.00	93	1,491,000.00
W.PERSEKUTUAN	5	92,000.00	1	20,000.00	1	20,000.00	13	240,000.00	20	372,000.00
SABAH	227	2,425,000.00	14	280,000.00	10	200,000.00	54	950,000.00	305	3,855,000.00
SARAWAK	71	1,207,000.00	31	465,000.00	20	395,000.00	41	660,000.00	163	2,727,000.00
JUMLAH	1,264	21,084,000.00	241	4,560,000.00	705	13,982,000.00	980	15,261,000.00	3,190	54,887,000.00

## KELULUSAN GERAN AGROPRENEUR MUDA 2017



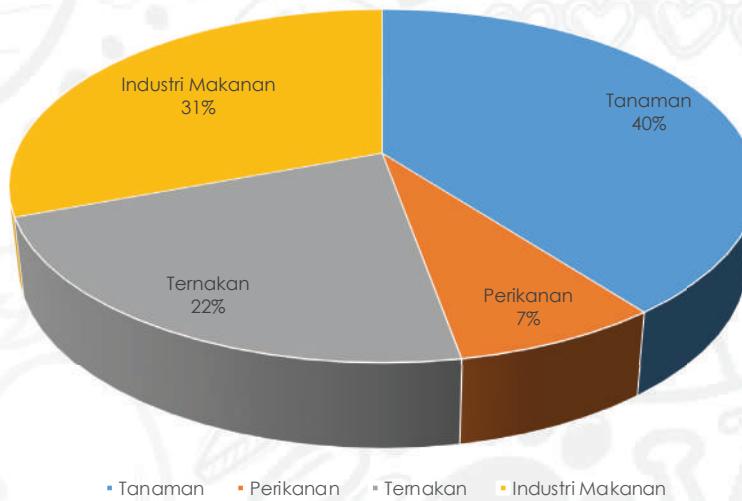
## KELULUSAN GERAN AGROPRENEUR MUDA TAHUN 2017 MENGIKUT NEGERI

KELULUSAN GERAN AGROPRENEUR MUDA TAHUN 2017  
MENGIKUT NEGERI



NEGERI	BIL. USAHAWAN
Johor	101
Selangor	463
Perlis	80
Pahang	181
Kedah	340
Kelantan	143
Melaka	76
Negeri Sembilan	95
Perak	931
Terengganu	199
Pulau Pinang	93
W. Persekutuan	20
Sabah	305
Sarawak	163
<b>JUMLAH</b>	<b>3,190</b>

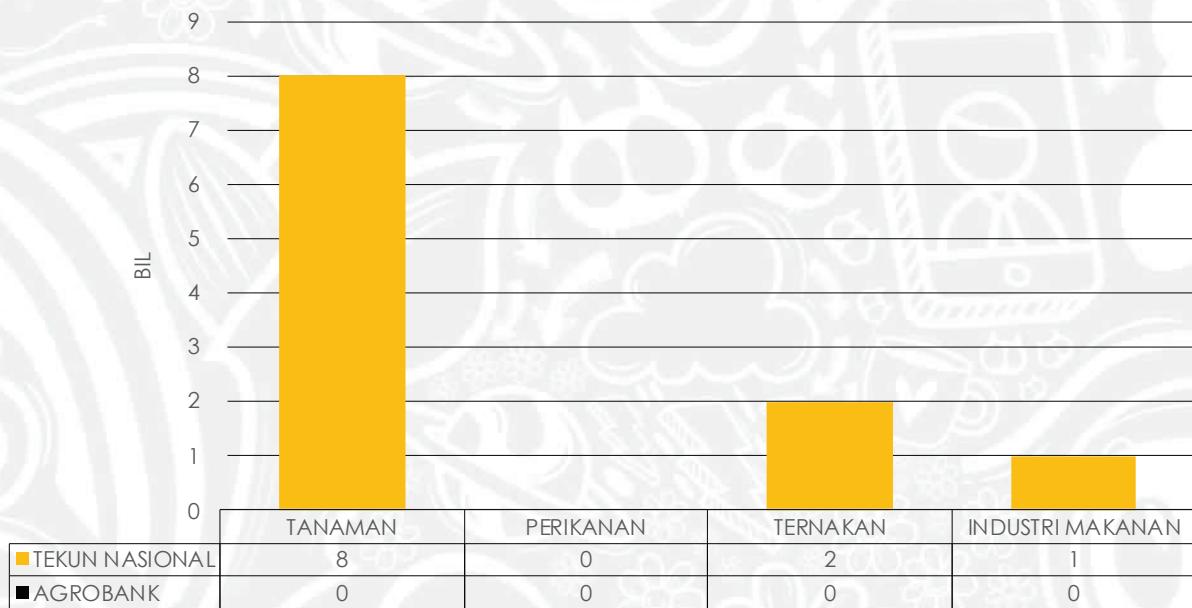
## KELULUSAN GERAN AGROPRENEUR MUDA TAHUN 2017 MENGIKUT SEKTOR



■ Tanaman ■ Perikanan ■ Ternakan ■ Industri Makanan

SEKTOR	BIL. USAHAWAN
Tanaman	1264
Perikanan	241
Ternakan	705
Industri Makanan	980
<b>JUMLAH</b>	<b>3,190</b>

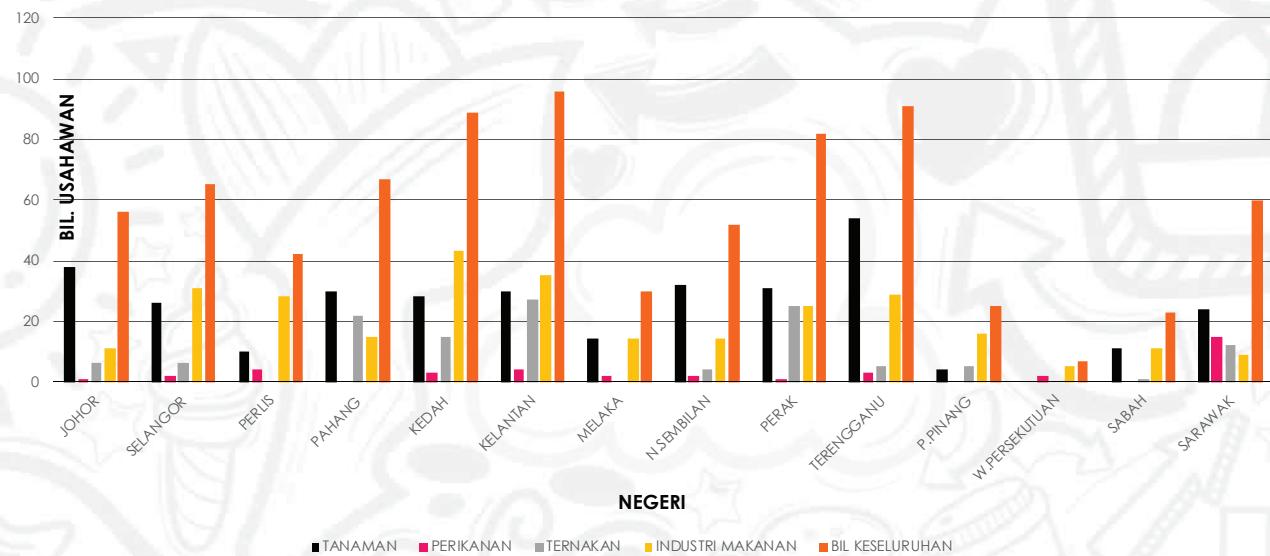
## KELULUSAN PEMBIAYAAN AGROPRENEUR MUDA 2017



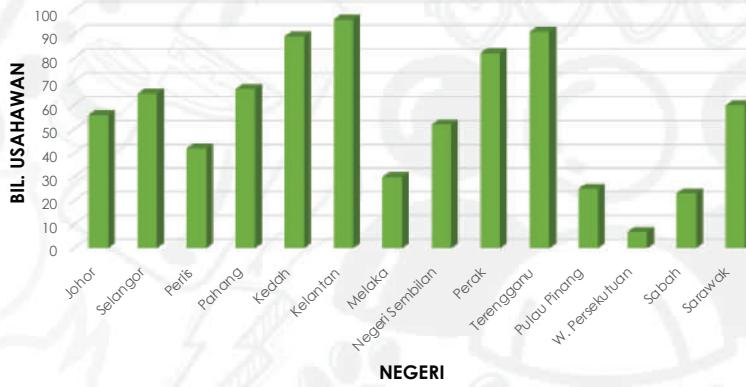
## KELULUSAN GERAN AGROPRENEUR MUDA 2018

NEGERI	TANAMAN		PERIKANAN		TERNAKAN		INDUSTRI MAKANAN		BIL	JUMLAH (RM)
	BIL	JUMLAH (RM)	BIL	JUMLAH (RM)	BIL	JUMLAH (RM)	BIL	JUMLAH (RM)		
JOHOR	38	689,000.00	1	20,000.00	6	118,000.00	11	160,000.00	56	987,000.00
SELANGOR	26	428,000.00	2	35,000.00	6	120,000.00	31	455,000.00	65	1,038,000.00
PERLIS	10	148,000.00	4	73,000.00	0	0.00	28	445,000.00	42	666,000.00
PAHANG	30	470,000.00	0	0.00	22	440,000.00	15	214,450.00	67	1,124,450.00
KEDAH	28	425,000.00	3	40,000.00	15	300,000.00	43	625,000.00	89	1,390,000.00
KELANTAN	30	428,000.00	4	80,000.00	27	540,000.00	35	510,000.00	96	1,558,000.00
MELAKA	14	220,000.00	2	40,000.00	0	0.00	14	220,000.00	30	480,000.00
N.SEMBILAN	32	535,000.00	2	35,000.00	4	80,000.00	14	195,000.00	52	845,000.00
PERAK	31	485,000.00	1	20,000.00	25	495,000.00	25	360,000.00	82	1,360,000.00
TERENGGANU	54	877,000.00	3	50,000.00	5	100,000.00	29	405,000.00	91	1,432,000.00
P.PINANG	4	70,000.00	0	0.00	5	95,000.00	16	225,000.00	25	390,000.00
W.PERSEKUTUAN	0	0.00	2	35,000.00	0	0.00	5	60,000.00	7	95,000.00
SABAH	11	157,000.00	0	0.00	1	16,000.00	11	160,000.00	23	333,000.00
SARAWAK	24	395,000.00	15	289,350.00	12	230,000.00	9	130,000.00	60	1,044,350.00
<b>JUMLAH</b>	<b>332</b>	<b>5,327,000.00</b>	<b>39</b>	<b>717,350.00</b>	<b>128</b>	<b>2,534,000.00</b>	<b>286</b>	<b>4,164,450.00</b>	<b>785</b>	<b>12,742,800.00</b>

## KELULUSAN GERAN AGROPRENEUR MUDA TAHUN 2018

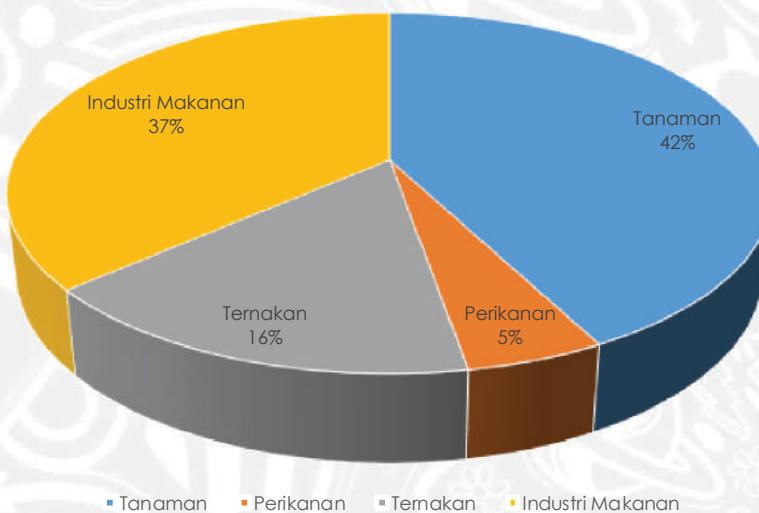


## KELULUSAN GERAN AGROPRENEUR MUDA TAHUN 2018 MENGIKUT NEGERI



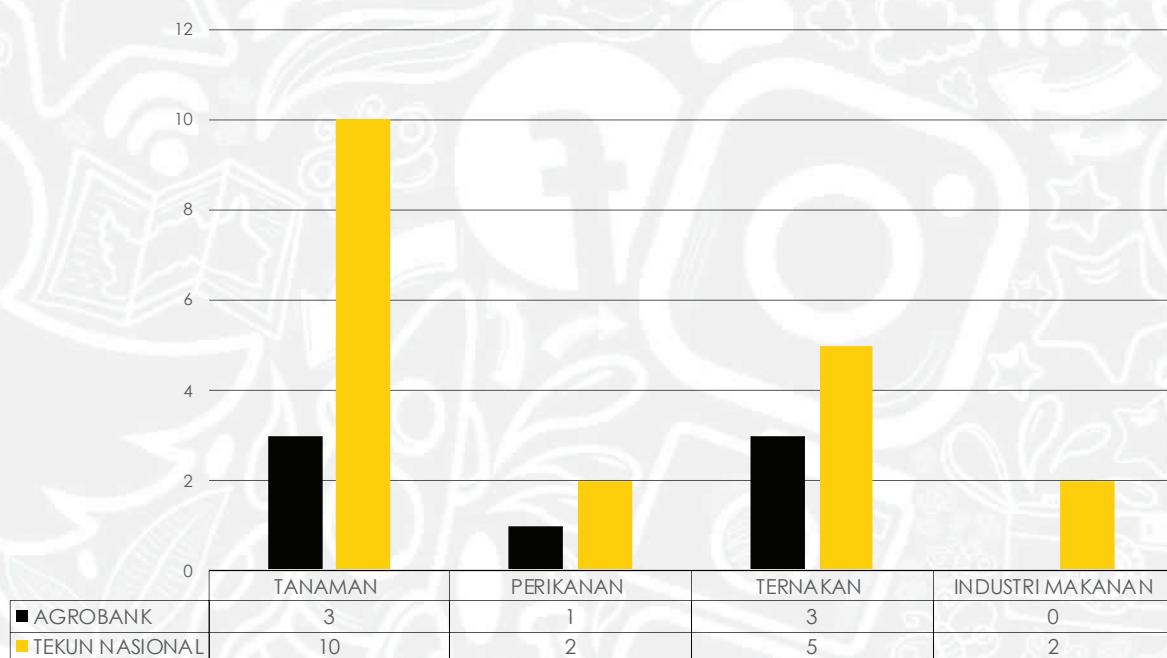
NEGERI	BIL. USAHAWAN
Johor	56
Selangor	65
Perlis	42
Pahang	67
Kedah	89
Kelantan	96
Melaka	30
Negeri Sembilan	52
Perak	82
Terengganu	91
Pulau Pinang	25
W. Persekutuan	7
Sabah	23
Sarawak	60
<b>JUMLAH</b>	<b>785</b>

## KELULUSAN GERAN AGROPRENEUR MUDA TAHUN 2018 MENGIKUT SEKTOR



SEKTOR	BIL. USAHAWAN
Tanaman	332
Perikanan	39
Ternakan	128
Industri Makanan	286
<b>JUMLAH</b>	<b>785</b>

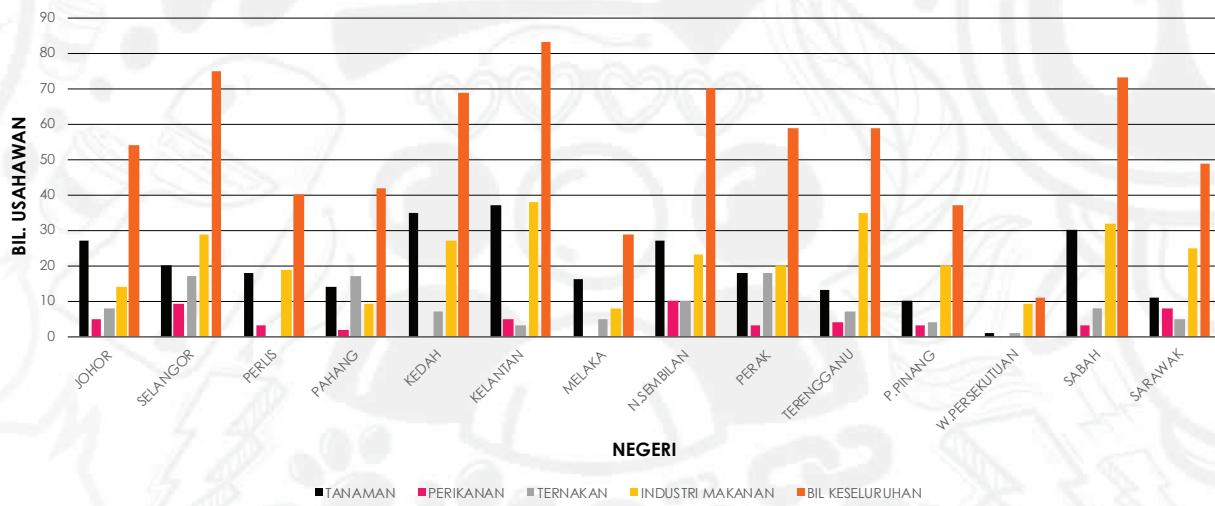
## KELULUSAN PEMBIAYAAN AGROPRENEUR MUDA TAHUN 2018



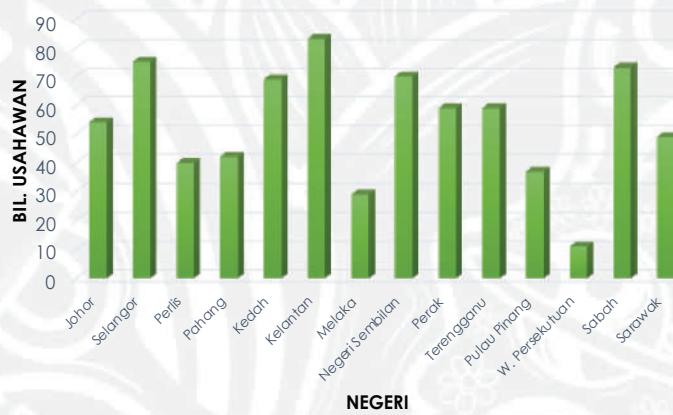
## KELULUSAN GERAN AGROPRENEUR MUDA 2019

NEGERI	TANAMAN		PERIKANAN		TERNAKAN		INDUSTRI MAKANAN		BIL	JUMLAH (RM)
	BIL	JUMLAH (RM)	BIL	JUMLAH (RM)	BIL	JUMLAH (RM)	BIL	JUMLAH (RM)		
JOHOR	27	521,000.00	5	95,000.00	8	160,000.00	14	195,000.00	54	971,000.00
SELANGOR	20	370,000.00	9	170,000.00	17	340,000.00	29	403,200.00	75	1,283,200.00
PERLIS	18	261,000.00	3	50,000.00	0	0.00	19	275,000.00	40	586,000.00
PAHANG	14	256,000.00	2	40,000.00	17	335,000.00	9	125,000.00	42	756,000.00
KEDAH	35	598,000.00	0	0.00	7	135,000.00	27	398,000.00	69	1,131,000.00
KELANTAN	37	666,000.00	5	83,000.00	3	60,000.00	38	563,000.00	83	1,372,000.00
MELAKA	16	278,000.00	0	0.00	5	100,000.00	8	105,000.00	29	483,000.00
N.SEMBILAN	27	478,000.00	10	200,000.00	10	200,000.00	23	330,100.00	70	1,208,100.00
PERAK	18	306,000.00	3	60,000.00	18	340,500.00	20	295,000.00	59	1,001,500.00
TERENGGANU	13	250,000.00	4	80,000.00	7	140,000.00	35	518,000.00	59	988,000.00
P.PINANG	10	181,000.00	3	60,000.00	4	80,000.00	20	300,000.00	37	621,000.00
W.PERSEKUTUAN	1	20,000.00	0	0.00	1	20,000.00	9	130,000.00	11	170,000.00
SABAH	30	465,000.00	3	45,000.00	8	160,000.00	32	494,000.00	73	1,164,000.00
SARAWAK	11	210,000.00	8	125,000.00	5	100,000.00	25	322,560.00	49	757,560.00
<b>JUMLAH</b>	<b>277</b>	<b>4,860,000.00</b>	<b>55</b>	<b>1,008,000.00</b>	<b>110</b>	<b>2,170,500.00</b>	<b>308</b>	<b>4,453,860.00</b>	<b>750</b>	<b>12,492,360.00</b>

## KELULUSAN GERAN AGROPRENEUR MUDA TAHUN 2019

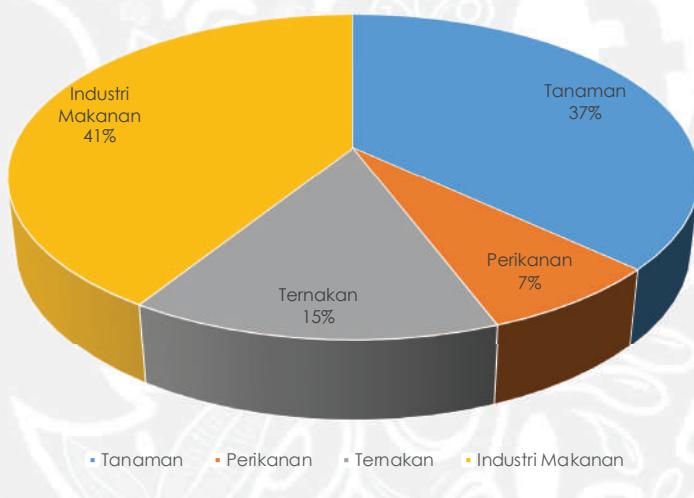


## KELULUSAN GERAN AGROPRENEUR MUDA TAHUN 2019 MENGIKUT NEGERI



NEGERI	BIL. USAHAWAN
Johor	54
Selangor	75
Perlis	40
Pahang	42
Kedah	69
Kelantan	83
Melaka	29
Negeri Sembilan	70
Perak	59
Terengganu	59
Pulau Pinang	37
W. Persekutuan	11
Sabah	73
Sarawak	49
<b>JUMLAH</b>	<b>750</b>

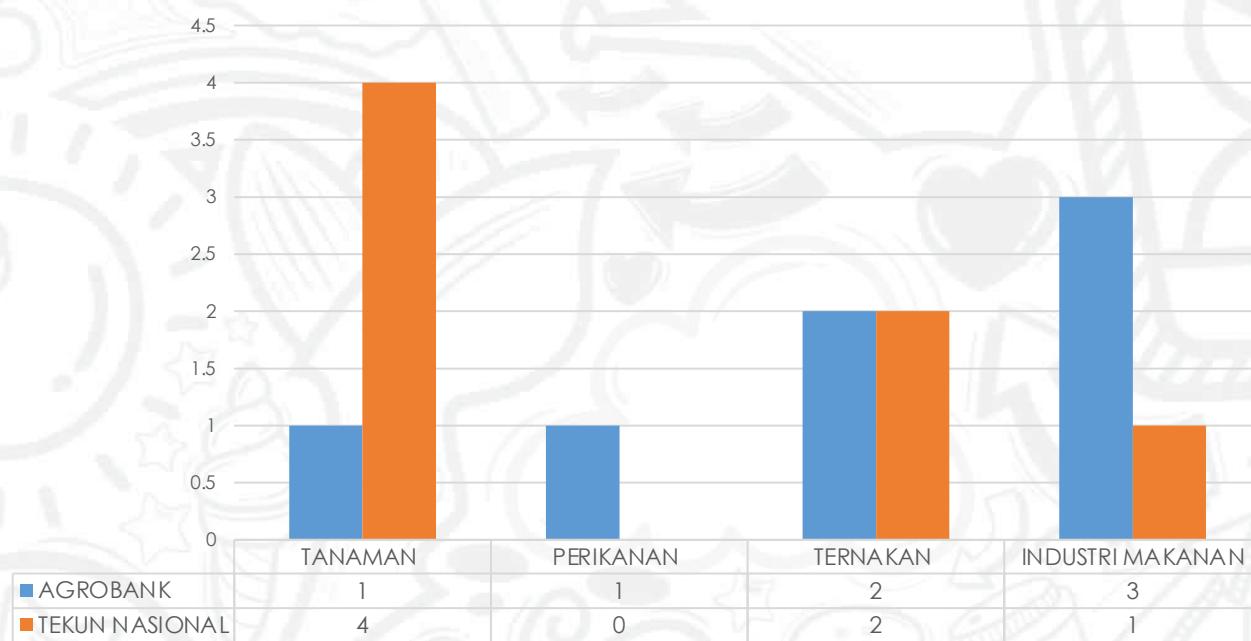
## KELULUSAN GERAN AGROPRENEUR MUDA TAHUN 2019 MENGIKUT SEKTOR



SEKTOR	BIL. USAHAWAN
Tanaman	277
Perikanan	55
Ternakan	110
Industri Makanan	308
<b>JUMLAH</b>	<b>750</b>

■ Tanaman ■ Perikanan ■ Ternakan ■ Industri Makanan

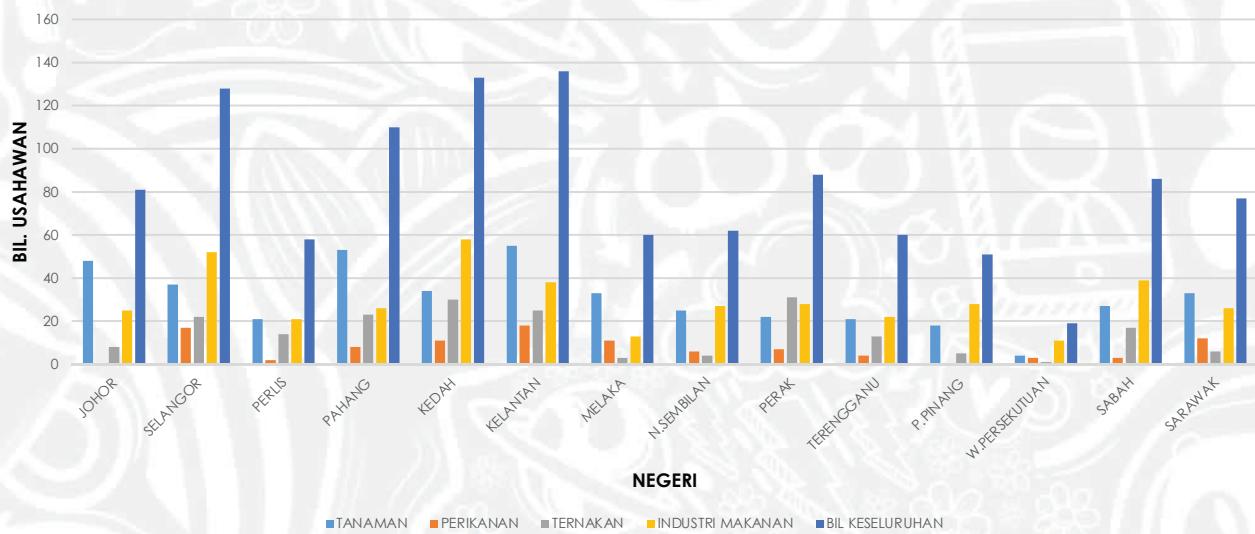
## KELULUSAN PEMBIAYAAN AGROPRENEUR MUDA 2019



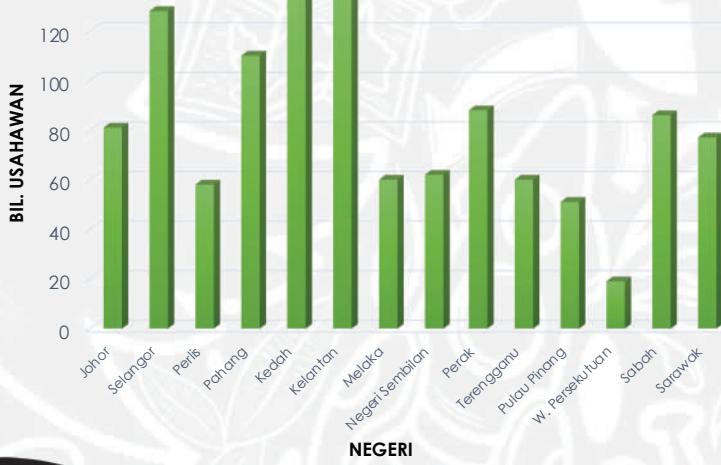
## KELULUSAN GERAN AGROPRENEUR MUDA 2020 MENGIKUT SEKTOR

NEGERI	TANAMAN		PERIKANAN		TERNAKAN		INDUSTRI MAKANAN		BIL	JUMLAH (RM)
	BIL	JUMLAH (RM)	BIL	JUMLAH (RM)	BIL	JUMLAH (RM)	BIL	JUMLAH (RM)		
JOHOR	48	937,000.00	0	0.00	8	160,000.00	25	450,440.00	81	1,547,440.00
SELANGOR	37	718,150.00	17	304,329.00	22	420,000.00	52	943,932.00	128	2,386,411.00
PERLIS	21	408,000.00	2	40,000.00	14	275,000.00	21	378,600.00	58	1,101,600.00
PAHANG	53	1,013,080.00	8	146,000.00	23	455,000.00	26	434,920.00	110	2,049,000.00
KEDAH	34	667,000.00	11	217,720.00	30	600,000.00	58	1,095,866.00	133	2,580,586.00
KELANTAN	55	1,065,000.00	18	241,168.00	25	500,000.00	38	694,960.00	136	2,501,128.00
MELAKA	33	627,412.00	11	219,700.00	3	60,000.00	13	243,000.00	60	1,150,112.00
N.SEMBILAN	25	495,750.00	6	120,000.00	4	72,500.00	27	495,000.00	62	1,183,250.00
PERAK	22	435,000.00	7	140,000.00	31	606,600.00	28	526,075.00	88	1,707,675.00
TERENGGANU	21	398,000.00	4	74,800.00	13	260,000.00	22	401,370.00	60	1,134,170.00
P.PINANG	18	341,000.00	0	0.00	5	100,000.00	28	523,400.00	51	964,400.00
W.PERSEKUTUAN	4	72,440.00	3	54,900.00	1	20,000.00	11	192,480.00	19	339,820.00
SABAH	27	502,800.00	3	55,000.00	17	340,000.00	39	753,480.00	86	1,651,280.00
SARAWAK	33	624,396.00	12	240,000.00	6	120,000.00	26	457,560.00	77	1,441,956.00
<b>JUMLAH</b>	<b>431</b>	<b>8,305,028.00</b>	<b>102</b>	<b>1,853,617.00</b>	<b>202</b>	<b>3,989,100.00</b>	<b>414</b>	<b>7,591,083.00</b>	<b>1,149</b>	<b>21,738,828.00</b>

## KELULUSAN GERAN AGROPRENEUR MUDA 2020

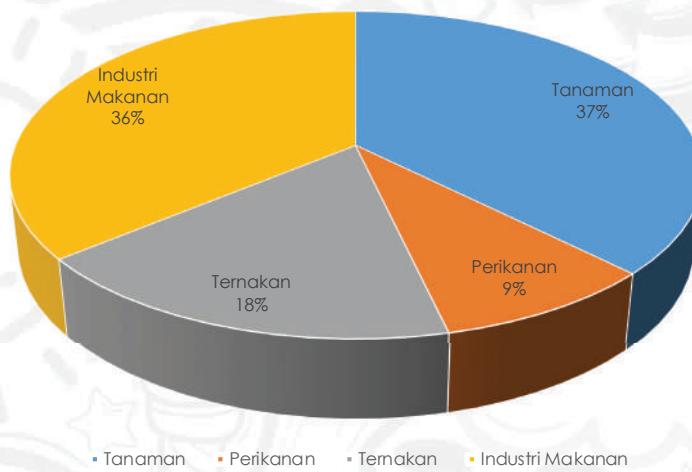


## KELULUSAN GERAN AGROPRENEUR MUDA 2020 MENGIKUT NEGERI



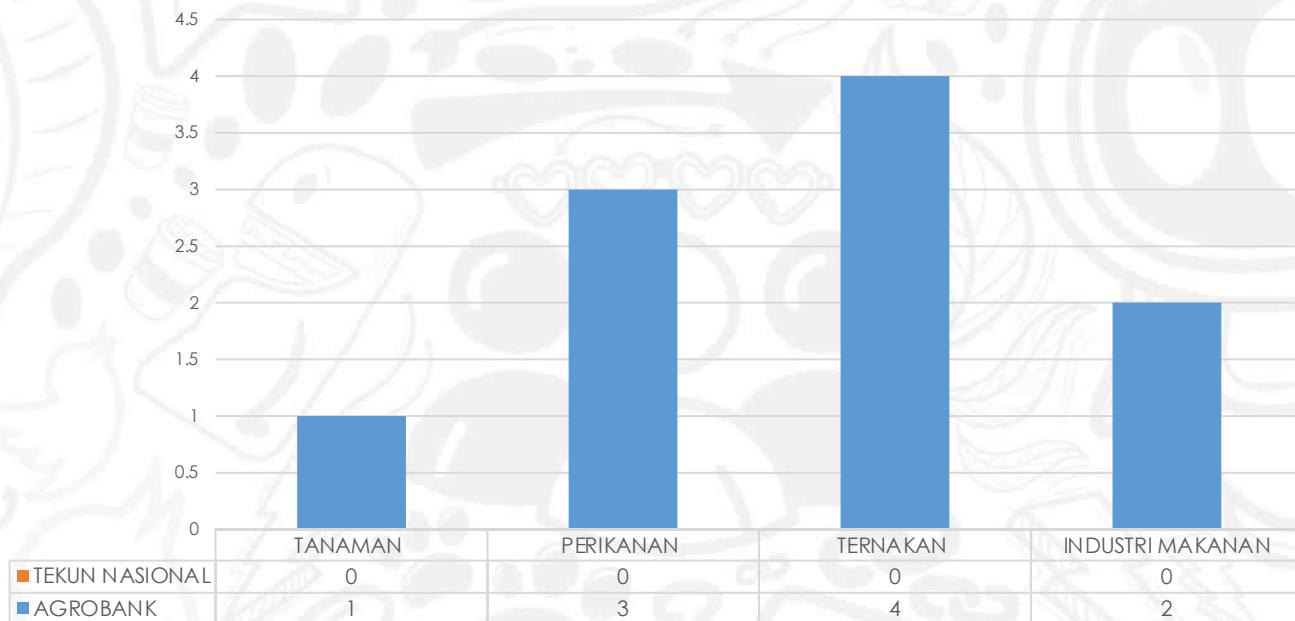
NEGERI	BIL. USAHAWAN
Johor	81
Selangor	128
Perlis	58
Pahang	110
Kedah	133
Kelantan	136
Melaka	60
Negeri Sembilan	62
Perak	88
Terengganu	60
Pulau Pinang	51
W. Persekutuan	19
Sabah	86
Sarawak	77
<b>JUMLAH</b>	<b>1,149</b>

## KELULUSAN GERAN AGROPRENEUR MUDA TAHUN 2020 MENGIKUT SEKTOR



SEKTOR	BIL. USAHAWAN
Tanaman	431
Perikanan	102
Ternakan	202
Industri Makanan	414
<b>JUMLAH</b>	<b>1,149</b>

## KELULUSAN PEMBIAYAAN AGROPRENEUR MUDA 2020





# TANAMAN



Umur  
**30 Tahun**

Nama Syarikat  
**Famox Plantation (M) Sdn Bhd**

No. Daftar Syarikat  
**1212330-H**

Emel / Media Sosial  
**famox.malaysia@gmail.com**

Jenis Projek  
**Tanaman Jagung Bijirin**

Tahun Menerima Geran  
**2016**

Alamat Projek  
**Merbok, Kedah.**

Nilai Geran  
**RM15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/ Tahunan  
**RM 1,805,578.00**

Persijilan  
**MyGAP**

Pasaran Tempatan  
**Seluruh Malaysia**

# RAMANANAIDU

## A/L Kalaichelvan

< > TANAMAN



### Sejarah

Encik Ramananaiju mula melibatkan diri dalam Projek Perintis Jagung Bijirin secara komersil pada tahun 2016 di Merbok, Kedah. Pada awalnya, beliau hanya memulakan projek dengan 80 ekar tanah, dan berjaya mengembangkan perniagaan ke 800 ekar tanah pada masa sekarang. Beliau lebih fokuskan kepada penggunaan mekanisasi dalam bidang pertanian bagi mengurangkan kos operasi dan menggandakan hasil projek pertanian. Beliau menjalankan projek kolaborasi bersama ANGKASA di Hosba, Jitra dari bulan April tahun 2019, seluas 206 ekar.

### Kisah Kejayaan

Beliau mendapati bahawa aspek utama dalam tanaman jagung bijirin adalah pengeringan, beliau ke berapa negara pengeluar jagung bijirin di Asia seperti India, China, Indonesia dan Thailand untuk membawa masuk teknologi - teknologi pertanian yang sesuai untuk digunakan di negara kita. Antara pencapaian beliau yang terbaik adalah, pengenalan kepada "Mesin Pengering Mudah Alih" yang pertama di negara kita yang bernama "Famox Mobile Grain Dryer" pada tahun 2016. Beliau juga merupakan pemilik kepada ladang jagung bijirin komersil yang pertama dan terbesar di Malaysia

### Wawasan/Harapan

Visi beliau adalah untuk melahirkan lebih ramai usahawan jagung bijirin dan mencapai target sekurang 10 % daripada jagung nilai import. Nilai import setahun adalah sebanyak 3.71 juta metrik tan yang bernilai RM3.1 Billion.



Umur  
**37 Tahun**

Nama Syarikat  
**Pinewealth Sdn Bhd**

No. Daftar Syarikat  
**1331125-T**

Emel / Media Sosial  
**noorizwadi@gmail.com**

Jenis Projek  
**Tanaman Nanas MD2**

Tahun Menerima Geran  
**2017**

Alamat Projek  
**Hulu Bernam, Selangor**

Nilai Geran  
**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/ Tahunan  
**RM1,200,000.00**

Persijilan  
**MyGAP**

Pasaran Tempatan  
**Seluruh Malaysia**

## NOOR IZWADI

### Bin Mohd Noor

↔ TANAMAN



## Sejarah

Beliau merupakan seorang peguam dan sehingga kini masih terlibat di dalam bidang guaman. Bermula pada September 2016 semasa Seminar Pembangunan Nanas MD2 2016 sempena MAHA 2016, industri nanas dilihat merupakan salah satu bidang pertanian yang berpotensi tinggi selepas durian Musang King. Selain daripada itu juga, permintaan terhadap nanas dari dalam dan luar negara menarik minat beliau untuk menyertai industri nanas ini.

## Kisah Kejayaan

Pada tahun 2017, Beliau bersama beberapa rakan kongsi telah memulakan projek penanaman nanas MD2 Komersil di Merapoh, Pahang dan pada 2018 beliau telah meluaskan projek penanaman nanas di Hulu Bernam, Selangor. Sehingga kini keluasan tanaman adalah seluas 55.0 ekar. Projek ini dilaksanakan menggunakan model Projek Kluster Nanas Lestari bersama usahawan muda.

Selain itu juga, sistem tanaman yang dilaksanakan adalah merupakan satu-satunya ladang nanas yang mengaplikasikan pertanian moden menggunakan sistem SMART TANI.

## Wawasan/Harapan

Menjadi salah seorang pemain industri nanas yang utama di Malaysia dan membantu menjadikan Malaysia sebagai salah sebuah negara pengeluar utama nanas dunia. Selain daripada itu juga, beliau bercadang untuk merevolusikan pertanian negara daripada kaedah konvensional kepada kaedah pertanian moden serta menjadi mentor kepada golongan muda untuk menceburi bidang pertanian.





Umur  
**36 Tahun**

Nama Syarikat  
**Pewaris Bumi Hijau (M) Sdn Bhd**

No. Daftar Syarikat  
**1260961-H**

Emel / Media Sosial  
**FB : Pewaris Bumi Hijau**

Jenis Projek  
**Tanaman Fertigasi Cili**

Tahun Menerima Geran  
**2016**

Alamat Projek  
**Kuala Langat, Selangor**

Nilai Geran  
**RM24,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/ Tahunan  
**RM3,960,000.00**

Persijilan  
**MyGAP**

Pasaran Tempatan  
**Seluruh Malaysia**

## NORHASHIM Bin Kamisan

< > TANAMAN



### Sejarah

Beliau bermula dengan modal sendiri sebanyak RM2,000 pada tahun 2015. Seterusnya mendapat pinjaman dari Lembaga Pertubuhan Peladang (LPP) serta bantuan untuk sistem dari Malaysia Digital Economy Corporation (MDEC) dan geran dari Jabatan Pertanian. Pasaran bermula di Pertubuhan Peladang Kawasan (PPK) Kuala Langat dan kini merupakan pembekal barang serta perkhidmatan untuk sistem fertigasi seluruh Malaysia

### Kisah Kejayaan

Beliau merupakan Ahli Jemaah Pengarah Peladang Muda PPK Kuala Langat pada tahun 2016 sehingga 2019 dan beliau merupakan Ahli Jemaah Pengarah Peladang Muda Pertubuhan Peladang Negeri (PPN) Selangor pada tahun 2016 hingga 2019. Beliau tersenari dalam Ikon Agropreneur Muda 2018 hingga 2019 dalam Kluster Tanaman Fertigasi di MAHA 2018. Beliau merupakan seorang penerima Anugerah Agropreneur Muda Tanaman Terbaik (Sayuran) di Selangor Agrofest 2018 dan Ketua Kumpulan Fertigasi Hijau.

### Wawasan/Harapan

Beliau ingin menjadi pembekal cili merah utama bagi pasaran dalam negara serta pembekal sistem fertigasi untuk usahawan cili. Beliau berharap dapat mengembangkan serta berkongsi ilmu kepada semua peladang muda bagi sama-sama membina kejayaan dalam bidang pertanian demi menjamin pengeluaran makanan dalam negara.





## Sejarah

Bermula pada tahun 2017, Abdul Rahim telah memulakan projek fertigasi lada solok gantung dan timun di Pasir Puteh, Kelantan.

## Kisah Kejayaan

Beliau bermula pada tahun 2017, di mana bilangan pokok berjumlah 700 pokok. Setelah melihat hasil kejayaan, bilangan pokok ditambah kepada 6,000 pokok dengan kluasan 3 ekar.

## Wawasan/Harapan

Kepada beliau di luar sana, ceburilah sektor pertanian kerana menjanjikan keuntungan yang lumayan dan dapat membantu dalam sektor tanaman dari segi ekosistem dan sistem tanaman negara.



## Sejarah

Memulakan projek pada tahun 2016 kerana minat dalam bidang pertanian walaupun mempunyai kelulusan tinggi dalam akademik. Melihat bidang pertanian sebagai sektor utama dalam pengeluaran makanan negara, lebih-lebih lagi apabila hasil yang diusahakan berjaya dan menguntungkan. Beliau bertekad untuk terus berbakti kepada tanah sebagai penyumbang makanan kepada pengguna. Memilih fertigasi gantung sebagai projek pertama yang diusahakan dengan jumlah sebanyak 2,500 polibeg.

## Kisah Kejayaan

Beliau masih lagi berusaha untuk membesarkan projek sediada. Walaupun kapasiti tanaman kini sudah bertambah menjadi 5,000 polibeg pada tahun 2020 beliau akan menambah satu lagi kebun baru.

## Wawasan/Harapan

Dapat mempelbagaikan jenis tanaman sayuran dan dapat menggunakan teknologi yang lebih efisien bagi memudahkan kerja. Selain daripada itu, harapan agar dapat melibatkan diri dalam bidang pternakan di masa akan datang.



**ABDUL RAHIM**

Bin Mohamad Radzi

**Sektor :** Tanaman

Agenzi

Pembimbng : DOA



Umur

**33 Tahun**

Nama Syarikat

**MR2 Brothers Enterprise**

No. Daftar Syarikat

**KT0437032-V**

Emel / Media Sosial

**sitiabdul887@gmail.com**

Alamat Projek

**Pasir Puteh, Kelantan.**

Jenis Projek

**Tanaman Fertigasi Gantung Lada Solok dan Timun**

Tahun Menerima Geran

**2019**

Nilai Geran

**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan

**RM36,000.00**

Persijilan

**My GAP**

Pasaran Tempatan

**Tempatan**



**ANAS ELYIA**

Bin Buliah

**Sektor :** Tanaman

Agenzi

Pembimbng : DOA



Umur

**30 Tahun**

Nama Syarikat

**Anas Elyia Enterprise**

No. Daftar Syarikat

**JM0795132A**

Emel / Media Sosial

**mrnas91@gmail.com**

Alamat Projek

**Kota Tinggi, Johor**

Jenis Projek

**Tanaman Fertigasi Gantung Timun**

Tahun Menerima Geran

**2019**

Nilai Geran

**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan

**RM50,000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan

**Tempatan**





## Sejarah

Mula menceburi bidang pertanian secara fertigasi pada tahun 2012 dengan modal permulaan sebanyak RM 20,000.00 di Kawasan Perindustrian Baru, Dungun.

## Kisah Kejayaan

Tanaman Timun daripada 2,000 polibeg kepada 6,000 polibeg dengan purata hasil 7kg/pokok RM1.50/kg dan peningkatan hasil daripada 42mt kepada 126mt yang dicapai oleh beliau.

## Wawasan/Harapan

Dapat menghasilkan tanaman timun yang berkualiti dan selamat dimakan dengan teknologi fertigasi. Memberi peluang pekerjaan kepada orang setempat untuk menambah pendapatan sampingan.



## Sejarah

Mula menceburi bidang pertanian apabila melihat petani lain bertanam. Bermula dengan sistem batas seluas 0.2(ha) pada tahun 2016.

## Kisah Kejayaan

Beliau bermula dengan 2000 polibeg dan akan menambah lagi bilangan polibeg dengan menyewa tanah seluas 0.4(ha). Pendapatan hasil 2018 RM51,000.00/tahun.

## Wawasan/Harapan

Beliau ingin menembusi pasaran luar negara dan ingin memajukan tanaman fertigasi agar menjadi rujukan kepada golongan belia yang lain.



**ARMILLA**  
Binti Mohd Rohimi  
**Sektor :** Tanaman  
Agenzi  
Pembimbing : DOA



Umur  
**32 Tahun**

Nama Syarikat

-

No. Daftar Syarikat

-

Emel / Media Sosial  
**armilarohimi@yahoo.com**

Alamat Projek  
**Dungun, Terengganu**

Jenis Projek  
**Fertigasi Tanaman Timun**

Tahun Menerima Geran  
**2019**

Nilai Geran  
**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/ Tahunan  
**RM189, 000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



**MD RAMIZI**  
Bin MD Razali  
**Sektor :** Tanaman  
Agenzi  
Pembimbing : DOA



Umur  
**30 tahun**

Nama Syarikat

-

No. Daftar Syarikat

-

Emel / Media Sosial  
**ramiezieg@gmail.com**

Alamat Projek  
**Setiu, Terengganu.**

Jenis Projek  
**Tanaman Sayuran Fertigasi Terbuka**

Tahun Menerima Geran  
**2017**

Nilai Geran  
**RM16,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/ Tahunan  
**RM 51,000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Mula menceburi bidang pertanian secara fertigasi pada tahun 2017 dengan modal permulaan sebanyak RM 50,000.00. Bermula dengan 4,000 polibeg bersamaan 8,000 pokok tanaman cili dengan hasil 12mt atau RM 140,000.00

## Kisah Kejayaan

Beliau telah menanam sejumlah 4,000 polibeg cili dengan purata hasil 3kg/polibeg. Terdapat peningkatan hasil daripada 12mt pada (2018) kepada 13mt pada (2019)

## Wawasan/Harapan

Dapat menghasilkan tanaman yang berkualiti dan selamat dimakan dengan teknologi fertigasi. Memberi peluang pekerjaan kepada orang setempat untuk menambah pendapatan sampingan.



## Sejarah

Mula melibatkan diri dalam bidang pertanian selepas melihat potensi pendapatan yang lumayan dari petani yang mengusahakan aktiviti pertanian. Seterusnya, menarik minat beliau untuk menceburi bidang pertanian melalui projek penanaman secara fertigasi gantung.

## Kisah Kejayaan

Tahun pertama ceburi bidang pertanian dengan menanam cili kulai dan pendapatan musim pertama melebihi RM24,000.00 semusim. Sekarang anggaran pendapatan bulanan dari hasil pertanian melebihi RM4,000.00 sebulan.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap semoga dapat membuka banyak ladang-ladang dan dapat membantu anak bangsa dalam membuka peluang pekerjaan.



### MOHAMAD HAZAZI

Bin Norzelan

**Sektor :** Tanaman

Agenzi

Pembimbing : DOA



Umur

**34 Tahun**

Nama Syarikat

-

No. Daftar Syarikat

-

Emel / Media Sosial  
**mohamadnazazinorzelan@gmail.com**

Alamat Projek  
**Dungun, Terengganu**

Jenis Projek

**Tanaman Fertigasi Cili**

Tahun Menerima Geran  
**2019**

Nilai Geran  
**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan  
**RM140,000.00**

Persijilan  
**MyGAP**

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



### MOHAMAD SYAFIQ

Bin Abdullah

**Sektor :** Tanaman

Agenzi

Pembimbing : DOA



Umur

**29 Tahun**

Nama Syarikat

**Syafiq Abdullah Trading**

No. Daftar Syarikat  
**KT 0396663-A**

Emel / Media Sosial

-

Alamat Projek  
**Machang, Kelantan**

Jenis Projek

**Tanaman Cili Fertigasi Gantung**

Tahun Menerima Geran  
**2019**

Nilai Geran  
**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan  
**RM48,000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Projek fertigasi timun dan cili ini telah bermula sejak tahun 2017 yang diusahakan di Kampung Gelugor Kuala Terengganu dengan permulaan sebanyak 1,000 polibeg dengan tanaman timun.

## Kisah Kejayaan

Bermula dengan fertigasi terbuka tanaman timun pada tahun 2017 dengan kos permulaan projek sebanyak RM20,000 dengan bilangan polibeg sebanyak 1,000 polibeg. Pada tahun 2018, beliau telah membuat penambahan kawasan dengan tambahan polibeg sebanyak 3,300 lagi dan dalam masa terdekat akan memperluaskan lagi kawasan penanaman di kawasan berhampiran.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap dapat memperluaskan lagi kawasan penanaman dan dapat menjadi usahawan muda yang berjaya. Beliau juga ingin mengucapkan terima kasih kepada Jabatan Pertanian yang banyak membantu dari segi khidmat nasihat, kursus dan geran sehingga beliau boleh berjaya sampai ke tahap ini.



## Sejarah

Menceburkan diri dalam aktiviti ternakan kelulut pada tahun 2016. Mencari koloni dalam hutan (tebang sendiri), membuat kotak hive & topping, potong log, memasang topping, memindahkan koloni dan pecah koloni. Masih aktif sehingga sekarang menjual madu, smart hive, koloni kelulut, sabun madu kelulut dan peralatan berkaitan kelulut di Pasar Tani FAMA Kuala Terengganu, pasar pagi dan menjual secara online.

## Kisah Kejayaan

Menjadi calon peternak kelulut agropreneur muda Kuala Nerus peringkat Negeri Terengganu 2018 kategori petani (perangkap kelulut) di Putrajaya. Berjaya memasarkan produk madu kelulut dan produk hilir berdasarkan madu kelulut ke seluruh Terengganu dan luar Terengganu.

## Wawasan/Harapan

Dapat mencari pasaran madu kelulut kepada peternak dan sentiasa mengeluarkan teknologi baru/terkini dan lebih murah kepada peternak agar lebih maju sehingga boleh memasarkan madu ke luar negara. Malah dapat menggunakan teknologi baru seperti alat hidrat madu dan mesin stik madu.



### MOHD ABDILLAH

Bin Ya'acob

Sektor : Tanaman

Agenzi

Pembimbing : DOA



Umur

**35 Tahun**

Nama Syarikat

-

No. Daftar Syarikat

-

Emel / Media Sosial

-

Alamat Projek

**Kuala Terengganu,  
Terengganu**

Jenis Projek

**Tanaman Fertigasi Cili & Timun**

Tahun Menerima Geran

**2019**

Nilai Geran

**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/ Tahunan

**RM75,000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan

**Tempatan**



### MOHD IMRAN

Bin Rosli

Sektor : Tanaman

Agenzi

Pembimbing : DOA



Umur

**37 Tahun**

Nama Syarikat

-

No. Daftar Syarikat

-

Emel / Media Sosial

-

Alamat Projek

**Kuala Nerus, Terengganu**

Jenis Projek

**Ternakan Lebah Kululut**

Tahun Menerima Geran

**2017**

Nilai Geran

**RM15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/ Tahunan

**RM36,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Tempatan /Online**





## Sejarah

Mula menceburia bidang pertanian secara bertanam atas tanah dengan sistem batas di sekitar rumah pada tahun 2016 dan menukar secara fertigasi yang lebih sistematik bagi mendapatkan pengeluaran hasil yang lumayan.

## Kisah Kejayaan

Bermula dengan 500 polibeg di sekitar rumah. Sekarang 2,000 polibeg dan akan menambah lagi bilangan polibeg dengan menyewa tanah seluas 0.4 (ha). Pendapatan hasil 2018 RM52,000.00/tahun.

## Wawasan/Harapan

Beliau ingin menambah polibeg dari 2,000 ke 10,000 polibeg di masa akan datang. Beliau ingin mengurangkan import sayuran dari luar negara dan membuat produk hiliran dengan hasil yang ditanam.



## Sejarah

Bermula pada tahun 2019 beliau mengusahakan tanaman sayuran hidroponik secara kecil - kecilan dan mengembangkan lagi tanaman sayuran hidroponik setelah permintaan yang meningkat.

## Kisah Kejayaan

Kisah kejayaan bermula pada tahun 2019, di mana bilangan pokok berjumlah 1,280 pokok (0.0075 hektar) bertambah ke 3,840 pokok

## Wawasan/Harapan

Kepada belia di luar sana, ceburilah sektor pertanian kerana menjanjikan keuntungan yang lumayan dan pasaran terjamin



## MOHD KHAIRUL IZAIN

Bin Zakaria  
**Sektor :** Tanaman  
**Agenzi**  
**Pembimbing :** DOA



Umur

**32 Tahun**

Nama Syarikat

-

No. Daftar Syarikat

-

Emel / Media Sosial

**khairulzain@gmail.com**

Alamat Projek

**Setiu, Terengganu.**

Jenis Projek

**Tanaman Sayuran Fertigasi Terbuka**

Tahun Menerima Geran  
**2017**

Nilai Geran

**RM16,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/ Tahunan  
**RM52,000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



## MUHAMMAD FAKHRUDDIN ALRAZI

Bin Ghazali  
**Sektor :** Tanaman  
**Agenzi**  
**Pembimbing :** DOA



Umur

**29 Tahun**

Nama Syarikat

-

No. Daftar Syarikat

-

Emel / Media Sosial

**fakhruddin.ghazali@gmail.com**

Alamat Projek

**Kota Bharu, Kelantan**

Jenis Projek

**Tanaman Sayur Sayuran Hidropotik**

Tahun Menerima Geran  
**2019**

Nilai Geran

**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/ Tahunan  
**RM48,000.00**

Persijilan

**My GAP**

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

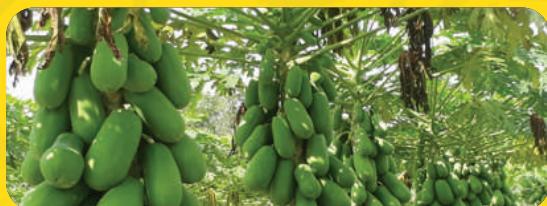
Mula menceburi bidang pertanian pada tahun 2016 dengan modal permulaan sebanyak RM 40,000.00. Membuat secara kecil-kecilan dan kini telah berkembang dari 2 bangsal ke 3 bangsal.

## Kisah Kejayaan

Bermula daripada 2 bangsal kepada 3 bangsal. Berjaya meningkatkan hasil dari 810 kg kepada 10.8 mt selepas menerima geran.

## Wawasan/Harapan

Dapat menghasilkan tanaman cendawan yang berkualiti dan selamat untuk dimakan. Selain itu, memberi peluang pekerjaan kepada penduduk setempat dan seterusnya dapat memasarkan produk dengan lebih luas.



## Sejarah

Mula menceburi bidang pertanian pada tahun 2016 dengan modal permulaan sebanyak RM 40,000.00

## Kisah Kejayaan

Bermula dengan tanaman Pisang Tanduk seluas 2 hektar, beliau memperluaskan kawasan projek kepada 5 hektar dengan tambahan tanaman betik & keledek.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap dapat meningkatkan hasil tanaman yang berkualiti dan dapat meluaskan pasaran di seluruh negara.



### OU WEI WEN

Sektor : Tanaman  
Agensi  
Pembimbing : DOA



Umur

31 Tahun

Nama Syarikat

-

No. Daftar Syarikat

-

Emel / Media Sosial

-

Alamat Projek

Hulu Terengganu,  
Terengganu

Jenis Projek

Tanaman Cendawan

Tahun Menerima Geran  
2017

Nilai Geran  
RM20,000.00

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan  
RM90,000.00

Persijilan  
myOrganic

Pasaran Tempatan  
Tempatan



### SALMIZA

Binti Hussain  
Sektor : Tanaman  
Agensi  
Pembimbing : DOA



Umur

40 Tahun

Nama Syarikat

Cahaya Menang Resources

No. Daftar Syarikat

JM-0790611-D

Emel / Media Sosial

-

Alamat Projek

Johor Bahru, Johor

Jenis Projek

Tanaman Buah-buahan & Kontan

Tahun Menerima Geran  
2019

Nilai Geran  
RM10,000.00

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan  
RM 90,000.00

Persijilan  
MyGAP

Pasaran Tempatan  
Tempatan





## Sejarah

Beliau memulakan perusahaan madu kelulut pada tahun 2013 dengan 5 koloni kelulut di Bukit Mertajam, Pulau Pinang. Beliau mendapat bimbingan daripada Jabatan Pertanian Pulau Pinang sehingga mendapat bantuan Geran Agropreneur Muda pada tahun 2015.

## Kisah Kejayaan

Berkat kesabaran dan kegigihnya, beliau berjaya meningkatkan jumlah koloni kelulutnya kepada 150 koloni di taman seluas dua hektar. Beliau juga meningkatkan pendapatannya kepada RM55,000.00 selepas menerima geran.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap dapat menjadi mentor kepada belia di Pulau Pinang yang berminat mengusahakan ternakan kelulut.



## Sejarah

Mula mencebur pada tahun 2014 dengan perusahaan ternakan kelulut. Bermula dengan kecil kecilan dan menjual kepada penduduk tempatan.

## Kisah Kejayaan

Pengeluar Madu Kelulut Asli yang berjaya memperolehi RM80,668.00 setahun.

## Wawasan/Harapan

Menambah dan membesarakan lagi projek kelulut, memandangkan masih kurang syarikat yang memasarkan secara besar-besaran



**MD ZUHAIMI**

Bin Samat

**Sektor :** Tanaman

**Agensi**

**Pembimbing :** DOA



Umur

**42 Tahun**

Nama Syarikat

-

No. Daftar Syarikat

-

Emel / Media Sosial

-

Alamat Projek

**Bukit Mertajam, Pulau Pinang**

Jenis Projek

**Kelulut**

Tahun Menerima Geran

**2015**

Nilai Geran

**RM15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan

**RM 55,000.00**

Persijilan

**MyGAP**

Pasaran Tempatan

**Tempatan**



**NOR EHSAN**

Bin Abdul Rahman

**Sektor :** Tanaman

**Agensi**

**Pembimbing :** DOA



Umur

**42 Tahun**

Nama Syarikat

**Big Bee Honey**

No. Daftar Syarikat

-

Emel / Media Sosial

-

Alamat Projek

**Marang, Terengganu**

Jenis Projek

**Ternakan Lebah Kelulut**

Tahun Menerima Geran

**2016**

Nilai Geran

**RM15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan

**RM80,668.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan

**Tempatan**





## Sejarah

Mula menceburkan diri dalam pertanian pada tahun 2016 dengan modal permulaan sebanyak RM20,000.00.

## Kisah Kejayaan

Bermula daripada 2 Log Kelulut kepada 50 Log Kelulut pada tahun 2016- 1.4 Kg, ( RM5,600.00). Peningkatan hasil kepada 35kg (140,000.000).

## Wawasan/Harapan

Dapat menghasilkan kelulut yang berkualiti dan selamat untuk dimakan. Selain itu, memberi peluang pekerjaan kepada penduduk setempat dan seterusnya dapat memasarkan produk dengan lebih luas.



## Sejarah

PALM FIBER SDN BHD ditubuhkan pada 29 September 2014 terutamanya untuk menceburkan diri dalam penyelidikan dan pengembangan sisa kelapa sawit. Setelah bertahun-tahun melakukan kajian dan penyelidikan yang tepat, serat dari batang kelapa sawit terbukti sangat berguna bagi manusia kerana mengandung antioksidan serat yang tidak larut, dan vitamin.

## Kisah Kejayaan

Beliau telah menerima Say Aspire Award 2019 (Selangor), Innovation TVET Award 2019 (MARA), E50 Enterprise Award 2019 (MED) dan Anugerah Usahawan Global dari MOA.

## Wawasan/Harapan

Sebagai pengeluar produk organik berdasarkan sawit terbesar negara.



**HASBULLAH**

Bin Hamzah

**Sektor :** Tanaman

Agenzi

Pembimbing : DOA



Umur

**44 Tahun**

Nama Syarikat

**D Bullah Garden Enterprise**

No. Daftar Syarikat

**BC0007356-D**

Emel / Media Sosial

Alamat Projek

**Rawang, Selangor**

Jenis Projek

**Ternakan Lebah Kelulut**

Tahun Menerima Geran

**2016**

Nilai Geran

**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/ Tahunan

**RM78,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan

**Tempatan**



**MOHD SUHAIDI**

Bin Ja'apar

**Sektor :** Tanaman

Agenzi

Pembimbing : FAMA



Umur

**39 Tahun**

Nama Syarikat

**Palm Fiber Sdn. Bhd.**

No. Daftar Syarikat

**0622984P**

Emel / Media Sosial

**IC: EG T Fiber**

Alamat Projek

**Seri Kembangan,  
Selangor**

Jenis Projek

**Produk berdasarkan fiber batang pokok kelapa sawit**

Tahun Menerima Geran

**2017**

Nilai Geran

**RM15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/ Tahunan

**RM1,898,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan

**Seluruh Malaysia**





## Sejarah

Mula mencebur ke bidang pertanian pada tahun 2011 selepas menamatkan Kursus Inkubator Usahawan Belia Tani Tahun 2010 di Institut Pertanian Kuala Lipis Projek pertama, tanaman cili secara fertigasi dengan modal permulaan sebanyak RM 15,000.00

2012 – 2015 : Tanaman rock melon di TKPM Pagoh.  
2016 – kini : Tanaman fertigasi gantung di Kg. Parit Maimon, Batu Pahat.

## Kisah Kejayaan

Tenaga Pengajar Jemputan Bidang Tanaman di Ins. Pertanian Malaysia & Kolej Pertanian Malaysia  
- Penceramah Jemputan Untuk Program Keusahawanan.  
Penceramah Jemputan Keusahawanan & Kerjaya, UPSI, UITM, Kolej Vokasional.  
- Penasihat Projek Tanaman Cili Fertigasi di Kg. Sg. Liang, Tutong, Brunei Darussalam.  
- Penulis Buku  
Penanaman Cili Secara Fertigasi Terbuka

## Wawasan/Harapan

Membantu lebih ramai belia berjaya dalam bidang usahawan tani seterusnya menjadikan bidang pertanian sebagai satu pekerjaan yang menghasilkan pendapatan lumayan.



## Sejarah

Beliau memulakan projek secara kecil-kecilan pada tahun 2016. Setelah melihat potensi tanaman cendawan dan pasaran yang luas membuat beliau nekad berhenti bekerja dan fokus dalam bidang ini secara sepenuh masa.

## Kisah Kejayaan

Telah terpilih untuk Kategori RBC Harapan dalam Rural Business Challenge Tahun 2017, Johan Kategori Awam dalam Pertandingan Yayasan Inovasi Malaysia 2017. Produk Sambal Billis Cendawan Kukur mendapat sambutan di Malaysia dan Brunei. Sekarang menjadi konsultan dan anchor company untuk projek tanaman cendawan yang melibatkan beliau dan B40.

## Wawasan/Harapan

Dapat menghasilkan tanaman cendawan yang berkualiti dan selamat dimakan dengan menggunakan penghasilan benih cendawan sendiri.



### AZURA

Binti Sa'adon  
Sektor : Tanaman  
Agenzi  
Pembimbing : FAMA



Umur

**39 Tahun**

Nama Syarikat

-

No. Daftar Syarikat

-

Emel / Media Sosial  
**zura.bijak@gmail.com**

Alamat Projek

**Batu Pahat, Johor.**

Jenis Projek

**Tanaman Fertigasi Rock Melon**

Tahun Menerima Geran

**2016**

Nilai Geran

**RM24,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/ Tahunan

**RM 70,000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan

**Tempatan**



### DAYANGKU KHALIZAWATI

Binti Awangku Serma  
Sektor : Tanaman  
Agenzi  
Pembimbing : FAMA



Umur

**36 Tahun**

Nama Syarikat

**Chennda Agrotech Sdn Bhd**

No. Daftar Syarikat  
**1272691-T**

Emel / Media Sosial  
**chenndaagrotech@gmail.com**  
FB: Dygku Khalizawati  
IG: KakChenda\_official

Alamat Projek

**Kuching, Sarawak**

Jenis Projek

**Tanaman Cendawan Kukur**

Tahun Menerima Geran

**2017**

Nilai Geran

**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/ Tahunan

**RM240,000.00**

Persijilan

**MyGAP**

Pasaran Tempatan

**Tempatan**





## Sejarah

Beliau bermula secara serius setelah tamat pembelajaran di IPTA. Hasil dorongan daripada kepimpinan kerajaan semasa iaitu suranan Kementerian Pertanian & Industri Asas Tani "Pertanian Adalah Perniagaan" mendaftar sebagai peserta inkubator di Agropac, UPM bagi tujuan projek tanaman berkelompok pokok buah mata naga. Seterusnya pada tahun 2008, beliau melaksanakan 2 projek tanaman jagung manis & sayuran pada tahun 2011 beliau memulakan projek tanaman nanas varieti N36@30,000 Sulur.

## Kisah Kejayaan

Beliau merupakan pengusaha tanaman nenas dan produk hirisan buah yang dipasarkan di Pusat Pengumpulan Hasil PPK dan AgroBazaar.

## Wawasan/Harapan

Semoga kerjaya sebagai petani dapat diperkaskan dan tidak dianggap sebagai pekerja kelas bawah. Diharapkan semua petani akan mengeluarkan hasil untuk di pasarkan dengan lebih mudah.



## Sejarah

Bermula pada hujung tahun 2014 dengan bermodalkan cuma RM2000 untuk membeli bahan-bahan mentah. Pada awalnya segala pemprosesan dibuat secara manual. Bermula tahun 2016, projek mula berkembang dan dapat membeli mesin untuk mempertingkatkan pengeluaran cendawan.

## Kisah Kejayaan

- 1) Anugerah Tunas Jaya
- 2) Anugerah Usahawan UiTM
- 3) Johan antara UiTM
- 4) Anugerah alumni UiTM

## Wawasan/Harapan

Memperbesarkan lagi projek tanaman supaya dapat memenuhi permintaan cendawan dengan menambah mesin proses. Selain itu, membimbing usahawan muda yang baru untuk bersaing dalam bidang ini.



### KHAIRUL AFZAL

Binti Mohamed Rais

Sektor : Tanaman

Agensi

Pembimbing : FAMA



Umur

**38 Tahun**

Nama Syarikat

-

No. Daftar Syarikat

-

Emel / Media Sosial  
**nonehrembau@gmail.com**

Alamat Projek

**Rembau,  
Negeri Sembilan**

Jenis Projek

**Tanaman Nanas**

Tahun Menerima Geran

**2017**

Nilai Geran

**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/ Tahunan  
**RM 40,000.00**

Persijilan

**MyGAP**

Pasaran Tempatan  
**Seluruh Malaysia**



### MUHAMMAD FAIZOL RIDHZUAN

Bin Razak

Sektor : Tanaman

Agensi

Pembimbing : FAMA



Umur

**28 Tahun**

Nama Syarikat

-

No. Daftar Syarikat

-

Emel / Media Sosial  
**faizolridhzuan@gmail.com**

Alamat Projek

**Kota Bharu, Kelantan**

Jenis Projek

**Tanaman Cendawan Tiram**

Tahun Menerima Geran

**2018**

Nilai Geran

**RM15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/ Tahunan  
**RM80,000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Beliau bermula secara kecil - kecilan sahaja di Kuala Lipis, Pahang sebelum menerima Geran Agroreneur Muda pada tahun 2017.

## Kisah Kejayaan

Beliau telah berjaya memperolehi pendapatan sebanyak RM55,000.00 dengan bimbingan daripada FAMA termasuklah dalam pemasaran produk tanamannya.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap akan terus mengembangkan projek tanamannya kepada varieti tanaman itu.



## Sejarah

Membantu keluarga menguruskan perniagaan dengan bermula sebagai hobi. Dan seterusnya memasarkan produk di media sosial dan terus mendapat permintaan yang memberangsangkan

## Kisah Kejayaan

Berjaya menembusi pasaran di Dubai, Riyadah, Jeddah dan Madinah dalam memperluaskan lagi rangkaian perniagaan. Di Samping Itu, memproses sabun dan produk kosmetik

## Wawasan/Harapan

Berharap agar suatu hari nanti mendapat sijil dari Geneva sebagai makanan tambahan kesihatan (Healthy Supplement) dan dapat dipasarkan di seluruh dunia



### WAN AHMAD FARIS

Bin Wan Mohamad Yusoff

Sektor : Tanaman

Agensi

Pembimbing : FAMA



Umur

**30 Tahun**

Nama Syarikat

-

No. Daftar Syarikat

-

Emel / Media Sosial  
[rompak\\_lepih@yahoo.com](mailto:rompak_lepih@yahoo.com)

Alamat Projek

**Kuala Lipis, Pahang**

Jenis Projek

**Tanaman Timun, Rock Melon, Golden Melon dan Terung**

Tahun Menerima Geran

**2017**

Nilai Geran

**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/ Tahunan  
**RM 55,000.00**

Persijilan

**MyGAP**

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



### NORFIQ AMIRUL ZHAFRAN

Bin Khamarul Azman

Sektor : Tanaman

Agensi

Pembimbing : KADA



Umur

**28 Tahun**

Nama Syarikat

**Diva Bee Enterprise**

No. Daftar Syarikat

-

Emel / Media Sosial  
[znorfiq@gmail.com](mailto:znorfiq@gmail.com)

Alamat Projek

**Tumpat, Kelantan**

Jenis Projek

**Ternakan Lebah Kelulut**

Tahun Menerima Geran

**2020**

Nilai Geran

**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/ Tahunan  
**RM200,000**

Persijilan

**Halal dan MESTI**

Pasaran Tempatan  
**Secara Online**





## Sejarah

Berhenti kerja di dalam sektor swasta di Kuala Lumpur untuk kembali bersama keluarga di Kelantan. Bertekad untuk memulakan projek tanaman sayur-sayuran secara fertigasi sebagai sumber mata pencarian yang baharu.

## Kisah Kejayaan

Menerima Anugerah Siswazah Tani Jaya 2017 dan dilantik sebagai Ketua Peladang Muda PPK Bakat Baru berjaya menjadikan Green Smart Agri sebagai Pusat Latihan Industri Pelajar-pelajar Kolej/ Universiti di dalam bidang pertanian

## Wawasan/Harapan

Semoga dapat mengeksport hasil pertanian ke luar negara dalam Mempertingkatkan hasil pengeluaran makanan dan membantu peluang pekerjaan kepada penduduk setempat



## Sejarah

Mula menceburi bidang pertanian pada tahun 2016 dengan modal permulaan sebanyak RM40,000.00. Pada Tahun 2017, beliau telah mendapatkan khidmat nasihat daripada agensi Lembaga Kemajuan Pertanian Kemubu (KADA)

## Kisah Kejayaan

Beliau berjaya meningkatkan keluasan tanaman beliau daripada 0.5 ekar kepada 2 ekar. Mempunyai 2 orang pekerja. Pasaran beliau adalah di seluruh Kelantan dan Terengganu. Selepas beliau menerima Geran Agropreneur Muda (GAM), Beliau berjaya meningkatkan jualan tahunan sebanyak RM72,000.00

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap dapat meningkatkan lagi pengeluaran dengan menambah keluasan tanaman dan jenis tanaman bagi memenuhi permintaan yang semakin meningkat.



### SAIFUL AZHAR

Bin Abdul Gani  
**Sektor :** Tanaman  
Agenzi  
Pembimbing : KADA



Jenis Projek

**Tanaman Sayur-sayuran secara Fertigasi & Tanaman Kontan**

Umur  
**37 Tahun**

Nama Syarikat

-  
No. Daftar Syarikat

Emel / Media Sosial  
**greensmartagro@gmail.com**

Alamat Projek  
**Pasir Mas, Kelantan**

Tahun Menerima Geran  
**2017**

Nilai Geran  
**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan  
**RM200,000**

Persijilan  
**MyGAP**

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



### MOHAMMAD FAREEZ QHUSAINI

Bin Mohd Yusoff  
**Sektor :** Tanaman  
Agenzi  
Pembimbing : KADA



Jenis Projek

**Tanaman Fertigasi Timun Batang**

Umur  
**30 Tahun**

Nama Syarikat

-  
No. Daftar Syarikat

Emel / Media Sosial  
-

Alamat Projek  
**Bachok, Kelantan**

Tahun Menerima Geran  
**2017**

Nilai Geran  
**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan  
**RM72,000.00**

Persijilan  
**MyGAP**

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Membantu keluarga menguruskan perniagaan dengan bermula sebagai hobi. Dan seterusnya memasarkan produk di media sosial dan terus mendapat permintaan yang memberangsangkan.

## Kisah Kejayaan

Peserta berjaya meningkatkan keluasan tanaman beliau daripada 2 ekar kepada 4 ekar, mempunyai 2 orang pekerja. Pasaran beliau adalah di seluruh Kelantan, Kuala Lumpur, Terengganu dan Pahang. Permintaan sangat tinggi terutama pada bulan puasa.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap dapat meningkatkan keluasan tanaman tebu beliau dan beliau juga berharap dapat membuka sebuah kilang pemprosesan tebu di Kelantan.



## Sejarah

Mula berminat dalam bidang pertanian pada tahun 2017. Mengetahui potensi Nanas MD2 boleh berkembang lebih jauh, beliau fokus dalam industri ini pada tahun 2018 dan telah membuat permohonan bantuan benih Nanas MD2 melalui LPNM Negeri Selangor. Projek bermula sekitar bulan Ogos 2018 dengan menyediakan tapak tanaman dan kerja-kerja tanaman mula dibuat bermula bulan September.

## Kisah Kejayaan

Bermula dengan mengusahakan tanaman nanas MD2 di ladang sendiri, kini beliau telah terlibat dalam pemasaran nanas. Beliau mempunyai 3 lokasi jualan dan mempunyai pekerja yang tetap. Selain jualan buah dan jus Nanas MD2, beliau juga membuat produk berdasarkan Nanas MD2 ini seperti Smoothie, Aiskrim, Kek Cheese, Nanas Salai, Nanas Goreng, Nanas Bakar, Nasi Lemak Nanas, Jem Nanas, jus nanas yang dibotolkan dan semua ini adalah inisiatif R&D beliau sendiri setelah mendapat bimbingan jabatan/agensi terutama di bawah Kementerian Pertanian dan Industri Makanan (MAFI).

## Wawasan/Harapan

Misi utama beliau pada tahun 2020 adalah mempunyai Ladang Nanas berkoncep Pelancongan Agro (Agro Tourism) di Sungai Merab ini dan mampu menarik pelancong dalam dan luar negara untuk menikmati produk yang berasaskan Nanas MD2 ini. Ini adalah wawasan utama beliau selain inovasi-inovasi produk yang telah saya buat. Beliau juga bercadang akan mengeksport buah Nanas MD2 ini ke luar negara khususnya China setelah bekalan beliau mencukupi melalui kerjasama pihak-pihak yang berkenaan.



## MUHAMAD AFZAN

Bin Biyamay

**Sektor :** Tanaman

Agensi

Pembimbing : KADA



Jenis Projek  
**Tanaman Tebu**

Tahun Menerima Geran  
**2020**

Nilai Geran  
**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/ Tahunan  
**RM100,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



## MOHD NOORHARDY

Bin Mohd Noorzain

**Sektor :** Tanaman

Agensi

Pembimbing : LPNM



Jenis Projek  
**Tanaman Nanas MD2**

Tahun Menerima Geran  
**2019**

Nilai Geran  
**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/ Tahunan  
**RM180,000.00**

Persijilan  
**MyGAP**

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Mula mencebur dalam bidang pertanian pada tahun 2017. Mengetahui potensi Nanas MD2 boleh berkembang lebih jauh, beliau mula fokus dalam industri ini pada tahun 2018 dan telah membuka ladang seluas 1.00 ekar dengan modal sendiri dan memohon bantuan subsidi benih dari LPNM. Projek bermula sekitar bulan Januari 2018 dengan menyediakan tapak tanaman dan kerja-kerja tanaman mula dibuat seluas 1 ekar pada bulan Mac 2018.

## Kisah Kejayaan

Untuk melangkah lebih jauh lagi dalam industri nanas pelbagai kaedah hebahan dan promosi yang telah dijalankan bagi memperkenalkan hasil buah dan produk yang dihasilkan kepada orang ramai. Selain di media sosial Facebook dan Instagram beliau juga telah diberi peluang oleh sebuah rancangan televisyen Malaysia dalam slot Malaysia Hari Ini TV3 bagi mempromosikan Buah Nanas MD2 dan produk berdasarkan nanas.

## Wawasan/Harapan

Hasrat utama beliau mencebur bidang pertanian ini pada mulanya hanya sekadar menambah pendapatan keluarga namun setelah berkecimpung di bidang ini saya melihat industri ini sangat berpotensi kerana permintaan buah, produk dan benih amat tinggi beliau berhasrat untuk mengembangkan lagi empayar nanas dengan memperluaskan tanaman, mempelbagaikan produk hilirannya berdasarkan nanas. Hal ini tidak lain tidak bukan hanya bertujuan bagi membuka peluang dan membantu masyarakat lebih ramai lagi serta mengharumkan nama industri nanas Malaysia ke peringkat global.



## Sejarah

Mula berminat untuk mencebur dalam pertanian adalah pada tahun 2016. Beliau melihat bahawa potensi pasaran nanas MD2 ini mampu berkembang dengan lebih jauh. Beliau mula fokus dalam industri ini pada tahun 2017 dan telah memohon bantuan benih nanas MD2 melalui LPNM Terengganu. Projek tanaman nanas ini telah bermula pada bulan Julai 2017 dengan menyediakan tapak tanaman dan kerja-kerja tanaman.

## Kisah Kejayaan

Bermula dengan mengusahakan tanaman nanas MD2 pada bulan Julai 2017 seluas 10 ekar, kini beliau telah mempunyai 30 ekar tanaman dalam tempoh 3 tahun. Beliau telah mengembangkan tanaman ini melalui hasil jualan nanas MD2 dengan mengambil bekalan dari ladang pengusaha lain. Kini, beliau telah menggunakan buah nanas dari ladang beliau sendiri dan ia telah memberi hasil keuntungan yang lebih baik. Tujuan berperingkat dilaksanakan agar bekalan atau stok mencukupi untuk jualan.

## Wawasan/Harapan

Beliau mempunyai harapan yang amat tinggi bagi memasarkan lagi buah dan produk nanas MD2 ini ke luar negara. Hal ini kerana pasaran nanas MD2 di luar negara dilihat semakin mendapat sambutan serta beliau berharap agar produk tempatan dapat menebusi pasaran luar negara supaya ekonomi negara bukan sahaja bertambah baik malah ia dapat menaikkan nama Malaysia di peringkat antarabangsa.



### ISKANDAR ZULKARNAIN

Bin Abdul Wahid

Sektor : Tanaman

Agenzi

Pembimbing : LPNM



Jenis Projek

Tanaman Nanas MD2

Tahun Menerima Geran

2019

Nilai Geran

RM20,000.00

Pendapatan Kasar Projek (RM)/ Tahunan  
RM300,000.00

Persijilan

MyGAP

Pasaran Tempatan  
Seluruh Malaysia



### CHE KU MOHD SUFIAN

Bin Che Ku Long

Sektor : Tanaman

Agenzi

Pembimbing : LPNM



Umur

36 Tahun

Nama Syarikat

KBAD Enterprise

No. Daftar Syarikat

-

Emel / Media Sosial

sufian.kbadent@gmail.com

Alamat Projek

Kemaman, Terengganu

Jenis Projek

Tanaman Nanas MD2

Tahun Menerima Geran

2017

Nilai Geran

RM20,000.00

Pendapatan Kasar Projek (RM)/ Tahunan  
RM300,000.00

Persijilan

MyGAP

Pasaran Tempatan  
Seluruh Malaysia





## Sejarah

Bermula dari ingin mencuba sesuatu yang baru dari luar bidang. Beliau telah berhubung dengan Lembaga Perindustrian Nanas Malaysia Negeri Pahang dan telah mendapat khidmat nasihat dari pegawai yang bertugas serta meminta bantuan dari pihak Lembaga Perindustrian Nanas Malaysia Negeri Pahang mengenai bantuan yang boleh diberikan daripada kerajaan.

## Kisah Kejayaan

Bermula menanam nanas pada tahun 2019 dengan menggunakan modal sebanyak RM20,000 seluas 2 ekar. Beliau telah menerima bantuan pekebun kecil MD2 daripada Lembaga Perindustrian Nanas Malaysia (LPNM) Negeri Pahang dan telah menerima sulur nanas MD 2 sebanyak 34,000 sulur. Pada bulan Mei 2020, ladang beliau telah mengeluarkan hasil secara berperingkat sehingga memenuhi permintaan domestik daerah Lipis dan juga Kuala Lumpur. Ladang beliau mampu memenuhi permintaan pemborong setempat. Beliau juga telah memperluaskan Kawasan tanaman nanas daripada 2 ekar kepada 4 ekar hasil dari benih/sulur kebun sendiri. Selain itu, beliau juga telah menerima bantuan Geran Agropreneur Muda yang sedikit sebanyak membantu meningkatkan pengeluaran hasil dan pendapatan beliau.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap dapat menambah lebih Kawasan penanaman nanas dan membantu memberi peluang pekerjaan kepada penduduk setempat. Beliau juga berharap dengan projek ini dapat mengukuhkan lagi kualiti pengeluaran dan menjadi antara pengeluar terbesar di Malaysia. Beliau juga berharap dengan projek ini dapat mengukuhkan lagi kualiti pengeluaran dan menjadi antara pengeluar terbesar di Malaysia.



## Sejarah

Projek tanaman nanas telah diusahakan pada tahun 2016. Tapak projek yang pertama dilaksanakan di TKPM Gua Tempurung. Projek di TKPM Gua Tempurung telah mengeluarkan hasil pada tahun 2018. Beliau telah menghadiri kursus Teknologi Tanaman Nanas pada tahun 2019.

Pada tahun 2019 beliau menerima bantuan tanaman nanas MD2 di bawah Program Tanaman Nanas MD2 pengusaha kecil dan menerima bantuan sulur nanas. Beliau meluaskan tanaman nanas di Taman Seri Raia, Kg Kepayang. Hasil projek pertama berjaya dijual secara, borong, runcit dan dalam talian.

## Kisah Kejayaan

Beliau telah mendapat perhatian daripada pelbagai agensi kerajaan. Ini terbukti dengan penyertaan beliau di dalam pameran-pameran agensi. Beliau juga telah disenaraikan antara usahawan berjaya di Daerah Batang Padang.

Beliau merupakan Peladang Muda bagi PPK Tapah di bawah Unit Sungai Lesong.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap agar dapat meningkatkan kapasiti pengeluaran dalam menampung permintaan semasa dan musim perayaan. Dengan projek ini, dapat mengukuhkan lagi kualiti pengeluaran dan menjadi pengeluar terbesar di Malaysia.



## LOOH CHEE WEE

**Sektor :** Tanaman  
**Agensi**  
**Pembimbing :** LPNM



Umur  
**39 Tahun**

Nama Syarikat  
**YOKE HOH SDN. BHD**

No. Daftar Syarikat

Emel / Media Sosial  
**billlcw81@gmail.com.my**

Alamat Projek  
**Benta, Pahang**

Jenis Projek  
**Tanaman Nenas MD2**

Tahun Menerima Geran  
**2019**

Nilai Geran  
**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/ Tahunan  
**RM150,000.00**

Persijilan  
**Halal dan MESTI**

Pasaran Tempatan  
**Tempatan / Online**



## MUHD FARIS

Bin Mohd Fozi  
**Sektor :** Tanaman  
**Agensi**  
**Pembimbing :** LPNM



Umur  
**23 Tahun**

Nama Syarikat

No. Daftar Syarikat

Emel / Media Sosial  
**mhfris.fozi@gmail.com**

Alamat Projek  
**Simpang Pulai, Perak**

Jenis Projek  
**Tanaman Nanas Md2**

Tahun Menerima Geran  
**2020**

Nilai Geran  
**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/ Tahunan  
**RM 164,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Pada mulanya projek tanaman nanas MD2 ini diusahakan oleh ayah beliau. Beliau yang masih bersekolah pada waktu itu hanya membantu melakukan kerja-kerja ringan sahaja. Bermula dari situ, timbul minat dalam diri beliau untuk mencebur ke pertanian di dalam tanaman nanas. Selepas habis belajar, beliau sekarang menumpukan sepenuh masa untuk mengusahakan tanaman nanas MD2 bersama ayahnya.

## Kisah Kejayaan

Pada tahun 2015, dengan menggunakan modal sendiri, beliau bersama ayahnya mula menanam nanas MD2 sebanyak 3000 pokok sebagai percubaan di sekelling rumah. Kemudian ditambah lagi menjadi 10,000 pokok dan kesemua pokok nanas yang ditanam terdiri daripada varieti MD2. Bantuan yang diberikan oleh LPNM merupakan dalam bentuk baja untuk tanaman nanas. Hasil tanaman dijual secara terus kepada pembeli dan tidak melalui peraih atau pemborong.

## Wawasan/Harapan

Beliau ingin memperluaskan pasaran nanas MD2 ke seluruh Malaysia dan luar negara dan berharap dapat menambah lebih kawasan penanaman nanas dan membantu memberi peluang pekerjaan kepada penduduk setempat.



## Sejarah

Mula melibatkan diri dalam industri penanaman nanas varieti Yankee pada tahun 2017 selepas mendapat maklumat serta dorongan daripada bapa yang merupakan salah seorang peserta penerima bantuan penanaman nanas Lembaga Perindustrian Nanas Malaysia (LPNM) dan memulakan projek dengan keluasan seluas 1.50 ekar berkepadatan tanaman 15,000 pokok serta mendapat bimbingan pegawai LPNM Negeri Selangor.

## Kisah Kejayaan

Projek ini telah mengeluarkan hasil sebanyak 20.00Mt bagi keluasan 1.50 ekar dengan pulangan/hasil yang diperolehi adalah sebanyak RM 27,000.00 . Setelah menyertai kursus dan memperolehi geran bantuan Agropreneur Muda pada tahun 2017 serta khidmat nasihat dari LPNM, sehingga kini projek tanaman nanas ini telah diperluaskan lagi iaitu dengan keluasan 6.50 ekar dengan bilangan pokok sebanyak 65,000 dan kini keseluruhan keluasan tanaman nanas saya adalah seluas 8.00 ekar. Pasaran sedia ada bagi memenuhi permintaan nanas Yankee adalah melalui peraih sedia ada, menjual atas talian (online) dan tempahan-tempahan penduduk sekitar. Permintaan nanas varieti Yankee mempunyai permintaan yang amat tinggi.

## Wawasan/Harapan

Ingin meningkatkan lagi kapasiti pengeluaran bagi memenuhi permintaan pasaran disamping menjadi salah seorang pemain industri nanas di Malaysia yang berjaya serta menjadi contoh kepada belia-belia harapan negara. Selain daripada itu, berharap teknologi pertanian negara dapat diangkat setanding dengan industri lain.



## MOHAMAD SYAZWAN

Bin Abdul Rahman

**Sektor :** Tanaman

Agensi

Pembimbing : LPNM



Umur

**22 Tahun**

Nama Syarikat

**Amanda Pineapple Garden**

No. Daftar Syarikat

**0809696-T**

Emel / Media Sosial

**mohamadsyazwan1660@gmail.com**

Alamat Projek

**Pontian, Johor**

Jenis Projek

**Tanaman Nanas MD2**

Tahun Menerima Geran

**2020**

Nilai Geran

**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/ Tahunan

**RM70,000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan

**Tempatan**



## MUHAMAD RAFIDI

Bin Russeman

**Sektor :** Tanaman

Agensi

Pembimbing : LPNM



Umur

**24 Tahun**

Nama Syarikat

-

No. Daftar Syarikat

-

Emel / Media Sosial

-

Alamat Projek

**Kuala Langat, Selangor**

Jenis Projek

**Tanaman Nanas Yankee**

Tahun Menerima Geran

**2017**

Nilai Geran

**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/ Tahunan

**RM45,000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan

**Tempatan**





## Sejarah

Bermula dengan menanam beberapa pokok tin hanya di tepi rumah pada 2016 sekadar untuk makan bersama keluarga. Beliau mula rancak membuat semaihan anak pokok sekitar 2018 selepas mendapat permintaan dari kawan dan masyarakat terdekat selepas merasai keenakan buah tin dan manariknya, hanya tanam dalam pasu tanpa memerlukan kawasan yang luas.

## Kisah Kejayaan

Modal permulaan adalah RM20,000 bagi pembinaan rumah netting hitam dan lain-lain input berkaitan tanaman pokok tin. Kini beliau mempunyai hampir 70 induk pokok buah tin dan dapat menyemai lebih 500 anak pokok setahun untuk dipasarkan. Selain mendapat permintaan yang tinggi dari penduduk setempat, anak pokok tin beliau juga mendapat permintaan dari pelanggan seluruh Malaysia. Kaedah penghartaran untuk pelanggan yang luar dari Malaysia adalah dilakukan dengan cara pos laju.

## Wawasan/Harapan

Harapan beliau untuk mengembangkan dan meluaskan tanaman dan pasaran buah tin supaya dapat memberi dan membantu meningkatkan tahap kesihatan masyarakat.



## Sejarah

Bermula secara Kecil-kecilan di sekitar halaman rumah. Beliau merupakan salah seorang daripada penerima Geran Agropreneur Muda tahun 2017 dimana beliau diletakkan di bawah agensi Lembaga Pertubuhan Peladang (LPP)

## Kisah Kejayaan

Kini telah mempunyai beberapa tapak projek tanaman bukan hanya tertumpu pada tanaman cili sahaja tetapi mempunyai 3000 polibag tanaman timun batang dan tanaman ubi keledek seluas 4 ekar. Pendapatan setahun RM50,400.00

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap untuk memperbesar lagi pengeluaran bagi untuk memenuhi pasaran di seluruh Malaysia dan menjadi antara salah satu yang terbaik di industri Malaysia



### MUHD SAFWAN

Bin Abdul Rasid

**Sektor :** Tanaman

Agensi

Pembimbing : LPP



Jenis Projek  
**Tanaman Pokok Tin**

Tahun Menerima Geran  
**2020**

Nilai Geran  
**RM10,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan  
**RM50,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Seluruh Malaysia**



### ILIAS

Bin Mat Noor

**Sektor :** Tanaman

Agensi

Pembimbing : LPP



Jenis Projek  
**Tanaman Cili**

Tahun Menerima Geran  
**2017**

Nilai Geran  
**RM15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan  
**RM50,400.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Mula berjinak dalam pertanian pada tahun 2014 dengan menanam buah rock melon secara fertigasi. Berbekalkan pengalaman dan pembelajaran di bidang perladangan beliau cuba untuk terus meningkat taraf projeknya kepada fertigasi cili dan timun. Memulakan projek pada ketika itu dengan sumber sendiri berjumlah RM8,000.00 dengan 700 polibeg di kawasan 1 ekar.

## Kisah Kejayaan

Beliau merupakan salah seorang usahawan berjaya di bawah bimbingan agensi Lembaga Pertubuhan Peladang (LPP)

## Wawasan/Harapan

Harapan beliau di masa hadapan ialah untuk mengembangkan lagi dan meluaskan lagi projek dengan pelbagai variasi tanaman. Beliau turut berhasrat untuk mewujudkan pusat pengumpulan dan jualan hasil tanaman miliknya sendiri. Selain itu beliau turut dalam proses mengeluarkan baja AB ciptaannya sendiri untuk dipasarkan.



## Sejarah

Projek Tanaman Limau Kasturi ini telah dimajukan pada tahun 2015 dengan 1 Ekar, di mana 350 pokok dibangunkan daripada keluasan tanah tersebut digunakan sebagai kawasan tanaman limau kasturi dan lain-lain. Selain itu, syarikat Village Farm juga membekalkan sayur-sayuran dan hasil tani yang berkualiti bagi memenuhi permintaan yang semakin meningkat dari tahun ke tahun ke seluruh Sabah.

## Kisah Kejayaan

Village Farm mendapat sokongan dari beberapa agensi di dalam melaksanakan projek pertanian antaranya ialah Jabatan Pertanian Negeri Sabah (Bimbingan Khidmat Nasihat), Lembaga Pertubuhan Peladang Negeri Sabah, Agro Bank Negeri Sabah (Cawangan Kota Belud) dan Pertubuhan Peladang Kawasan Kota Belud. Selain itu, Village Farm mengutamakan objektif yang telah ditetapkan bagi sistem pertanian antaranya adalah menjamin pasaran dan seterusnya meningkat pendapatan pengeluaran, meningkatkan pengeluaran tanaman melalui perancangan pengeluaran dan pemasaran bersistematis, memastikan pengeluaran hasil pertanian yang berkualiti, dan mempercepatkan pemindahan teknologi di dalam rantaian bekalan.

## Wawasan/Harapan

Program Agropreneur Muda merupakan program yang amat baik bagi membantu para belia yang tidak mempunyai peluang pekerjaan untuk memulakan perusahaan yang sangat menguntungkan bagi membantu meningkatkan ekonomi keluarga.



### KU MUHAMMAD AZRUL

Bin Ku Azhan

**Sektor :** Tanaman

Agenzi

Pembimbing : LPP



Jenis Projek

**Tanaman Timun, Cili, Terung.**

Tahun Menerima Geran

**2016**

Nilai Geran

**RM10,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/ Tahunan

**RM60,000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan

**Tempatan**



### MAZLEE

Bin Utul

**Sektor :** Tanaman

Agenzi

Pembimbing : LPP



Jenis Projek

**Tanaman Limau Kasturi**

Tahun Menerima Geran

**2019**

Nilai Geran

**RM10,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/ Tahunan

**RM226,728.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan

**Tempatan**





## Sejarah

Bermula dengan melibatkan diri dalam Chilli Channel dan Kumpulan Fertigasi Hijau dengan tanaman permulaan 2,000 polibeg. Mendapat Geran Agropreneur Muda (GAM) pada tahun 2018 dan dapat menambah kapasiti pengeluaran.

## Kisah Kejayaan

Bermula dari bawah dan tidak mempunyai sebarang pengalaman. Mempunyai minat yang mendalam terhadap penanaman cili. Mula menyertai kursus dan program yang berkaitan penanaman. Mendapat bimbingan daripada orang-orang yang berpengalaman dari PPK Kuala Langat. Kini mendapat hasil purata 1 polybag 3.5kg dan pendapatan mencecah RM10,000 sebulan.

## Wawasan/Harapan

Berharap agar dapat membiasarkan projek fertigasi cili dan mengembangkan sayap perniagaan ke peringkat antarabangsa dan berkongsi kejayaan bersama usahawan muda yang lain. Harapan beliau untuk menjadi antara pengeluar cili merah terbesar dalam negara.



## Sejarah

Telah Beroperasi sejak Tahun 2018 dalam sektor pertanian terutama dalam industri penanaman cendawan sehingga kini. Bermula dengan 10 ribu bongkah dan meningkat kepada 14 ribu bongkah. Kini mempunyai dua bangsal berbeza bagi tujuan R&D.

## Kisah Kejayaan

Pada tahun 2019, beliau cuba memohon pembiayaan Geran Agropreneur Muda (GAM) melalui Pertubuhan Peladang Kawasan Benut / LPP Johor. Permohonan diluluskan pada tahun 2020.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap dapat menguasai pasaran cendawan tiram yang bermutu tinggi dan berdaya saing dalam pasaran Malaysia. Dengan projek ini, beliau berharap dapat mengukuhkan lagi kualiti pengeluaran dan menjadi antara pengeluar terbesar di Malaysia.



### MELDO CANDRA

Bin Omar  
**Sektor :** Tanaman  
Agensi  
Pembimbing : LPP



Jenis Projek  
**Tanaman Fertigasi Cili**

Tahun Menerima Geran  
**2017**

Nilai Geran  
**RM16,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/ Tahunan  
**RM120,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



### MOHD SHAZWAN

Bin Zainal Abidin  
**Sektor :** Tanaman  
Agensi  
Pembimbing : LPP



Jenis Projek  
**Tanaman Cendawan Tiram Kelabu**

Tahun Menerima Geran  
**2020**

Nilai Geran  
**RM15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/ Tahunan  
**RM86,400.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Beliau memulakan projek tanaman mangga harumanis secara kecil - kecilan di kawasan rumahnya di Kangar, Perlis. Seterusnya, beliau mendapatkan khidmat nasihat dan bimbingan dari LPP Negeri Perlis.

## Kisah Kejayaan

Hasil bimbingan LPP Negeri Perlis, beliau telah berjaya meningkatkan pengeluarannya. Beliau juga telah menerima Geran Agropreneur Muda pada tahun 2019 dan berjaya meningkatkan pendapatanya dari RM7,000.00 setahun kepada RM50,000.00 setahun.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap belia - belia di luar sana dapat mencebur ke dalam pertanian sebagai kerjaya pilihan.



## Sejarah

Pada Jun 2015, beliau tamat pengajian dan memilih untuk pulang ke kampung bagi meneruskan perniagaan pertanian keluarga. Pada November 2015, atas sebab kekurangan modal bagi penambahaikan ladang, beliau memohon dana Tunas Usahawan Belia Bumiputera, TUBE (SME Corp) bagi projek pertanian. Pada Disember 2015, terpilih sebagai 10 orang peserta terbaik TUBE 2, seluruh Malaysia bagi program The Entrepreneur TV3 selama 3 bulan.

## Kisah Kejayaan

Top 3 Rancangan Perniagaan Terbaik Tunas Usahawan Belia SME Corp (Tube 2) Kem Mantin, Negeri Sembilan 2015. Top 10 Finalist Rancangan The Entrepreneur SME Corp dan Media Prima 2016. Pemenang Rancangan The Entrepreneur SME Corp dan Media Prima 2016. Deligasi Belia ke ICSB Academy World Conference di New York, Amerika Syarikat 2016. Sukarelawan Belia MyCorps KBS ke Uganda, kluster Pertanian selama 3 Bulan pada tahun 2018

## Wawasan/Harapan

Memajukan pertanian keluarga seluas 10 ekar dengan projek tanaman intergrasi. Memulakan projek Home Stay bekonsepkan Organic Farm Resort pada tahun 2020 di Sulaiman Plantation Menjadi pemangkin kepada pertumbuhan ekonomi setempat dalam Kawasan Merbau Pulas. Mewujudkan Pertanian Moden IR4.0 yang menarik lebih ramai minat rakan-rakan belia. Mewujudkan banyak peluang pekerjaan dalam bidang Agro Tourism di Sulaiman Plantation.



### MUHAMAD HUZAIFAH

Bin Abdul Nasir

Sektor : Tanaman

Agenzi

Pembimbing : LPP



Jenis Projek

**Tanaman Fertigasi cili dan Tanaman Harumanis**

Tahun Menerima Geran

**2019**

Nilai Geran

**RM10,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/ Tahunan

**RM 50,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



### SYED SALLEH

Bin Syed Sulaiman

Sektor : Tanaman

Agenzi

Pembimbing : LPP



Umur

**28 Tahun**

Jenis Projek

**Tanaman Fertigasi Cili**

Tahun Menerima Geran

**2018**

Nilai Geran

**RM16,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/ Tahunan  
**RM 35,000.00**

Persijilan

**MyGAP**

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

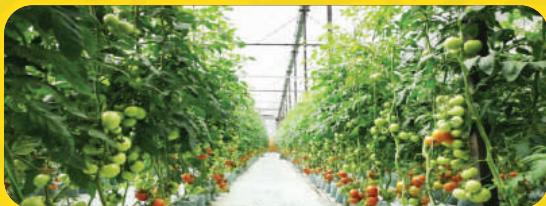
Mula terlibat dengan bidang tanaman cili fertigasi awal 2018. Beliau merupakan salah seorang daripada penerima Geran Agropreneur Muda tahun 2018 dimana beliau diletakkan di bawah agensi Lembaga Pertubuhan Peladang (LPP).

## Kisah Kejayaan

Sekjak tahun 2018 hingga sekarang, telah 5 musim tanaman cili fertigasi dibuat. Tanaman sampingan seperti terung juga dibuat di atas tapak yang lain. Pendapatan setahun RM36,000.00.

## Wawasan/Harapan

Memperbesarkan lagi keluasan tanaman dan dapat menembusi pasaran luar dari negeri Kelantan. Sehubungan itu, beliau berharap dapat mengukuhkan lagi kualiti pengeluaran tebesar di Malaysia



## Sejarah

Beliau dilahirkan pada 3 Januari 1989 dan berasal dari Perak. Beliau merupakan anak kedua daripada tiga orang adik beradik. Beliau memiliki kelulusan Ijazah Sarjana Muda Sains Pertanian, UPM.

## Kisah Kejayaan

Modal permulaan adalah RM 200,000.00 bagi membangunkan tanaman fertigasi tomato. Pernah menghadiri Kursus Pintar Fertigasi Pasfa, Farmers Field School (Jabatan Pertanian), Program Agen Kawalan Biologi MARDI, Kursus Ladang MyGAP dan Program Celik Pertanian Bandar.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap agar pengeluaran tanaman tomato dapat diperluaskan dan dapat meningkatkan lagi hasil tanaman. Beliau mengucapkan jutaan terima kasih kepada semua Jabatan dan Agensi yang terlibat membantu kejayaan beliau.



**TUAN MUHAMAD AZMI**

Bin Tuan Mat

**Sektor :** Tanaman

Agenzi

Pembimbing : LPP



Jenis Projek  
**Tanaman Fertigasi Cili**

Tahun Menerima Geran  
**2019**

Nilai Geran  
**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan  
**RM36,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



**MOHD SHAHIR**

Bin Nadri

**Sektor :** Tanaman

Agenzi

Pembimbing : LPP



Jenis Projek  
**Tanaman Fertigasi Tomato**

Tahun Menerima Geran  
**2019**

Nilai Geran  
**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan  
**RM 35,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Sebagai langkah awal, beliau telah membeli sebanyak 4000 bongkah cendawan. Pengeluaran cendawan sehari adalah lingkungan 2kg-10kg. Ia bergantung kepada keadaan cuaca dan keadaan beg media itu sendiri. Bermula September 2017 beliau telah berjaya menghasilkan bongkah cendawan secara manual dan bongkah yang berjaya dihasilkan dianggarkan 10,000 bongkah cendawan. Pengeluaran sehari adalah lingkungan 5kg-20kg.

## Kisah Kejayaan

Beliau dapat menghasilkan bongkah cendawan sendiri dengan jumlah yang memberangsangkan setiap bulan. Sebelum ini memerlukan masa 2-3 bulan untuk menghasilkan 10,000 bongkah secara manual. Namun, kini beliau boleh menghasilkan 10,000 bongkah sebulan dengan bantuan mesin peralatan yang diberikan oleh MADA. Tapak projek juga telah dibesarkan bagi menampung jumlah bongkah cendawan yang semakin bertambah.

## Wawasan/Harapan

Harapan beliau dalam bidang pertanian ini adalah supaya lebih ramai golongan belia yang akan mencebur ke dalam perniagaan melalui pertanian. Beliau berharap untuk memperbaikkan lagi pengeluaran bagi untuk memenuhi pasaran di seluruh Malaysia dan menjadi antara salah satu yang terbaik di industri Malaysia.



## Sejarah

Mula mencebur ke dalam pertanian selepas menamatkan pengajian iaitu pada tahun 2015 dengan mencuba menanam cili dan hasilnya nampak memberangsangkan. Tahun 2016 mula mencari rangkaian yang bersangkutan dengan tanaman cili iaitu mula membuat semaihan anak cili dan permintaan boleh menambah pendapatan. Pada tahun 2017 mula menjual baja AB formulasi sendiri dan menyediakan perkhidmatan pemasangan sistem fertigasi dan pada tahun 2019 beliau menjual produk-produk berdasarkan pertanian khususnya berkaitan fertigasi serta khidmat nasihat bagi penduduk setempat.

## Kisah Kejayaan

Pada tahun 2019, beliau telah berjaya mendapatkan Geran Agropreneur Muda (GAM) sebanyak RM16,000.00. Beliau juga telah berjaya membantu ramai anak muda mencebur ke dalam pertanian, khususnya bidang fertigasi dan menjadi ahli Kelab Cili di bawah Jabatan Pertanian Negeri Kedah.

## Wawasan/Harapan

Menjadikan industri pertanian sebagai satu industri yang maju dan moden serta menjadi contoh usahawan muda kepada anak-anak muda Negeri Kedah.



**ALIF HILMI**

Bin Hashim

**Sektor :** Tanaman

Agenzi

Pembimbng : MADA



Umur

**32 Tahun**

Jenis Projek

**Tanaman Cendawan Tiram**

Tahun Menerima Geran

**2017**

Nilai Geran

**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan

**RM 21,600.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



**ZUL HAKIMI**

bin Mokhtar

**Sektor :** Tanaman

Agenzi

Pembimbng : MADA



Umur

**31 Tahun**

Jenis Projek

**Tanaman Fertigasi Cili Dan Perkhidmatan**

Tahun Menerima Geran

**2019**

Nilai Geran

**RM16,000.00**

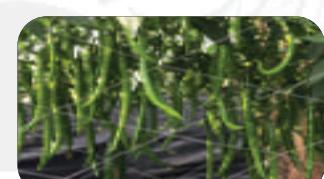
Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan

**RM120,000**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Beliau merupakan seorang lepasan Sijil Pelajaran Malaysia (SPM). Beliau hanya melakukan kerja-kerja buruh seperti membuat rumah dan membaiki bumbung. Pada awalnya beliau mengusahakan tanah yang terdiri di hadapan rumah dengan menanam 700 polibeg cili Kulai untuk mengisi masa lapang. Namun pada akhirnya, ia menjadi pendapatan tetap untuk beliau setiap bulan.

## Kisah Kejayaan

Projek Fertigasi Cili yang pada awalnya diusahakan bermula 700 polibeg kini telah meningkat kepada 2000 polibeg atas bantuan dan bimbingan dari MADA. Beliau juga kini mampu menyewa tanah lain yang berdekatan dengan rumah beliau dengan keluasan 0.5 hektar yang boleh menampung 1700-2000 polibeg.

## Wawasan/Harapan

Beliau berhasrat untuk menjadi seorang petani yang berjaya dengan menanam pelbagai jenis tanaman fertigasi lain dan tidak tertumpu hanya pada cili sahaja. Selain itu, beliau berhasrat untuk menjadi contoh dan teladan kepada anak muda supaya rajin berusaha untuk mencapai kejayaan. Tiada yang mustahil jika berusaha dan tidak berputus asa.



## Sejarah

Encik Muhamad Faiz Bin Hayazi merupakan pemegang Sijil Diploma dari Politeknik dan telah mengusahakan Tanaman Cili Fertigasi sejak 2019. Sejurus tamat praktikal dalam bidang pengajiannya, beliau mula berjinak-jinak memulakan tanaman yang menggunakan kaedah fertigasi ini secara kecil-kecilan. Di samping itu, beliau turut menghadirkan diri ke kelas secara bersemuka bagi mempelajari teknik asas tanaman cili fertigasi ini. Dengan modal permulaan yang agak kecil, beliau hanya dapat menanam sebanyak 3,000 polibeg sahaja. Di akhir tahun 2019 beliau telah berdaftar dengan MADA dan diperkenalkan dengan Program Agropreneur Muda (PAM) di bawah Kementerian Pertanian Dan Industri Makanan (MAFI). Dengan adanya bantuan dari segi alat-alatan pertanian menerusi Geran Angopreneur Muda (GAM) ini, beliau dapat meluaskan lagi tanaman bagi menampung permintaan cili yang semakin hari meningkat tinggi.

## Kisah Kejayaan

Setelah 3 tahun melibatkan diri dalam bidang pertanian ini, beliau telah berjaya meningkatkan kapasiti tanaman polibeg sehingga 10,000 polibeg dan merupakan salah seorang daripada pengusaha tanaman cili terbesar di Perlis.

## Wawasan/Harapan

Beliau berhasrat untuk mengembang dan mempelbagaikan lagi jenis tanaman yang lain dan berhasrat untuk menuju ke pusat pengumpulan hasilan pertanian bagi membantu pengusaha-pengusaha kecil memasarkan hasilan produk mereka. Beliau juga berhasrat untuk memajukan ekonomi orang melayu dan mengurangkan dominasi orang tengah 'middle man' yang banyak mempengaruhi harga pasaran menyebabkan pengusaha pertanian mengalami kerugian.



**MOHD EFFENDI**

Bin Abdul Rashid

Sektor : Tanaman

Agensi

Pembimbing : MADA



Jenis Projek

**Tanaman Fertigasi Cili**

Tahun Menerima Geran

**2019**

Nilai Geran

**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan  
**RM60,000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



**MUHAMAD FAIZ**

Bin Hayazi

Sektor : Tanaman

Agensi

Pembimbing : MADA



Jenis Projek

**Tanaman Cili Fertigasi**

Tahun Menerima Geran

**2019**

Nilai Geran

**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan  
**RM120,000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Beliau mempelajari pemprosesan bongkah cendawan di Thailand pada tahun 2012. Setelah merasakan potensi tanaman cendawan di Malaysia boleh dikembangkan. Pada tahun 2013, beliau memulakan tanaman cendawan secara kecil-kecilan sehingga mendapat bantuan di bawah MARDI.

## Kisah Kejayaan

Tempat Pertama Perusahaan Usahawan USM (2017)

Tempat Pertama Perusahaan Usahawan Pejabat Perpustakaan Negeri Kelantan (2018)

Tempat Pertama Usahawan Kluster Tanaman Karnival Bio Kelantan (2019)

## Wawasan/Harapan

Berhasrat ingin melahirkan lebih ramai usahawan cendawan di kawasan sekitar kerana permintaan yang sangat luar biasa. Selain itu, Beliau berharap dapat mengukuhkan lagi kualiti pengeluaran dan menjadi antara pengeluar terbesar di Malaysia.



## Sejarah

Beliau bermula dari bangku sekolah lagi dengan membantu ayah beliau mengusahakan kerja-kerja tanaman padi seluas 3 ekar tanah bagi menambahkan pendapatan keluarga pada waktu itu.

## Kisah Kejayaan

Sekarang beliau telah mengambil alih sendiri dan meneruskan kerja-kerja penanaman padi dari 3 ekar tanah kepada 30 ekar. Di samping itu, beliau juga telah dapat membeli sebuah jentera bagi memudahkan kerja - kerja membajak sawah. Beliau juga telah mencipta sendiri sebuah alat bagi memudahkan kerja menabur benih, meracun dan membaja. Secara tidak langsung, beliau dapat menjimatkan kos, tenaga kerja dan masa bekerja dengan lebih baik.

## Wawasan/Harapan

Harapan beliau untuk meluaskan lagi kawasan sawah padi. Beliau juga berharap dapat membantu petani lain bersawah untuk meningkatkan pendapatan ekonomi setempat. Beliau bercadang untuk membuka pusat pemprosesan padi secara kecil-kecilan.



### WAN HAMIDI

Bin Mat Zin

**Sektor :** Tanaman

Agenzi

Pembimbing : MARDI



Umur

**41 tahun**

Nama Syarikat

**Wan Hamidi Bin Mat Zin Trading**

No. Daftar Syarikat

**KT0353590-X**

Emel / Media Sosial  
**Midikijang@gmail.com**

Alamat Projek

**Kota Bharu, Kelantan**

Jenis Projek

**Tanaman Cendawan Tiram Kelabu**

Tahun Menerima Geran

**2016**

Nilai Geran

**RM24,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan

**RM60,000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



### MOHD SHAKIRIN

Bin Mohd Zan

**Sektor :** Tanaman

Agenzi

Pembimbing : MARDI



Umur

**34 Tahun**

Nama Syarikat

**Mohd Shakirin Ent**

No. Daftar Syarikat

-

Emel / Media Sosial

**FB : i\_en87**

Alamat Projek

**Tanjong Keling, Melaka**

Jenis Projek

**Tanaman Padi**

Tahun Menerima Geran

**2016**

Nilai Geran

**RM15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan  
**RM40,000.00**

Persijilan

**MyGAP**

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Selepas menamatkan pelajaran ijazah sarjana pertanian di luar negara, beliau masih belum menentukan hala tuju perkembangan kerjaya beliau. Maka beliau telah mendaftarkan diri sebagai Agropreneur Muda MARDI dan mendapat khidmat nasihat daripada pihak MARDI. Pihak MARDI juga menawarkan peluang untuk menyertai Program AGORA untuk memberi latihan yang selanjutnya. Latihan tersebut telah memberi gambaran sebenar dunia pertanian di Malaysia dan memahami fokus MAFI dalam perkembangan pertanian negara.

## Kisah Kejayaan

Selepas kursus AGORA, beliau bermula merancang dan menyediakan tapak penanaman cili secara fertigasi terbuka. Selepas 6 bulan tempoh penyediaan, projek penanaman fasa pertama bermula pada November 2019, dengan keluasan tapak 1 ekar (3000 polibeg) dan menggunakan teknologi fertigasi MARDI. Penghasilan bermula pada bulan Januari 2020 dengan hasil bulanan 2 ton dan jangkaan hasil semusim 9 ton.

## Wawasan/Harapan

Fokus utama fasa pertama projek adalah untuk menimba pengalaman. Fokus fasa kedua yang dijangka adalah untuk membesarikan tapak penanaman untuk mencapai skala ekonomi, dan permohonan sijil MyGAP. Maka beliau telah membuat permohonan bantuan Geran Agropreneur Muda melalui pihak MARDI untuk merealisasikan matlamat tersebut.



## Sejarah

Permulaan projek sebanyak 500 polibeg dengan bermodalkan sebanyak RM3,000.00 dan terus berkembang sehingga kini. Projek diusahakan di tanah kosong milik FELDA yang telah mendapat kebenaran dari pengurusan FELDA.

## Kisah Kejayaan

Mendapat khidmat nasihat teknikal dan bantuan geran daripada pihak MARDI dan pertambahan bilangan polibeg sebanyak 5,000. Di samping itu juga, varieti tanaman juga telah ditambah daripada cili kepada timun, terung dan kacang panjang. Selain itu, beliau juga berhasrat untuk menanam Halia Bentung kerana dilihat mampu memberi pulangan hasil yang lumayan serta mempuunyai nilai permintaan yang tinggi di pasaran.

## Wawasan/Harapan

Berharap projek yang beliau jalankan ini akan lebih maju dan sukses serta mampu memberi peluang pekerjaan kepada penduduk setempat atau menjadi ikon petani muda dan moden kepada penduduk setempat. Beliau juga berharap agar pihak-pihak agensi atau jabatan-jabatan kerajaan membantu saya dari segi teknikal dan input pertanian.



## LEE HUAT SENG

**Sektor :** Tanaman  
**Agenzi**  
**Pembimbing :** MARDI



Umur  
**37 tahun**

Nama Syarikat  
**Rasa Pitaya Enterprise**

No. Daftar Syarikat  
**002940546-U**

Emel / Media Sosial  
**rasapitaya@gmail.com**  
**leehuatseng@gmail.com**

Alamat Projek  
**Ulu Selangor, Selangor**

Jenis Projek  
**Tanaman Fertigasi Cili Terbuka**

Tahun Menerima Geran  
**2020**

Nilai Geran  
**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/ Tahunan  
**RM48,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



## NORSHAFIKA Binti Mohd Yaacob

**Sektor :** Tanaman  
**Agenzi**  
**Pembimbing :** MARDI



Umur  
**25 Tahun**

Nama Syarikat

No. Daftar Syarikat

Emel / Media Sosial

Alamat Projek  
**Gemas, Negeri Sembilan**

Jenis Projek  
**Cili Api Bara**

Tahun Menerima Geran  
**2018**

Nilai Geran  
**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/ Tahunan  
**RM31,488.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Bermula dengan hanya berkebun bagi mengisi masa terluang. Minat mencebur ke bidang pertanian apabila mendadari hasil jualan yang diperolehi memberikan pulangan pendapatan yang lumayan. Selain itu, permintaan pasaran yang tinggi daripada pemborong dan pembeli menyebabkan beliau yakin bahawa bidang ini mampu memberi keuntungan kepada petani. Walaupun bidang tanaman ini dilihat tidak bergaya tetapi beliau percaya bahawa bidang ini mampu memberi peluang yang cerah kepada petani. Ini mendorong beliau untuk meneruskan projek fertigasi cili dengan lebih serius.

## Kisah Kejayaan

Dengan adanya peruntukan GAM ini, beliau telah berjaya mendapatkan set lengkap sistem fertigasi. Akhirnya, beliau dapat menjalankan projek cili fertigasi ini sepanjang tahun dan membawakan hasil yang lumayan. Kini, beliau berjaya mendapatkan hasil pendapatan yang lumayan sebanyak RM 15,000/musim berbanding sebelum ini dengan hanya berpendapatan RM3,000-RM4,500 semusim.

## Wawasan/Harapan

Beliau mempunyai azam untuk memperluaskan tapak projek bagi menampung peningkatan penanaman cili dan memenuhi permintaan pelanggan. Beliau berharap agar lebih ramai generasi muda yang akan mencebur ke bidang pertanian ini. Hal ini kerana, bidang ini mempunyai peluang masa depan yang cerah.



## Sejarah

Tanaman cili fertigasi ini bermula pada tahun 2017 dengan kapasiti permulaan sebanyak 500 polibeg dan bermodalkan RM6,000.00

## Kisah Kejayaan

Pada tahun 2018, beliau telah berjaya membuka ladang yang mempunyai 2,000 polibeg. Pasaran harga cili pada ketika itu adalah sebanyak RM10/kg dan hasil pengeluaran cili adalah sebanyak 2,000 kg semusim pada ketika itu.

## Wawasan/Harapan

Harapan beliau terhadap projek yang telah diusahakannya adalah dapat mengukuhkan lagi kualiti pengeluaran dan mengembangkannya lagi pasaran. Seterusnya dapat membuka peluang pekerjaan.



## MOHAMAD SHUKOR BIN SABUDIN

**Sektor :** Tanaman  
**Agenzi**  
**Pembimbing :** MARDI



Umur  
**31 tahun**

Nama Syarikat  
**Penaga Agro**

No. Daftar Syarikat  
**PG0380613-X**

Emel / Media Sosial  
**shukorsabudin@hotmail.com**

Alamat Projek  
**Seberang Prai Utara,  
Pulau Pinang**

Jenis Projek  
**Tanaman Fertigasi Cili**

Tahun Menerima Geran  
**2017**

Nilai Geran  
**RM16,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan  
**RM30,000.00**

Persijilan  
-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



## MUHAMAD NAUFAL AIMAN BIN AZHAR

**Sektor :** Tanaman  
**Agenzi**  
**Pembimbing :** MARDI



Umur  
**22 Tahun**

Nama Syarikat  
-

No. Daftar Syarikat  
-

Emel / Media Sosial  
-

Alamat Projek  
**Kuala Jempol, Negeri Sembilan**

Jenis Projek  
**Tanaman Fertigasi Cili**

Tahun Menerima Geran  
**2019**

Nilai Geran  
**RM16,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan  
**RM60,000.00**

Persijilan  
-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Beliau telah melibatkan diri dalam bidang pertanian sejak berumur 15 tahun. Namun, projek pertama diusahakannya bermula pada tahun 2011. Beliau terus kekal dalam bidang pertanian walaupun pernah gagal.

## Kisah Kejayaan

Beliau merupakan salah seorang usahawan berjaya di bawah bimbingan agensi MARDI. Selepas menerima Geran Agropreneur Muda tahun 2018, beliau berjaya meningkatkan jualan tahunan sebanyak RM36,000.00

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap dapat menjadi contoh kepada petani-petani muda yang lain. Beliau berharap para petani muda tidak mudah berputus asa dan terus bangkit ke hadapan.



## Sejarah

Bermula dengan menghadiri kursus tanaman cendawan dari pengusaha persendirian di Johor dan kemudiannya melibatkan diri dengan program cendawan tiram yang dianjurkan MARDI

## Kisah Kejayaan

Bermula dengan membeli bongkah dari pengusaha cendawan yang lain sebanyak 600 bongkah, kini beliau mula membuat dan menjual bongkah. Dari menggunakan tong drum sebagai alat mengukus, kini beliau memiliki dua mesin steamer serta satu mesin mixer dan bagging (2 in 1) dimana sebuah mesin steamer dan mixer diperolehi melalui Program Agropreneur Muda.

## Wawasan/Harapan

Harapan beliau terhadap projek ini adalah dapat mengukuhkan lagi kualiti pengeluaran dan menjadi antara pengeluar terbesar di Malaysia dan seterusnya menembusi pasaran antarabangsa.



### BALACKIRUSHNAN

A/L Varathan

Sektor : Tanaman

Agenzi

Pembimbing : MARDI



Umur

**36 Tahun**

Nama Syarikat

**VD Jaya Bumi Hijau**

No. Daftar Syarikat

**MA0183944U**

Emel / Media Sosial

-

Alamat Projek

**Alor Gajah, Melaka**

Jenis Projek

**Tanaman Fertigasi Cili**

Tahun Menerima Geran

**2017**

Nilai Geran

**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan

**RM 36,000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan

**Tempatan**



### NURUL NADIAH

Binti Abdul Ghafar

Sektor : Tanaman

Agenzi

Pembimbing : MARDI



Umur

**32 Tahun**

Nama Syarikat

**Norfar Warisan Enterprise**

No. Daftar Syarikat

**NS0205386-K**

Emel / Media Sosial

**n.nadiah\_ghafar@yahoo.com**

Alamat Projek

**Rembau ,  
Negeri Sembilan**

Jenis Projek

**Tanaman Cendawan  
Tiram Kelabu**

Tahun Menerima Geran

**2018**

Nilai Geran

**RM15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan

**RM80,622.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan

**Tempatan**





# PERIKANAN



Umur  
**38 tahun**

Nama Syarikat  
**A Farm Agrotech Sdn Bhd**

No. Daftar Syarikat  
**1032425-M**

Emel / Media Sosial  
**Konge12013@gmail.com**

Jenis Projek  
**Ternakan Ikan Kelah dan Tilapia**

Tahun Menerima Geran  
**2017**

Alamat Projek  
**Ulu Beranang, Negeri Sembilan**

Nilai Geran  
**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan  
**RM109,200.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan  
**Semenanjung Malaysia**

## KONG CHEE Leong

< > PERIKANAN



### Sejarah

Beliau menubuhkan syarikat pada tahun 2013 di kawasan seluas 3 ekar di Broga, Negeri Sembilan berfokuskan kepada pembiakan ikan Kelah dan tanaman tembikai susu dalam rumah hijau melalui sistem fertigasi. Beliau mengembangkan lagi perniagaannya dengan membuka kawasan seluas 20 ekar bagi menambahkan ternakan ikan tilapia, keli, jade perch, kelapa pandan, serai dan juga cili.

### Kisah Kejayaan

Beliau berkelulusan Ph.D dalam bidang Akuakultur dari UPM dan pensyarah di Falkulti Sains Gunaan (2009-2013), UCSI. Pelajar di bawah bimbingannya juga pernah memenangi tempat ke-2 bagi pertandingan HSBC Young Enterpreneur Challenge. Beliau juga pernah memenangi Fundamental Research Grant Scheme (FRGS) pada tahun 2011 daripada UCSI Malaysia bagi kajian Sustainable Marine Aquaponic System. Hasil daripada penyelidikan ikan kelah, beliau berjaya mengeluarkan benih ikan kelah dan adalah merupakan satu-satunya pengeluar benih ikan Kelah di Negeri Sembilan. Sekarang beliau meraih pendapatan yang lumayan hasil daripada penglibatan beliau dalam bidang pertanian ini khususnya perikanan.

### Wawasan/Harapan

Beliau berharap dapat menjadikan ladangnya sebagai hub pendidikan bagi golongan muda untuk mempelajari dan memperolehi latihan bagi ternakan ikan dan penanaman tanaman. Selain itu, beliau juga ingin menjadikan kawasan tersebut sebagai hub bagi Ikan Kelah untuk pelancong dan penternak mempelajari lebih lagi berkaitan spesies ikan tersebut.





Umur  
**35 tahun**

Nama Syarikat  
**SMaju Agro Venture**

No. Daftar Syarikat  
**001486045**

Emel / Media Sosial  
**FB : SMaju Agro Venture**

Jenis Projek  
**Penternakan Udang Kara**

Tahun Menerima Geran  
**2016**

Alamat Projek  
**Hulu Langat, Selangor**

Nilai Geran  
**RM30,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan  
**RM180,000.00**

Persijilan  
**MyGAP**

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**

## SUHAIDY

Bin Shuib

< > PERIKANAN



## Sejarah

Beliau bermula pada tahun 2013 di kawasan rumah secara kecil - kecilan. Pada tahun 2017, beliau melihat potensi bidang perikanan ini untuk dibesarkan dengan keluasan projek 6,000 kaki persegi untuk hasil yang lebih tinggi. Bukan itu sahaja, beliau turut mengajar pengusaha baru yang berminat sebagai pengusaha asuhan. Syarikat beliau merupakan syarikat yang memperkenalkan sistem IOT dalam ternakan udang kara. Kini, syarikatnya mengeluarkan udang kara sehingga 3.6mt setahun.

## Kisah Kejayaan

Beliau dapat mendidik lebih daripada 300 orang penternak di bawah konsep penternak asuhan dan kini beliau menjadikan projek ini sebagai hub pengumpulan dan merupakan tempat tumpuan Agropelancongan Udang Kara Daerah Hulu Langat. Beliau juga banyak mengadakan kursus-kursus kepada usahawan yang menceburi bidang perikanan udang kara.

## Wawasan/Harapan

Beliau ingin menjadikan Hulu Langat sebagai hub Agropelancongan Industri Ternakan Udang Kara. Beliau juga mensasarkan untuk mengeksport udang kara ini di pasaran ASEAN.





## Sejarah

Beliau mula menceburkan diri dalam bidang penternakan ikan bermula sejurus tamat pengajian dalam bidang akuakultur pada tahun 2013. Beliau bermula dengan purata jualan 1,000 – 2,000 ekor sebulan.

## Kisah Kejayaan

Beliau meningkatkan lagi pengeluaran benih ikan dengan mendapat bantuan daripada Geran Agropreneur Muda, purata hasil jualan meningkat kepada 10,000 – 20,000 ekor sebulan. Peningkatan 100-200% jumlah jualan hasil dari bantuan yang diperolehi serta pengalaman pakar dalam meningkatkan kadar hidup benih yang dihasilkan meningkatkan pendapatan beliau.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap dapat meningkatkan lagi jumlah jualan dari semasa ke semasa untuk memenuhi permintaan penternak sekitar daerah dan juga negeri Kelantan. Beliau juga berharap untuk meluaskan lagi pasaran ke luar negeri Kelantan.



## Sejarah

Penglibatan beliau dalam bidang ternakan ikan laga hiasan bermula hanya sekadar hobi dan minat keluarga. Beliau bertambah minat apabila melakukan proses persenyawaan ikan laga yang sangat unik dan menarik kerana mampu mengeluarkan 300 ekor anak ikan laga pada satu-satu masa. Industri laga hiasan semakin pesat berkembang di rantau Asia dan Malaysia khususnya.

## Kisah Kejayaan

Beliau mendapat Anugerah Penternak Ikan Jaya Peladang & Nelayan peringkat Negeri Pulau Pinang 2019. Seterusnya Betta Best Aqua Centre juga mempunyai lesen mengimport dan mengeksport. Beliau juga pernah Menganjurkan Pertandingan Betta Vision Cup 2019 untuk menarik peminat baru ikan Laga Hiasan.

## Wawasan/Harapan

Ikan Betta merupakan salah satu spesis ikan hiasan yang mendapat permintaan yang tinggi terutamanya di seluruh Malaysia. Permintaan terhadap ikan hiasan sangatlah menggalakan dan ia mempunyai pasaran yang luas samada dalam negara maupun luar negara.



**ADEI SUHAILI**

Bin Mat Sidek

**Sektor :** Perikanan

Agenzi

Pembimbing : DOF



Umur

**30 tahun**

Nama Syarikat

**Didek Aquaplus Enterprise**

No. Daftar Syarikat

**KT-0332495**

Emel / Media Sosial

**adeisuhailisidek@gmail.com**

Alamat Projek

**Tumpat, Kelantan**

Jenis Projek

**Ternakan Ikan Keli Afrika**

Tahun Menerima Geran

**2017**

Nilai Geran

**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan

**RM45,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



**MUHD ZAHID**

Bin Rosli

**Sektor :** Perikanan

Agenzi

Pembimbing : DOF



Umur

**30 Tahun**

Nama Syarikat

**Aqua Betta 90 Enterprise**

No. Daftar Syarikat

**PG0419066-H**

Emel / Media Sosial

**zahidrosli90@gmail.com**

Alamat Projek

**Pematang Pauh, Pulau Pinang**

Jenis Projek

**Ternakan Ikan Hiasan (Betta Fish)**

Tahun Menerima Geran

**2017**

Nilai Geran

**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan  
**RM96,000.00**

Persijilan  
**MyGAP**

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

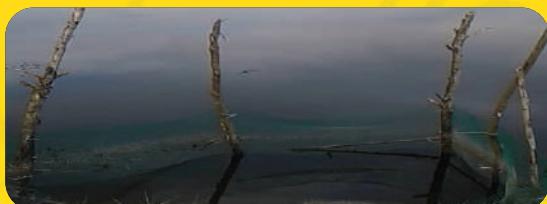
Beliau mengendalikan projek ikan air tawar yang beroperasi dengan modal permulaan RM30,000. Menguruskan secara langsung semua aktiviti projek bermula dari proses memasukkan benih-benih anak ikan ke dalam kolam ternakan, menyediakan makanan ikan sehingga anak ikan mencapai saiz pembesar yang boleh dipasarkan. Pemasaran ikan juga turut diuruskan sendiri tanpa bantuan agensi.

## Kisah Kejayaan

Beliau mendapat Anugerah Usahawan Muda MARA Peringkat Negeri Pulau Pinang. Seterusnya, mendapat Intensif Galakan Pengeluaran Akuakultur Pulau Pinang di bawah Dasar Jaminan Makanan Nasional. Jabatan Perikanan Tahun 2008. Beliau juga mendapat tempat Kedua Usahawan Ikan Jaya Kategori Air Tawar Tahun 2012.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap dapat menjana ekonomi dengan mempelbagaikan lagi jenis ternakan ikan dan dalam usaha R&D untuk menghasilkan anak benih ikan sendiri dengan adanya kelengkapan bagi proses pembenihan ikan dijalankan.



## Sejarah

Beliau telah memulakan projek ternakan ikan tilapia merah telah dijalankan selama 4 tahun bermula pada tahun 2016. Beliau bermula dengan menternak di sebuah kolam tanah bersaiz 10x20 kaki persegi dan kini telah mempunyai kolam tanah seluas 2 ekar untuk ternakan ikan tilapia.

## Kisah Kejayaan

Beliau memulakan ternakan secara kecil-kecilan dan hasil pendapatan yang sedikit. Setelah dibantu dan penambahan alatan dari pihak Jabatan Perikanan Malaysia di bawah Program Agropreneur Muda, kini ternakan beliau semakin berkembang dan memperoleh pendapatan tahunan yang makin memberangsangkan. Daripada pendapatan kasar RM1,500.00 setahun, kini beliau mampu memperoleh pendapatan RM15,000.00 setahun.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap industri ikan tilapia merah terus mendapat tempat di pasaran tempatan. Beliau juga berharap untuk mengembangkan lagi ternakan ikan tilapia merah ini untuk mendapatkan jualan dan pasaran yg lebih luas di seluruh negara khususnya dan berharap agar beliau dapat menembusi pasaran di luar negara amnya.



### NOOR SYAFIZAN

Bin Ahmad  
**Sektor :** Perikanan  
Agenzi Pembimbing : DOF



Umur

**40 Tahun**

Nama Syarikat

**Syafizan Akuakultur Sdn Bhd**

No. Daftar Syarikat

-

Emel / Media Sosial

-

Alamat Projek

**Seberang Perai Utara,  
Pulau Pinang**

Jenis Projek

**Ternakan Ikan Air Tawar**

Tahun Menerima Geran

**2017**

Nilai Geran

**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan

**RM60,000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan

**Tempatan**



### ZAINI

Bin Sabran  
**Sektor :** Perikanan  
Agenzi Pembimbing : DOF



Umur

**32 Tahun**

Nama Syarikat

**NFZ Enterprise**

No. Daftar Syarikat

**IP0410260-6**

Emel / Media Sosial

**jai88moderno@gmail.com**

Alamat Projek

**Batang Padang, Perak**

Jenis Projek

**Ternakan Ikan Air Tawar**

Tahun Menerima Geran

**2017**

Nilai Geran

**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan

**RM 100,000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan

**Tempatan**





## Sejarah

Bermula pada tahun 2007 beliau mempunyai minat yang dalam bidang pembiakan udang dan ikan hiasan. Ianya telah membawa hasil yang lumayan. Jualan meningkat dari tahun ke tahun dan kini mempunyai premis yang menjual barang-barang untuk hiasan akuarium dan menjadi tenaga pengajar kepada kolej yang memerlukan khidmat nasihat serta tunjuk ajar dari beliau.

## Kisah Kejayaan

Kejayaan pembiakan udang dan ikan hiasan yang mendapat sambutan tinggi melalui jualan atas talian. Pengikut di media sosial meningkat kerana minat rakyat Malaysia dengan hidupan ini. Telah menjalankan kolaborasi dengan institut-institut pendidikan tempatan.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap untuk mendapatkan permit eksport dan import ikan hiasan. Beliau juga berharap dapat mempelajari tumbuhan akuatik serta pembiakan ikan Discus.



## Sejarah

Pristine Aquaculture & Trading merupakan syarikat yang diusahakan oleh peserta program Graduan Usahawan Terengganu yang telah melabur sebanyak RM1.2 juta bagi memulakan perternakan udang putih di Kg. Gong Tepas, Marang.

## Kisah Kejayaan

Ikon Terengganu 2017, Anugerah Usahawan Terengganu 2018, Anugerah Belia Negara peringkat negeri Terengganu oleh Majlis Belia dan Sukan. Anugerah Agropreneur Muda (Sub Sektor Perikanan) 2019 Negeri Terengganu.

## Wawasan/Harapan

Beliau menarasarkan untuk mewujudkan hub ternakan udang super intensif dan ingin menjadi contoh usahawan muda yang berjaya kepada generasi muda tempatan khasnya yang berminal untuk berkecimpung dalam bidang ternakan udang laut.



## NAVEEN KUMAR

A/L Muniandy  
**Sektor :** Perikanan  
Agenzi  
Pembimbing : DOF



Umur

**40 Tahun**

Nama Syarikat

**Aqua Green Solution**

No. Daftar Syarikat

**002702238-X**

Emel / Media Sosial

**aquagreennerds@gmail.com**

Alamat Projek

**Petaling Jaya, Selangor**

Jenis Projek

**Ternakan Udang Hiasan**

Tahun Menerima Geran

**2019**

Nilai Geran

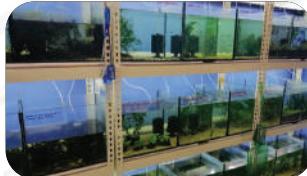
**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan

**RM60,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Tempatan dan Online**



## MOHD SULAIMAN

Bin Omar  
**Sektor :** Perikanan  
Agenzi  
Pembimbing : DOF



Umur

**34 Tahun**

Nama Syarikat

**Pristine Aquaculture & Trading**

No. Daftar Syarikat

**TR0143150-P**

Emel / Media Sosial

**FB : Sulaiman Salmie**

Alamat Projek

**Marang, Terengganu**

Jenis Projek

**Ternakan Udang Putih**

Tahun Menerima Geran

**2017**

Nilai Geran

**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan  
**RM1,033,383.18**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

BUPD (Benih Udang Galah Port Dickson) syarikat milik tunggal ini ditubuhkan pada tahun 2014, bermodal wang simpanan dan aset peralatan sendiri dengan jumlah anggaran RM 56,000.00. Beliau menubuhkan syarikat ini atas dasar minat yang mendalam dalam bidang akuakultur dan berpotensi tinggi di masa hadapan.

## Kisah Kejayaan

Beliau kini telah berjaya menjadi antara pengeluar benih udang galah berkualiti yang cukup dikenali di Negeri Sembilan. Selain dapat menghasilkan benih udang, beliau juga pernah menghasilkan benih ikan keli, dan ikan tilapia serta berjaya memasarkan benih ikan tersebut.

## Wawasan/Harapan

Berharap dapat mengembangkan lagi perniagaannya dan terus melangkah ke hadapan dan menaikkan industri udang galah.



## Sejarah

Beliau menceburi bidang ini kerana mempunyai minat yang mendalam dalam ternakan udang galah. Pada tahun 2016 permohonan pinjaman beliau telah mendapat kelulusan sebanyak RM 150,000.00 daripada Agrobank di bawah Program Agropreneur Muda. Dengan modal tersebut, beliau telah membina tanah terbar seluas 2.42 hektar secara pajakan di Kg. Gunung Pasir, Kuala Pilah Negeri Sembilan.

## Kisah Kejayaan

Beliau merupakan antara pengeluar udang galah yang cukup dikenali di Negeri Sembilan. Beliau juga banyak terlibat secara langsung dalam program Jabatan dan keusahawanan bagi pelajar universiti. Beliau menjalankan projek ini dengan bantuan dua pekerja tempatan. Dari bulan Januari hingga September 2018, pengeluaran beliau berjaya mencapai RM300,000.00. Ladang ternakan beliau juga sering kali dijadikan ladang rujukan dan kajian penyelidik-penyalidik dari universiti tempatan bagi meningkatkan ilmu dan pengetahuan dalam bidang perikanan terutamanya udang galah.

## Wawasan/Harapan

Berharap dapat mengembangkan lagi perniagaannya dan terus melangkah maju ke hadapan dan membantu usahawan usahawan dalam meningkatkan ilmu pengetahuan udang galah.



### ABDUL AUF HAFIZ

Bin Hasfarudin

Sektor : Perikanan

Agenzi

Pembimbing : DOF



Umur

34 Tahun

Nama Syarikat

**Benih Udang Galah Port Dickson**

No. Daftar Syarikat

**002332498-M**

Emel / Media Sosial

**FB : Benih Udang Galah Port Dickson**

[aufhafizasfarudin@gmail.com](mailto:aufhafizasfarudin@gmail.com)

Alamat Projek

**Port Dickson, Negeri Sembilan**

Jenis Projek

**Ternakan Pemberian Udang Galah**

Tahun Menerima Geran

**2016**

Nilai Geran

**RM30,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan

**RM175, 000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan  
**Seluruh Malaysia**



### MOHD QAYYUM

Bin Abdul Jalil

Sektor : Perikanan

Agenzi

Pembimbing : DOF



Umur

30 Tahun

Nama Syarikat

**Bersatu Bumi Enterprise**

No. Daftar Syarikat

**NS0120098-A**

Emel / Media Sosial

[qayyummohamad@rocketmail.com](mailto:qayyummohamad@rocketmail.com)

Alamat Projek

**Kuala Pilah, Negeri Sembilan**

Jenis Projek

**Ternakan Udang Galah**

Tahun Menerima Geran

**2019**

Nilai Geran

**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan

**RM273,864.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Seluruh Malaysia**





## Sejarah

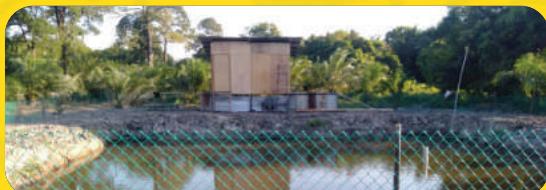
Sejarah penglibatan dalam projek penternakan ikan keli secara kecil kecilan pada awal tahun 2017. Idea untuk menternak ikan keli timbul selepas mendapati terdapatnya tapak kolam kosong yang tidak digunakan oleh pengusaha sebelumnya. Projek ini dijalankan dengan bantuan dan usaha sama daripada keluarga dibebaskan oleh lokasi sangkar tersebut secara kabetulannya berdekatan dengan rumah keluarga.

## Kisah Kejayaan

Titik permulaan kejayaan kepada pengusaha bermula pada awal 2019 di mana beliau telah mula mendaftarkan perniagaannya. Hasil daripada pengurusan dan pemasaran yang efektif, projek ternakan ikan sangkar beliau semakin berkembang dan mendapat tempat di pasaran terutamanya jarak di sekitar daerah Tumpat, Kota Bharu dan Negeri Kelantan amnya.

## Wawasan/Harapan

Melalui bantuan yang disalurkan di bawah Program Agropreneur Muda ini, beliau yakin akan dapat mengembangkan lagi projek ini. Di samping itu, dengan bantuan dan khidmat nasihat daripada agensi pembimbing, beliau yakin akan lebih berdaya maju pada masa akan datang. Beliau juga akan berusaha sebaik mungkin untuk menembusi pasaran baru terutamanya pasaran Malaysia apabila berjaya mendapatkan persijilan HALAL dan MESTI. Beliau mengharapkan Program Agropreneur Muda ini akan diteruskan oleh pihak kerajaan kerana ia akan dapat membantu usahawan-usahawn muda dalam mengembangkan lagi projek mereka.



## Sejarah

Pada tahun 2017, beliau telah mendapatkan khidmat nasihat daripada Pertubuhan Peladang Kawasan Beluran dan berhasrat untuk menternak ikan kolam untuk dipasarkan. Melalui khidmat nasihat tersebut, beliau diluluskan Geran Agropreneur Muda sekaligus telah berjaya menyiapkan kolam untuk ternakan ikan pada tahun 2019.

## Kisah Kejayaan

Pada tahun 2019, beliau telah berjaya menyiapkan projek ternakan ikan kolam melalui Geran Agropreneur Muda dengan nilai geran sebanyak RM 20,000.00.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap dapat menambahkan lagi kolam ternakan ikan. Beliau juga ingin mengucapkan terima kasih kepada agensi yang banyak memberi bantuan dari segi khidmat nasihat, kursus dan geran sehingga beliau boleh berjaya sampai ke tahap ini.



**MOHD IDZHAM**

Bin Che Rahim

**Sektor :** Perikanan

Agenzia

Pembimbing : LKIM



Umur

**36 Tahun**

Nama Syarikat

**Highwish Resources**

No. Daftar Syarikat

**KT04147471-H**

Emel / Media Sosial

**highwishresources@gmail.com**

Alamat Projek

**Tumpat, Kelantan**

Jenis Projek

**Ternakan Ikan Keli Dalam Sangkar**

Tahun Menerima Geran

**2019**

Nilai Geran

**RM18,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan

**RM36,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



**MOHD MASRI**

Bin Bationg

**Sektor :** Perikanan

Agenzia

Pembimbing : LPP



Umur

**31 Tahun**

Nama Syarikat

-

No. Daftar Syarikat

-

Emel / Media Sosial

-

Alamat Projek

**Beluran, Sabah**

Jenis Projek

**Ternakan Ikan Patin**

Tahun Menerima Geran

**2017**

Nilai Geran

**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan

**RM75,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Beliau memulakan dalam bidang penternakan Ikan Patin sejak tahun 2015 secara kecil-kecilan.

## Kisah Kejayaan

Beliau telah berjaya memasarkan Ikan Patin (Sejuk Beku) kepada pasaran luar secara atas talian (online)

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap semoga terus mendapat sokongan serta bimbingan bagi memajukan perniagaan dalam bidang penternakan dan juga pemasaran.



## Sejarah

Beliau memulakan penternakan ikan sangkar ini bermula dari tahun 2000 dengan kuantiti sangkar bersaiz 10' x 10' sebanyak 20 sangkar yang diusahakan secara kecil-kecilan oleh ayah beliau. Pada tahun 2008, Beliau mengambil alih sangkar-sangkar tersebut dengan mengusahakan ternakan ikan tilapia dan meraih pendapatan bulanan di bawah RM1,500 sebulan. Namun setelah terlibat secara langsung, beliau menyedari potensi besar yang boleh dipelopori dalam bidang ini dan telah mengambil inisiatif dengan menambah sebanyak 24 sangkar lagi.

## Kisah Kejayaan

Sepanjang penglibatannya dalam bidang penternakan ikan selama 13 tahun ini, beliau telah berjaya mengusahakan sebanyak 58 sangkar. Di atas minat yang mendalam dalam bidang penternakan, beliau turut mencuba bidang penternakan kambing. Sehingga kini bilangan ternakannya telah mencapai 40 ekor dan beliau menyediakan perkhidmatan bagi jualan kambing dan juga perkhidmatan daging kambing yang sudah dimasak.

## Wawasan/Harapan

Harapan beliau agar dapat meningkatkan lagi jumlah sangkar dan kuantiti pengeluaran ikan kerana permintaan dalam pasaran penternakan ikan ini mempunyai potensi yang sangat besar.



**SAHARUDDIN**

Bin Ahmad  
**Sektor :** Perikanan  
Agenzi  
Pembimbng : LPP



Umur

**36 Tahun**

Nama Syarikat  
**Sahar Niaga**

No. Daftar Syarikat

-

Emel / Media Sosial  
**saharu.bsr@gmail.com**

Alamat Projek  
**Temerloh, Pahang**

Jenis Projek

**Ternakan Ikan Patin dan Ikan Patin Sejuk Beku**

Tahun Menerima Geran  
**2017**

Nilai Geran  
**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan  
**RM100,000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



**NEKMAT**

Bin Abdul Rahim  
**Sektor :** Perikanan  
Agenzi  
Pembimbng : MADA



Umur

**35 Tahun**

Nama Syarikat  
**Nar Utara Enterprise**

No. Daftar Syarikat  
**AS 034026-W**

Emel / Media Sosial  
**nekmatabdulrahim@gmail.com**

Alamat Projek  
**Pendang, Kedah.**

Jenis Projek

**Ternakan Ikan Tilapia**

Tahun Menerima Geran  
**2015**

Nilai Geran  
**RM15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan  
**RM150,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





# TERNAKAN



Umur  
**34 Tahun**

Nama Syarikat  
**Tenox Agrobusiness (M) Sdn Bhd**

No. Daftar Syarikat  
**774295-M**

Emel / Media Sosial  
**tenox\_agrobusiness@yahoo.com**

Jenis Projek  
**Ternakan Kambing**

Tahun Menerima Geran  
**2017**

Alamat Projek  
**Setiu, Terengganu**

Nilai Geran  
**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan  
**RM449,246.00**

Persijilan  
**HALAL**

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**

## MUHD HARIZ Bin Nordin

< > TERNAKAN



### Sejarah

Beliau telah mencebur入 bidang penternakan sejak 2011 bermula dengan penternakan kambing pedaging baka Jamnapari iaitu 247 ekor kambing. Beliau telah mencuba nasib dalam penternakan kambing susu baka Jamnapari dan Saneen dengan pengeluaran susu sekitar 30 hingga 50 liter sehari dengan harga jualan sebanyak RM12 bagi pasaran borong dan RM20 seliter bagi jualan runcit.

### Kisah Kejayaan

Mendapat Anugerah Penternak Jaya 2016, (MAHA 2016) serta Ikon Success Stories Terengganu 2017, Terengganu Strategic Integrity Institute, Ikon Success Stories Daerah Setiu 2018, Majlis Daerah Setia Outstanding Small Entrepreneur 2018, dan Asia Livestock Anugerah Inovasi dan Industri Asas Tani 2018, Road to MAHA

### Wawasan/Harapan

Harapan beliau ialah menjadi ikon penternak yang berjaya di Malaysia yang mampu mengeluarkan dan memasarkan susu kambing segar dan berkualiti bagi memenuhi keperluan penduduk di Malaysia.





Umur  
**39 Tahun**

Nama Syarikat  
**Desa Selatan Beef Sdn Bhd**

No. Daftar Syarikat  
**1075329-K**

Emel / Media Sosial  
**dsdjb.ds@gmail.com**  
**FB : Desa Selatan Beef Sdn Bhd**

Jenis Projek  
**Ternakan Lembu Feedlot**

Tahun Menerima Geran  
**2016**

Alamat Projek  
**Kota Tinggi, Johor**

Nilai Geran  
**RM30,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan  
**RM701,250.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**

## KAMARUZZAMAN Bin A.Jalil

< > TERNAKAN



### Sejarah

Pada tahun 2002, beliau bermula sebagai peniaga kecil di pasar malam. Kemudian berkembang beberapa cawangan sekitar Johor Bahru. Pada tahun 2008, beliau menceburiridang ternakan dengan bantuan PPKJBS (Johor Bahru Selatan) bermula dengan 15 ekor ternakan lembu feedlot. Perniagaan beliau semakin berkembang dari tahun ke tahun. Hingga kini ternakan lembu feedlot beliau berjumlah 1000 ekor dan lembu tenua 120 ekor.

### Kisah Kejayaan

Anugerah Agropreneur Muda Kebangsaan tahun 2017, Anugerah Perdana Tahun 2017, Anugerah Peladang Muda Jaya Peringkat Negeri Johor, Anugerah Pengurusan Ladang Lembu Feedlot Terbaik Jambori GTR 2016

### Wawasan/Harapan

Beliau berharap dapat mengembangkan penternakan lembu dan mengeksport hasil ternakan ke luar negara serta dapat berkongsi ilmu bersama usahawan muda untuk bersama-sama berjaya dalam bidang ini.





Umur  
**37 Tahun**

Nama Syarikat  
**Jemir Ternak Farm**

No. Daftar Syarikat  
**KB/2017/3107**

Emel/ Media Sosial  
**FB : Saipol Azimir**

Jenis Projek  
**Ternakan Lembu**

Tahun Menerima Geran  
**2016**

Alamat Projek  
**Banting, Selangor**

Nilai Geran  
**RM30,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan  
**RM1,800,000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**

## SAIPOL AZIMIR

### Bin Zainuddin

< > TERNAKAN



## Sejarah

Beliau mula bekerja sebagai buruh dan menggunakan gaji pertamanya berjumlah RM750 untuk membeli seekor anak lembu berharga RM450 untuk diternak dan dibiakkan. Sejak itu, beliau mula menggunakan gaji bulanannya untuk membeli anak lembu sehingga beliau berjaya memiliki 300 ekor lembu pada usia 18 tahun.

## Kisah Kejayaan

Bermula dengan minat sahaja, beliau berjaya mengembangkan projek ternakannya kepada 500 ekor lembu. Selain itu, beliau turut mempunyai ternakan yang lain seperti kambing, kerbau, kuda dan ayam kampung di kawasan seluas 0.8 hektar di kampung tudah, Banting. Beliau juga mendapat bimbingan daripada Pertubuhan Peladang Kawasan Kuala Langat. Pada tahun 2018, Beliau menjual 600 ekor lembu dengan nilai jualan RM1.6 Juta. Beliau turut menjadi mentor kepada golongan muda yang berminat dalam bidang ternakan terutamanya penduduk setempat. Beliau merupakan penerima Anugerah Peladang Jaya Peringkat Kebangsaan pada tahun 2015.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap dapat mengembangkan lagi ternakannya dan membantu penternak-penternak yang lain terutamanya golongan muda. Beliau sentiasa memberi nasihat dan berkongsi ilmu dengan semua penternak dan berharap akan menjadi antara penternak lembu terbesar di Malaysia.





## Sejarah

Pengusaha telah mendapat bimbingan Jabatan Perkhidmatan Veterinar Wilayah Persekutuan Labuan, bermula dari bantuan Majlis Pembangunan Pertanian Parliment (MP3) pada tahun 2015 iaitu bantuan sebanyak 500 anak itik baka Khaki Campbell dan makanan ternakan itik.

## Kisah Kejayaan

Anugerah Peladang Jaya, HPPNK Peringkat Labuan 2016. Pada tahun 2018, beliau mendapat bantuan Geran Agroprenuer Muda dengan bantuan seperti 500 anak itik sekaliugus mempertingkatkan jualan perniagaan beliau.

## Wawasan/Harapan

Untuk tiga tahun yang akan datang, harapan beliau adalah menambah bilangan ternakan itik penelur dengan menyewa dan mempunyai tanah yang bersesuaian di sekitar Wilayah Persekutuan Labuan untuk dijadikan sebagai kawasan penternakan itik. Selain itu, beliau juga bercita-cita menjadikan kawasan tersebut untuk tarikan agropelancongan istimewa di wilayah tersebut.



## Sejarah

Bermula dengan ternakan secara kecil-kecilan sebagai hobi pada tahun 2015, selepas itu beliau melihat potensi untuk ternakan ayam kampung asli semakin besar bagi menjana pendapatan dan sehingga ke hari ini projek ini telah menjadi pendapatan utama untuk beliau dan keluarga.

## Kisah Kejayaan

Pada tahun 2018, beliau diluluskan Geran Agroprenuer Muda (GAM) dengan pihak JPV. Dari situ beliau mempunyai masa sepenuhnya kepada penternakan ayam kampung ini dan semangat yang diberi oleh ahli keluarga dan juga jabatan (JPV dan LPP)

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap dapat memiliki ladang ternakan ayam kampung asli secara komersial dan mempunyai pusat latihan penternakan unggas sendiri.



### ABDUL AZIZ

Bin Mohamad

Sektor : Ternakan

Agenzi

Pembimbng : DVS



Umur

**43 Tahun**

Nama Syarikat

-

No. Daftar Syarikat

-

Emel / Media Sosial

-

Alamat Projek

**Kampung Lubok  
Temiang, W.P Labuan**

Jenis Projek

**Ternakan Itik Penelur**

Tahun Menerima Geran

**2017**

Nilai Geran

**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan

**RM48,600.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



### ANUAR

Bin Hussin

Sektor : Ternakan

Agenzi

Pembimbng : DVS



Umur

**42 Tahun**

Nama Syarikat

**AHB Farm**

No. Daftar Syarikat

**AC 0010576-V**

Emel / Media Sosial

[anuar3938@gmail.com](mailto:anuar3938@gmail.com)  
**AHB Farm (Youtube Channel)**

Alamat Projek

**Slim River, Perak**

Jenis Projek

**Ternakan Ayam  
Kampung Asli dan  
Pembekal Anak Ayam**

Tahun Menerima Geran

**2018**

Nilai Geran

**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan

**RM 72,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Seluruh Malaysia**





## Sejarah

Bermula pada tahun 2015 beliau membantu bapa yang menernak dan mula bergiat aktif pada tahun 2016 secara sepenuh masa setelah mengambil alih keseluruhan operasi projek dengan sokongan seluruh keluarga. Beliau pernah mempunyai ternakan sebanyak 95 ekor tetapi terpaksa menjual separuh dari ternakan yang ada berikutan tiada tenaga kerja untuk membantu dan projek beliau pernah mengalami kerugian disebabkan kematian akibat penyakit ternakan.

## Kisah Kejayaan

Bermula secara kecil-kecilan dengan menumpukan kepada pasaran setempat sahaja, kini telah berjaya menerima permintaan dari seluruh negeri. Populasi ternakan beliau pernah meningkat sehingga 95 ekor secara keseluruhannya. Beliau berjaya mengatasi masalah kematian ternakan yang hampir menyebabkan kerugian dan mematahkan semangatnya.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap dapat mengembangkan perniagaan ke negeri lain selain negeri Pahang dan beliau berharap akan terus kekal di dalam bidang ternakan ini bagi menampung keperluan makanan kepada rakyat Malaysia. Kita mampu mengurangkan kebergantungan industri makanan negara dari negara luar.



## Sejarah

Menyewa tender JPV dan mengusahakan operasi Kontrak Pertanian dengan Charoen Pokphand, mewujudkan operasi yang mengutamakan buruh tempatan dan bukannya buruh asing. Mempelajari pelbagai perkara dan meningkatkan sistem sendiri yang diprogramkan untuk menggunakan Mikrokontroler yang disambungkan ke internet 4G.

## Kisah Kejayaan

Beliau dianugerahkan Ikon Agro Selangor pada tahun 2020 kerana menggunakan IOT dalam perternakan ayam. Beliau juga merancang sistem pertanian yang senang digunakan untuk generasi akan datang.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap Agropreneur masa depan mesti bersedia menerima cabaran dan ketidakselesaan sementara untuk membina infrastruktur yang dapat menyumbang kepada dasar keselamatan makanan negara.



### MOHAMAD SUHAIMI

Bin Zakaria

**Sektor :** Ternakan

Agensi

Pembimbing : DVS



Umur

**30 Tahun**

Nama Syarikat

-

No. Daftar Syarikat

-

Emel / Media Sosial

[suhaimizakaria@yahoo.com](mailto:suhaimizakaria@yahoo.com)

Alamat Projek

**Raub, Pahang**

Jenis Projek

**Ternakan Ruminan (Kambing & Bebiri)**

Tahun Menerima Geran

**2019**

Nilai Geran

**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan

**RM216,000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan

**Tempatan**



### SYAIZUL ABDULLAH SYAMIL

Bin Zulkaffly

**Sektor :** Ternakan

Agensi

Pembimbing : DVS



Jenis Projek

**Ternakan Ayam**

Tahun Menerima Geran

**2017**

Nilai Geran

**RM15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan

**RM290,000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan

**Tempatan**





## Sejarah

Beliau mula terlibat dalam industri pada tahun 2013 sejurus tamat pengajian diperingkat ijazah. Industri perternakan arnab dilihat sebagai industri yang masih terbuka luas dan boleh diberikan nafas baru untuk lebih berjaya berbanding kemunculan awalnya pada sekitar tahun awal 90an. Beliau mengambil masa hampir 3 bulan untuk membuat kajian berkenaan keberkesanan pasaran industri ini. Rata-rata pihak pengusaha kedai sejuk beku dan penjual sate mempunyai masalah bekalan daging arnab yang premium dan konsisten. Oleh yang demikian, beliau melihat situasi ini sebagai satu peluang untuk diketengahkan menjadi satu cabang perniagaan.

## Kisah Kejayaan

Beliau telah menubuhkan Pusat Informasi Arnab " RABBITS INFORMATION CENTER" (RIC) yang berperanan sebagai pusat pengumpulan daging , pusat latihan perternakan dan rujukan khusus dalam bidang perternakan arnab pedaging serta pusat jualan untuk pelbagai hasil produk berdasarkan arnab pedaging. Beliau juga membantu meningkatkan pendapatan golongan asnaf dan telah berjaya merubah nilai hidup daripada penerima zakat kepada pembayar zakat

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap agar industri ini akan terus mendapat perhatian pihak Kementerian Pertanian dan Industri Makanan dan seluruh masyarakat. Natijahnya akan memberi pulangan yang besar kepada ekonomi negara dan sekaligus Malaysia mampu untuk menjadi diantara negara yang membekalkan daging arnab ke peringkat antarabangsa.



## Sejarah

2011 - 3 ekor kambing - persediaan persaraan dan diteruskan secara sambilan.

2014 - Bermula projek perternakan kambing sepenuh masa - mula mengenal PPVD LMS" dan menjalankan projek IAT secara percubaan & minat.

2014 - Menerima Geran Agropreneur Muda untuk projek perternakan kambing.

2015 - Bimbingan PPV bermula- perternakan & IAT.

2018 - Projek Pengembangan Terbaik, Jabatan Perkhidmatan Veterinar.

## Kisah Kejayaan

2016 - Pelancaran Frozen Marinated Lamb Doperantau.

2018 - Projek Pengembangan Terbaik, Jabatan Perkhidmatan Veterinar.

Penkongsian Ilmu & Pengalaman Bersama Masyarakat.

## Wawasan/Harapan

Beliau menggunakan kata-kata "New culture for old industry" dengan berharap agar beliau dapat menjadi antara salah satu yang terbaik di industri Malaysia



### ABDULLAH SYARAFFI

Bin Samshir

**Sektor :** Ternakan

Agenzi

Pembimbing : DVS



Umur

**30 Tahun**

Nama Syarikat

**Ceq Lah Empire Agro Farm**

No. Daftar Syarikat

**KC 0050108-A**

Emel / Media Sosial

[asyaraffi@gmail.com](mailto:asyaraffi@gmail.com)

Alamat Projek

**Bandar Baharu, Kedah**

Jenis Projek

**Ternakan Arnab Pedaging**

Tahun Menerima Geran

**2019**

Nilai Geran

**RM15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan

**RM96,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan

**Tempatan**



### AZIZUL

Bin Ismail

**Sektor :** Ternakan

Agenzi

Pembimbing :



Umur

**43 Tahun**

Nama Syarikat

**Man Jadda Wa Jada Farm & Livestock**

No. Daftar Syarikat

**IP 0388431-W**

Emel / Media Sosial

**FB : Man Jadda Wajada**

Alamat Projek

**Batu Kurau, Perak**

Jenis Projek

**Ternakan Kambing & Industri Asas Ternakan**

Tahun Menerima Geran

**2015**

Nilai Geran

**RM30,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan

**RM44,040.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan

**Tempatan**





## Sejarah

Beliau memulakan projek dengan arwah ibu dan kakak dan telah mendapat bantuan lembu dari Jabatan Perkhidmatan Veterinar pada tahun 2006.

## Kisah Kejayaan

Pada tahun 2019 dan 2020 telah merekodkan tiada kematian ternakan lembu kerana sistem pengurusan yang sistematis dan cekap pada waktu itu. Rekod kelahiran pada tahun berkenaan antara yang tertinggi iaitu 116 ekor pada 2019 dan 105 ekor pada tahun 2020. Sehingga sekarang populasi ternakan lembu ada sebanyak 186 ekor dan jumlah tersebut sentiasa berubah dari masa ke semasa berikutan permintaan yang tinggi.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap dapat meningkatkan lagi populasi ternakan lembu yang ada pada masa kini supaya dapat memenuhi permintaan pelanggan yang tinggi sekaligus membantu dalam menyumbang kepada industri ternakan negara.



## Sejarah

Beliau mula mencuba bidang penternakan ayam kampung pada tahun 2016. Kemudian, pada tahun 2017, beliau telah menerima Geran Agropreneur Muda. Kemudian, beliau berjaya mengembangkan perniagaan beliau dengan menghasilkan makanan ternakan bebas antibiotik dan membuka kedai makanan ternakan.

## Kisah Kejayaan

Beliau mengusahakan pengeluaran dedak 15 tan sebulan serta pengeluar benih ayam arab 2000 ekor sebulan. Manakala pengeluar benih puyuh 24,000 – 30,000 ekor sebulan. Beliau juga menjadi rujukan kepada sekolah vokasinal dan penternak baru di kawasan selangor dan perak.

## Wawasan/Harapan

Harapan beliau terhadap perniagaannya adalah untuk menjadi pengeluar makanan ternakan dan pengeluar benih unggas yang berjaya.



**AZIZI**  
Bin Hamzah  
**Sektor :** Ternakan  
**Agensi Pembimbing :** DVS



**Jenis Projek**  
**Ternakan Lembu**

**Tahun Menerima Geran**  
**2015**

**Nilai Geran**  
**RM30,000.00**

**Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan**  
**RM 200,000.00**

**Persijilan**

**Pasaran Tempatan**  
**Tempatan**



**MOHD ANAS**  
Bin Mohd Asmawi  
**Sektor :** Ternakan  
**Agensi Pembimbing :** DVS



**Jenis Projek**  
**Ternakan ayam kampong, puyuh dan pembuatan makanan.**

**Tahun Menerima Geran**  
**2017**

**Nilai Geran**  
**RM20,000.00**

**Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan**  
**RM42,000.00**

**Persijilan**

**Pasaran Tempatan**  
**Seluruh Malaysia**





## Sejarah

Bermula dengan hobi arwah ayah yang menternak lembu pada tahun 2005 dengan mempawah 5 ekor lembu sahabatnya. Hasil pawah tersebut selama 6 tahun, arwah ayah berjaya mendapat 3 ekor lembu. Rentetan itu selepas arwah ayah meninggal dunia, kesepakatan adik beradik kami membeli kesemua lembu sahabat arwah ayah. Maka, dari situ jumlah kesemua lembu bertambah kepada 11 ekor.

## Kisah Kejayaan

Bermula dengan milikan 11 ekor lembu, usaha untuk mengembangkan lagi bidang ternakan ruminan ini diteruskan dengan menghadiri kursus anjuran Jabatan Veterinar dan dari situ ilmu berkaitan penternakan ditimba. Proses pembesaran kandang menambah fasiliti dijalankan berikutnya lembu kian membiak sebanyak 50 ekor menjelang tahun 2015. Permintaan tempatan daging segar kian memuncak yang mana setiap tahun 2015 hingga 2020 menjelang raya aidil fitri 2 ekor lembu akan diperuntukkan. Permintaan untuk majlis kerian, aqiqah dan qurban juga mendapat sambutan mengalakkam

## Wawasan/Harapan

Harapan di masa akan datang, untuk menjadi pembekal daging segar yang mana dikeluarkan dari rumah sembelihan sendiri dan menambah lagi produktiviti serta membuka peluang pekerjaan bagi golongan asuh menambah pendapatan.



## Sejarah

Pada bulan 11 2016, menternak kambing (jamnapari Cross) sebanyak 6 ekor. Menternak secara insentif dan pada 2018 mendapat bantuan Geran Agropreneur Muda sebanyak RM20,000.00. Hasil dari bantuan dapat membesarakan kandang. Pada penghujung 2018 beliau mula menternak bebiri (doper) permulaan 10 ekor betina dan 1 pejantan.

## Kisah Kejayaan

Pada tahun 2021 jumlah ternakan bebiri meningkat sebanyak 73 ekor. Mempunyai 2 pejantan dan 37 ekor induk. Penjualan tertumpu kepada anak jantan 4 hingga 5 Bulan dan baka.

## Wawasan/Harapan

Harapan beliau terhadap perniagaannya adalah untuk memperluaskan lagi pasaran beliau ke seluruh Malaysia dan luar negara serta berharap dapat padang ragut sendiri bagi mengurangkan kos makanan.



### RASHADAH

Binti Osman

**Sektor :** Ternakan

Agenzi

Pembimbng : DVS



Umur

**37 Tahun**

Nama Syarikat

-

No. Daftar Syarikat

-

Emel / Media Sosial  
**asrhad\_84@yahoo.com**

Alamat Projek

**Kuantan, Pahang**

Jenis Projek

**Ternakan Lembu**

Tahun Menerima Geran

**2020**

Nilai Geran

**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan  
**RM60,000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



### ZANARUDIN

Bin Zakaria Thomas

**Sektor :** Ternakan

Agenzi

Pembimbng : DVS



Umur

**33 Tahun**

Nama Syarikat

**WHB Wira Jaya Enterprise**

No. Daftar Syarikat

**AS0374756-A**

Emel / Media Sosial  
**zanarudin.88@gmail.com**

Alamat Projek

**Hilir Perak, Perak**

Jenis Projek

**Ternakan & Pemprosesan Hasil Tenusu (Kambing)**

Tahun Menerima Geran

**2017**

Nilai Geran

**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan  
**RM32,400.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Pada tahun 2019, beliau menerima Geran Agroprenuer Muda untuk meneruskan dan membantu ibu bapa dalam penernakam kambing. Sebelum mendapat geran, beliau menerima pelbagai ilmu dari ibu bapa beliau tentang pengurusan, pemakanan, penyakit, ubat-ubatan dan juga petua. Apabila mendapat kelulusan geran, beliau semakin teruja melihat perkembangan ternakan kambing.

## Kisah Kejayaan

Ibu bapa merupakan inspirasi untuk melibatkan diri dalam bidang penernakam kambing. Tetapi dengan izin Allah, terlibat jua dengan penernakam haiwan. Bermula dengan seekor anak kambing yang tersesat di dalam kawasan rumah, yang dijaga dan disusuri di dalam rumah, Alhamdulillah dengan bantuan Geran Agroprenuer Muda, kini telah mempunyai 83 ekor kambing.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap ternakan kambing miliknya semakin berkembang dan mempunyai ramai pembeli tetap. Pelbagai peluang yang masih belum dikecapai seperti mengeluarkan produk daging kambing jenama sendiri. Beliau juga berharap pihak kerajaan tidak berhenti memberi bantuan terhadap usahawan-usahawan muda terutama dalam mengkomersialkan ternakan.



## Sejarah

Memulakan projek penernakam ayam kampung organik bermula pada tahun 2014 dengan penglibatan dan kerjasama daripada keluarga dan mula berkembang tahun demi tahun sehingga mampu membuka peluang pekerjaan kepada penduduk kampung.

## Kisah Kejayaan

Sehingga kini, Key Farm Enterprise, mempunyai 2 reban ayam dan mampu memasarkan produk ayam kampung organik di pasaran tempatan.

## Wawasan/Harapan

Membuka lebih banyak cabang perniagaan dalam pembekalan anak ayam dan juga telur ayam organik yang berkualiti kepada orang ramai.



### NUR NADHIRAH

Binti Hamdan

Sektor : Ternakan

Agenzi

Pembimbing : DVS



Umur

27 Tahun

Nama Syarikat

**Nuroranicfarm**

No. Daftar Syarikat

**200603090412**

Jenis Projek

**Ternakan Lembu**

Tahun Menerima Geran

**2019**

Nilai Geran

**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan  
**RM74,400.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



Alamat Projek  
**Lanchang, Pahang**



### SALSABIL

Bin Ali

Sektor : Ternakan

Agenzi

Pembimbing : DVS



Umur

36 Tahun

Nama Syarikat

**Key Farm Enterprise**

No. Daftar Syarikat

**CA 0208853-W**

Emel / Media Sosial  
**power.mcode@gmail.com**

Jenis Projek

**Ternakan Ayam Kampung Organik**

Tahun Menerima Geran

**2016**

Nilai Geran

**RM30,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan  
**RM192,000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Permulaan projek ternakan dengan ternakan lembu pedaging dan setelah beberapa tahun kemudian, beliau telah menukar kaedah kepada ternakan lembu pembiak dan mula memfokuskan mengeluarkan makanan ternakan di tempat beliau. Pada awal tahun 2020, beliau mula mencebur ke dalam tanaman kontan iaitu jagung seluas 20 ekar untuk sumber makanan yang lain untuk bekalan pengeluaran makanan ternakan.

## Kisah Kejayaan

Beliau merupakan seorang peguam, tapi beliau dengan keinginan yang tinggi berserta minat yang mendalam telah mengambil keputusan nekad untuk berhenti bekerja sebagai peguam untuk menumpukan perhatian sepenuhnya dalam bidang ternakan ruminan.. Beliau telah berjaya membesarkan perusahaan beliau dan memasarkan hasil ternakan seluruh negara untuk bekalan daging, baka pembiak serta makanan ternakan.

## Wawasan/Harapan

Prinsip yang dipegang adalah usaha tangga kejayaan. Beliau berharap agar ramai penternak bersama-sama dengan beliau untuk memangkin sekuriti makanan negara khususnya dalam bidang ternakan di Malaysia.



## Sejarah

Bermula dengan minat dan kasih sayang kepada haiwan sejak kecil sehingga sekarang. Mula bergiat aktif dalam bidang penternakan bersama rakan-rakan setelah mendapat latihan dan menerima khidmat nasihat dari Pejabat Perkhidmatan Daerah Bera.

## Kisah Kejayaan

Bermula dengan hanya mengikut rakan-rakan yang mempunyai ternakan sehingga kini mempunyai ternakan milik sendiri iaitu ternakan kambing sebanyak 30 ekor, bebiri 25 ekor dan lembu sebanyak 40 ekor. Lanya hasil bimbingan dan kerjasama dari Jabatan Perkhidmatan Veterinar, Kementerian Pertanian dan Industri Makanan dan Unit Agropreneur Muda. Beliau juga adalah Jurusuntik Artificial Insemination (AI) berdaftar.

## Wawasan/Harapan

Harapan semoga pihak kerajaan dapat memberikan perhatian kepada industri penternakan yang melibatkan golongan belia sekali gus bersama-sama membantu meningkatkan sektor makanan dan ekonomi Negara.



**MOHAMMAD UZAIR**  
Bin Mohammad Khir  
**Sektor :** Ternakan  
Agenzi Pembimbing : DVS



Umur  
**38 Tahun**

Nama Syarikat  
**Q Seven Livestock Enterprise**

No. Daftar Syarikat  
**IP0249292-D**

Jenis Projek  
**Ternakan Lembu**

Tahun Menerima Geran  
**2017**

Nilai Geran  
**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan  
**RM 144,550.00**

Persijilan  
-

Pasaran Tempatan  
**Seluruh Malaysia**



**NOR AZRIE AIDIL**  
Bin Jelani  
**Sektor :** Ternakan  
Agenzi Pembimbing : DVS



Umur  
**32 Tahun**

Nama Syarikat  
**Jelani Ruminan Enterprise**

No. Daftar Syarikat  
**CT0049931-U**

Jenis Projek  
**Ternakan Kambing**

Tahun Menerima Geran  
**2019**

Nilai Geran  
**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan  
**RM432,000.00**

Persijilan  
-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Pada tahun 2018 beliau telah mencebur ke bidang perternakan ayam kampung. Pada tahun 2019 pula beliau berjaya menghasilkan anak ayam kampung sendiri. Beliau merupakan salah seorang daripada penerima Geran Agropreneur Muda di bawah Jabatan Perkhidmatan Veterinar (DVS).

## Kisah Kejayaan

Populasi projek ternakan ayam kampung sebanyak 500 ekor dalam satu pusingan. Beliau juga membuat pengeluaran benih ayam 300 ekor sebulan serta pengeluaran ayam kampung 250 ekor sebulan. Permulaan jualan ayam kampung adalah untuk pelanggan di sekitar Sungkai, Perak.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap untuk memperbesarkan lagi pengeluaran ayam kampung untuk memenuhi pasaran di seluruh Malaysia dan menjadi antara salah satu penternak ayam kampung yang terbaik di Malaysia.



## Sejarah

Penglibatan di dalam bidang ternakan bermula secara integrasi sawit seluas 250 ekar. Beliau telah membina kandang berkoncep semi intensif dan fidiot untuk tujuan jualan hidup dan jualan ternakan qurban.

## Kisah Kejayaan

Jualan ternakan hidup 10 ekor lembu/bulan.  
Jualan daging segar 400kg-500kg/bulan.  
Jualan lembu qurban 80-100 ekor/setahun.

## Wawasan/Harapan

Menjadi penternak yang berjaya dan meningkatkan bekalan terutamanya untuk jualan korban dan jualan daging segar. Berharap dapat menembusi pasaran di luar negara.



### HANIF

Bin Abdul Rahman@Abdul Radzi  
**Sektor :** Ternakan  
Agenzi  
Pembimbing : DVS



**Jenis Projek**  
**Ternakan Ayam Kampung Asli**

**Tahun Menerima Geran**  
**2019**

**Nilai Geran**  
**RM15,000.00**

**Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan**  
**RM30,000.00**

**Persijilan**

**Pasaran Tempatan**  
**Tempatan**



### FARID FAZLI

Bin Ahmad Razali  
**Sektor :** Ternakan  
Agenzi  
Pembimbing : DVS



**Jenis Projek**  
**Ternakan Lembu, Kambing, Berbiri dan Jualan Daging Segar**

**Tahun Menerima Geran**  
**2015**

**Nilai Geran**  
**RM15,000.00**

**Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan**  
**RM72,000.00**

**Persijilan**

**Pasaran Tempatan**  
**Tempatan**





## Sejarah

Bermula dengan minat dan kasih sayang kepada haiwan sejak kecil sehingga sekarang. Mula bergiat aktif dalam bidang penternakan setelah mendapat latihan dan menerima khidmat nasihat dari Pejabat Perkhidmatan Daerah Maran.

## Kisah Kejayaan

Bermula sejak tahun 2013 dengan hanya memelihara 7 ekor lembu secara integrasi sehingga kini ianya telah mencapai sehingga 40 ekor lembu. Bidang penternakan menjadi sumber pendapatan yang utama untuk menyara kehidupan keluarga melalui aktiviti penternakan dan jualan daging tempatan.

## Wawasan/Harapan

Dapat meningkatkan lagi populasi ternakan lembu yang ada pada masa hadapan supaya dapat memenuhi permintaan pelanggan yang terlalu tinggi sekaligus membantu dalam menyumbang kepada industri ternakan negara.



## Sejarah

Projek bermula pada tahun 2015 secara kecil-kecilan dengan sepuluh ekor lembu sahaja. Ternakan telah meningkat dengan jayanya kepada 50 ekor. Pada tahun 2016 beliau berjaya membikakan ternakannya dan mengawal kadar kematian lembu ternakannya. Pada tahun 2017, Beliau telah menempa kejayaan lagi apabila setelah beliau menerima bantuan Pejabat Perkhidmatan Veterinar Daerah Sabak Bernam.

## Kisah Kejayaan

Membekalkan daging ke Pasar Borong Selayang setiap minggu serta mempunyai bekalan yang mencukupi setiap masa dalam 250 ekor lembu.

## Wawasan/Harapan

Objektif utama beliau ini adalah untuk mengeluarkan hasil ternakan lembu yang bermutu tinggi yang meliputi lembu hidup, lembu baka dan daging segar. Beliau berharap agar, projek penternakan ini juga akan dapat membantu kerajaan dalam meningkatkan kuantiti pengeluaran daging dan hasil lembu negara yang bermutu tinggi.



**ROSWADI**

Bin Spie

**Sektor :** Ternakan

Agenzi

Pembimbing : DVS



Jenis Projek  
**Ternakan Lembu**

Tahun Menerima Geran  
**2019**

Nilai Geran  
**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan  
**RM 72,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



**MOHAMAD**

Bin Ishak

**Sektor :** Ternakan

Agenzi

Pembimbing : DVS



Jenis Projek  
**Ternakan Lembu**

Tahun Menerima Geran  
**2019**

Nilai Geran  
**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan  
**RM180,000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Beliau adalah graduan dari Institut Pertanian Malaysia (IPM) dengan Sijil Pertanian dan beliau mempunyai berkemahiran dan pengalaman dalam bidang ternakan ayam. Bermula dengan modal yang kecil, serta memiliki keluasan tanah 1.15 hektar (2.9 ekar) bersama ibunya yang juga rakan kongsi dalam perniagaan ini.

## Kisah Kejayaan

Walaupun bermula secara kecil-kecilan, kini beliau mempunyai 8 buah reban ayam pelbagai saiz dan ukuran, sebuah mini-bengkel memproses ayam dan sebuah rumah pekerja.

## Wawasan/Harapan

Bercita-cita membantu masyarakat setempat dengan membuka ruang pekerja kepada anak-anak muda. Harapan pada kerajaan supaya menyokong industri ayam kampung serta produk-produk yang berdasarkan industri ternakan.



## Sejarah

Beliau telah memulakan Projek Ternakan Itik Penelur bermula pada bulan Ogos 2017. Beliau yang berkelulusan Ijazah Sarjana Muda Kejuruteraan memaklumkan bahawa projek ini dibangunkan di tapak tanaman kelapa sawit milik keluarga. Projek Ternakan Itik Penelur ini membekalkan telur masin bagi pasaran sekitar Sandakan dan juga bagi majlis perkahwinan, kenduri, hari perayaan dan cenderahati.

## Kisah Kejayaan

Modal permulaan adalah RM 58,260.00 bagi pembukaan tanah dan penyediaan keperluan penteranagan itik. Sering mengikuti program-program di anjurkan oleh pelbagai agensi dan jabatan lain seperti kursus dan HPPNS. Memasarkan produk dengan cara promosi bergerak selain hebahan melalui internet dan unit ahli. Bergiat secara aktif dalam Unit Peladang Kg. Jawa 1, Sandakan. Mula menjadi ahli pada 21 Disember 2014 dengan nilai Saham berjumlah RM210.00.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap agar projek telur masin ini terus berkembang dan menjadi contoh kepada usahawan yang lain terutama golongan muda. Harapan beliau juga agar usahawan golongan bumiputera diberi lebih peluang dalam memasarkan produk-produk mereka.



**ALI**  
Bin Jamaluddin  
**Sektor :** Ternakan  
Agenzi  
Pembimbing : DVS



Umur  
**27 Tahun**

Nama Syarikat  
**Al-Barakah Agro Ternak**

No. Daftar Syarikat  
**IP 0421199-K**

Emel / Media Sosial  
**alipoh4ever@gmail.com**  
**barakah.ternak@gmail.com**

Alamat Projek  
**Chemor, Perak**

Jenis Projek  
**Ternakan Ayam Kampung**

Tahun Menerima Geran  
**2019**

Nilai Geran  
**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan  
**RM36,000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



**MOHD RIZKI**  
Bin Nadda  
**Sektor :** Ternakan  
Agenzi  
Pembimbing : LPP



Umur  
**29 Tahun**

Nama Syarikat  
**Rizky Farm**

No. Daftar Syarikat  
-

Emel / Media Sosial  
**FB : Rizky Farm**

Alamat Projek  
**Sandakan, Sabah**

Jenis Projek  
**Ternakan Itik Penelur**

Tahun Menerima Geran  
**2015**

Nilai Geran  
**RM30,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan  
**RM180,000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Beliau bermula dengan 10 ekor lembu semasa mula-mula melibatkan diri dalam bidang ternakan. Beliau telah dibimbing oleh Pertubuhan Peladang Kawasan (PPK) Kuala Langat selama 12 tahun. Kini ternakan lembunya adalah sebanyak 90 ekor. Selain ternakan lembu, Beliau juga turut menternak kerbau dan kambing.

## Kisah Kejayaan

Beliau menerima bantuan Geran Agropreneur Muda untuk pembelian lembu dan makanan ternakan. Selain itu, beliau turut membuat pinjaman TPUP dengan LPP untuk tujuan pembesaran kandang. Sehingga kini, beliau mampu menjual 50 ekor lembu sebulan. Manakala, pada Hari Raya Korban, beliau boleh menjual sehingga 450 ekor lembu. Selain itu, beliau turut menjual daging segar di Pasar Borong Selangor di Seri Kembangan.

## Wawasan/Harapan

Beliau bercita - cita untuk membesarkan lagi projek lembu ternakan lembu ini. Beliau juga berharap untuk menjadi mentor atau pembimbing kepada usahawan lain yang berminat dalam bidang ternakan ini.



## Sejarah

Beliau bermula dengan membeli lembu melalui bapanya sehingga bilangan ternakan mencecah 14 ekor. Beliau turut menanam lengkuas, kunyit dan halia selain menternak lembu di tanah seluas 150 ekar. Beliau turut mendapat bimbingan dari Pertubuhan Peladang Kawasan (PPK) Kuala Langat sehingga berjaya hingga ke hari ini.

## Kisah Kejayaan

Menerusi bimbingan PPK Kuala Langat, beliau telah mendapat bantuan Geran Agropreneur Muda berjumlah RM30,000.00 untuk membeli lembu. Beliau turut mendapat pinjaman dari TPUP di bawah LPP berjumlah RM100,000.00. Sejak dari tahun 2009, beliau telah dibimbing dan di bantu oleh pihak PPK Kuala Langat. Kini beliau turut memberikan tunjuk ajar dan bimbingan kepada usahawan - usahawan lain yang berminat. Pada tahun 2019, beliau pernah menjual sehingga lebih dari 800 ekor lembu menjelang Hari Raya Korban.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap dapat mengembangkan penerannakan lembu dan mengeksport hasil ternakan dan tanamannya ke luar negara. Beliau juga berharap dapat berkongsi ilmu bersama usahawan muda untuk bersama - sama selain bidang ini.



**ABDUL MALIK**  
Bin Sutamar  
**Sektor :** Ternakan  
Agenzi  
Pembimbing : LPP



Umur  
**34 Tahun**

Nama Syarikat

No. Daftar Syarikat

Emel / Media Sosial  
**FB : Abdul Malik Sutamar**

Alamat Projek  
**Banting, Selangor**

Jenis Projek  
**Ternakan Lembu**

Tahun Menerima Geran  
**2017**

Nilai Geran  
**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan  
**RM2,400,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



**AHMAD SYAWAL**  
Bin Mispan  
**Sektor :** Ternakan  
Agenzi  
Pembimbing : LPP



Umur  
**36 Tahun**

Nama Syarikat  
**Bumijaya Rezeki Sdn Bhd**

No. Daftar Syarikat

Emel / Media Sosial  
**FB: Boboy Mispan(FB)**

Alamat Projek  
**Kuala Langat, Selangor**

Jenis Projek  
**Ternakan Lembu**

Tahun Menerima Geran  
**2016**

Nilai Geran  
**RM30,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan  
**RM2,400,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Beliau memulakan projek ternakan dan tanaman pada tahun 2001 dengan bimbingan dari PPK Kuala Langat.

## Kisah Kejayaan

Bermula dari seorang yang tidak mempunyai sebarang pengalaman. Pada masa yang sama beliau telah mempunyai cita-cita dan minat yang mendalam dalam bidang perternakan. Setelah itu mendapatkan khidmat nasihat dan tunjuk ajar daripada pihak PPK Kuala Langat dan berjaya hingga ke hari ni.

## Wawasan/Harapan

Beliau juga berharap dapat mengeksport hasil ternakannya ke luar negara satu hari nanti.



## Sejarah

Beliau bermula pada tahun 2007, dengan memulakan projek ternakan kambing. Pada tahun 2010, beliau dengan rakan bekerjasama untuk menjalankan operasi ternakan dengan lebih besar serta meluas. Oleh kerana terdapat pelbagai masalah yang melanda, perniagaan tersebut tidak lagi beroperasi. Kemudian bangkit semula dengan meneruskan projek ternakan di kampung selarong Lalang Kiri. Kini dengan beroperasi sendiri sambil dibantu dengan pekerja sambilan 2 orang, permintaan terhadap kambing juga meningkat terutama dari peniaga kambing golek dan individu yang berminat menjalankan projek ternakan. Kini purata pendapatan beliau perolehi sekitar RM 4,000 sebulan.

## Kisah Kejayaan

Beliau telah berkecimpung dalam dunia perniagaan kambing selama 13 tahun, beliau juga berjaya juga mendapatkan Geran Agropreneur Muda pada tahun 2017. Hasil daripada geran yang diterima, beliau dapat mengembangkan projeknya sehingga dapat meningkatkan lagi pengeluaran dan pendapatan.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap supaya di masa depan usaha yang dijalankan dapat menambah bilangan ternakan serta memperbesarkan projek yang dijalankan. Selain itu, beliau juga mempunyai wawasan produk frozen food' hasilan hilir ternakan tersebut mudah diperoleh melalui outlet yang berdekatan terutama sekitar negeri Perlis dan Kedah.



### MOHD FARISH

Bin Ahmad

**Sektor :** Ternakan

Agenzi

Pembimbing : LPP



Jenis Projek  
**Ternakan Lembu Integrasi**

Tahun Menerima Geran  
**2015**

Nilai Geran  
**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan  
**RM 250,000.00**

Persijilan  
-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



### MOHD JUZAILI

Bin Ahmad

**Sektor :** Ternakan

Agenzi

Pembimbing : MADA



Jenis Projek  
**Ternakan Kambing**

Tahun Menerima Geran  
**2017**

Nilai Geran  
**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan  
**RM 144,550.00**

Persijilan  
-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Beliau mula terlibat dalam ternakan kambing hasil galakan keluarga. Apabila melihat potensi ternakan kambing ini tinggi, beliau mula mendapatkan bimbingan dari MADA. Kini beliau merupakan antara penternak bimbingan MADA yang berjaya.

## Kisah Kejayaan

Pada tahun 2017, beliau telah berjaya mendapatkan Geran Agropreneur Muda (GAM), sebanyak RM20,000.00. Dengan bantuan tersebut, ia telah meningkatkan kapasiti pengeluaran produk beliau.

## Wawasan/Harapan

Harapan beliau adalah untuk memperbesar lagi pengeluaran bagi memenuhi pasaran di seluruh tanah air dan mempunyai ladang ternakan terbaik di Malaysia.



## Sejarah

Diusahakan secara kecil-kecil bersama ahli keluarga dengan permulaan hanya 3 ekor kambing yang diberikan oleh seorang kenalan bapanya. Dari situ lah timbulnya minat untuk menjalankan projek ternakan ini secara komersial. Berbekalkan modal hanya RM4,000.00 beliau dan keluarga berjaya membina sebuah kandang dan membeli 15 ekor kambing bebiri.

## Kisah Kejayaan

Pada tahun 2019 beliau mendapat idea bagi menambah pendapatan sampingan dengan inovasiakan daging kambing sebagai daging kambing perap dan dibekukan dimana diusahakan bersama ahli keluarga beliau. Dengan ini, beliau tidak hanya tertumpu kepada jualan kambing hidup, malah dapat menjual daging kambing perap frozen ke sekitar daerah Pokok Sena dan Alor Setar dan ianya juga dipasarkan secara online.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap penternakan kambing bebiri ini berjaya dan dilaksanakan secara komersial seperti yang disaran oleh pihak kerajaan. Beliau juga berharap dapat menjadi penternak yang berjaya dalam pasaran ternakan kambing biri-biri dan pembekal rumput napier terbesar di Negeri Kedah.



### MOHD HAFIZ

Bin Basir  
**Sektor :** Ternakan  
Agenzi  
Pembimbng : MADA



Jenis Projek  
**Ternakan Kambing**

Tahun Menerima Geran  
**2017**

Nilai Geran  
**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan  
**RM144,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



### MOHD FAIZ

Bin Saad  
**Sektor :** Ternakan  
Agenzi  
Pembimbng : MADA



Jenis Projek  
**Ternakan Biri – Biri**

Tahun Menerima Geran  
**2017**

Nilai Geran  
**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan  
**RM36,500.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Perusahaan beliau yang terletak di Batu 8 Jalan Sungai Petani, Alor Setar Kedah. Bermula secara sampingan dengan 3 ekor kambing sahaja di sebelah rumah pada tahun 2009 dan kini hampir 40 ekor dalam kandang pada satu masa.

## Kisah Kejayaan

Setelah 11 tahun berkecimpung dalam dunia ternakan, beliau telah berjaya menyewa sebidang tanah berhampiran projek ternakan beliau untuk projek baru iaitu projek ternakan ikan tilapia. Beliau juga turut mengusahakan ternakan kerbau, bermula dengan 20 ekor. Beliau seorang yang berpandangan jauh dan ingin memartabatkan bidang pertanian sebagai sumber pendapatan yang lumayan.

## Wawasan/Harapan

Beliau berhasrat untuk mengembangkan lagi perniagaan bagi memenuhi permintaan yang tinggi di pasaran dan mengurangkan import luar negara.



**MOHD RAZI**  
Bin Abdullah  
**Sektor :** Ternakan  
Agenzi  
Pembimbing : -



Umur  
**35 Tahun**

Jenis Projek  
**Ternakan Kambing**

Nama Syarikat

Tahun Menerima Geran  
**2017**

No. Daftar Syarikat

Nilai Geran  
**RM20,000.00**

Emel / Media Sosial

Pendapatan Kasar Projek (RM)/Tahunan  
**RM228,000.00**

Alamat Projek  
**Alor Setar, Kedah**

Persijilan  
  
Pasaran Tempatan  
**Seluruh Malaysia**



# Industri Asas Tani



Umur  
**33 Tahun**

Nama Syarikat  
**Bbite Bakery and Factory**

No. Daftar Syarikat  
-

Emel/Media Sosial  
**shazahidah@gmail.com**

Jenis Projek  
**Pemprosesan Produk Hasilan Bakeri Dan Pizza Sejuk Beku**

Tahun Menerima Geran  
**2018**

Alamat Projek  
**Shah Alam, Selangor**

Nilai Geran  
**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM700,000.00**

Persijilan  
-

Pasaran Tempatan  
**Seluruh Malaysia**

# SHARIFAH ZAHIDAH

## Binti Syed Nooh

< > INDUSTRI ASAS TANI



### Sejarah

Mengambil tanggungjawab fardu kifayah menyediakan alternatif untuk umat Islam berbelanja ke atas perniagaan makanan segera yang pertama di Malaysia keluaran anak tempatan Bumiputera. Jika dunia ada Pizza Hut dan Domino's Pizza, maka Malaysia ada PizzaBite.

### Kisah Kejayaan

Jualan 20,000 kotak sebulan walaupun berada di pasaran kurang tempoh 6 bulan. Peningkatan ini telah memberikan pendapatan yang berganda. Peningkatan ini membuat pendapatan yang berganda. Pizza bite juga telah mendapat permintaan yang tinggi oleh pengguna.

### Wawasan/Harapan

Menjadi antara perniagaan Muslim bumiputera yang berjaya dan diapungkan di bursa, menjadi ikon contoh usahawan anak Malaysia yang berjaya di peringkat global kerana mengeluarkan produk berkualiti yang disediakan dengan menjunjung prinsip-prinsip halal dan tayyib dari segala aspek.





Umur  
**29 Tahun**

Nama Syarikat  
**Humey**

No. Daftar Syarikat  
-

Emel/ Media Sosial  
-

Jenis Projek  
**Pemprosesan Sambal Garing Jenama Humey**

Tahun Menerima Geran  
**2017**

Alamat Projek  
**Kampung Bebuloh Laut, W.P. Labuan**

Nilai Geran  
**RM15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM300,000.00**

Persijilan  
**HALAL**

Pasaran Tempatan  
**Seluruh Malaysia**

## SAIDATUL SYAHIRAH

### Binti Jasney

< > INDUSTRI ASAS TANI



## Sejarah

Beliau memulakan perniagaan sambal ini pada tahun 2017 dengan modal permulaan sebanyak RM50 sahaja. Beliau mengeluarkan produk pertama iaitu sambal ikan kekek apabila mendapat hasil jualan ikan kekek yang kurang mendapat tempat di pasaran. Beliau merasakan satu kerugian apabila melihat lambakan ikan kekek dibuang atau dibiarakan tanpa insiatif untuk memprosesnya sebagai produk makanan.

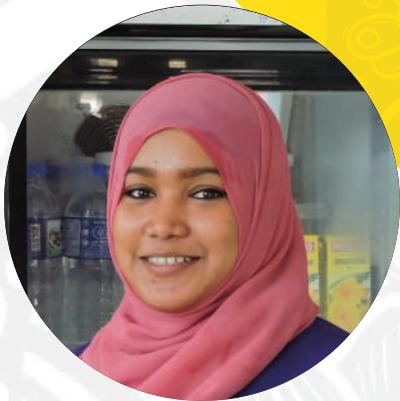
## Kisah Kejayaan

Pada awalnya, beliau hanya mengeluarkan 10 botol sambal dan menjualnya di atas talian. Kemudian, beliau mula mendapat tempahan dan mengedarkan kepada orang ramai. Produknya kini telah menerima pensijilan halal. Hasil daripada bantuan Geran Agropreneur Muda, beliau mampu mengeluarkan 300 hingga 1,000 botol sambal sehari. Sambalnya juga turut dipasarkan ke luar negara iaitu di Brunei dan Singapura.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap agar sambal goreng keluarannya akan diiktiraf sebagai sambal garing pertama keluaran borneo dan akan terkenal di seluruh negara serta di peringkat antarabangsa. Beliau juga berharap dapat memiliki kilang pemprosesan yang mampu memberi peluang pekerjaan kepada 50 hingga 100 orang penduduk di labuan serta golongan OKU.





Umur  
**33 Tahun**

Nama Syarikat

No. Daftar Syarikat

Emel/ Media Sosial

Jenis Projek  
**Pemprosesan Bakeri**

Tahun Menerima Geran  
**2016**

Alamat Projek  
**Kota Bharu, Kelantan**

Nilai Geran  
**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM360,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Seluruh Malaysia**

## TENGKU ANIS AZRIEN

### Binti Tengku Safaei

#### < > INDUSTRI ASAS TANI



## Sejarah

Pada tahun 2015, beliau telah memulakan perniagaan hasil minat beliau semenjak daripada kecil. Kini perniagaan beliau semakin melonjak ke hadapan. Permintaan yang banyak daripada pembeli khususnya pembeli yang ingin kek yang murah tetapi sedap dimakan.

## Kisah Kejayaan

Beliau telah berjaya menghasilkan sebanyak 300 jenis produk dan telah mempunyai seramai 20 orang pekerja. Ini juga dapat membantu sektor ekonomi penduduk tempatan. Hasil jualan beliau juga adalah sebanyak RM23,000.00 sebulan untuk pengeluaran kek sahaja.

## Wawasan/Harapan

Dapat meluaskan lagi pasaran ke seluruh Malaysia dan dapat menambahkan lagi cawangan perniagaan beliau di seluruh Kelantan.





Umur  
**35 Tahun**

Nama Syarikat  
**Nazrinfiza Ikan Bakar Terangkat**

No. Daftar Syarikat  
-

Emel/ Media Sosial  
**ikanbakarterangkat@gmail.com**  
**FB: Ikan Bakar Terangkat**  
**IG: ikanbakarterangkat**  
**Twitter:Ikan Bakar Terangkat**

Jenis Projek  
**Pemprosesan Pes Sambal**

Tahun Menerima Geran  
**2017**

Alamat Projek  
**Kajang, Selangor**

Nilai Geran  
**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM293,884.20**

Persijilan  
-

Pasaran Tempatan  
**Seluruh Malaysia**

## MOHD NAZRIN Bin Nasir < > INDUSTRI ASAS TANI



### Sejarah

Pada mulanya, beliau hanya menjalankan perniagaan ikan bakar di kedai makan berkonsepkan stall serta menjalankan khidmat penghantaran set ikan bakar ke rumah, pejabat, universiti/institusi dan pusat latihan di sekitar Bangi dan Putrajaya. Selain itu, beliau juga membekalkan pes ikan bakar kepada restoran atau kedai makan yang diusahakan oleh pemilik restoran itu sendiri. Setelah hampir setahun beroperasi di kedai, beliau dapat terdapat permintaan pes ikan bakar yang tinggi kerana pelanggan kerap membeli pes setelah mereka menjamu selera di kedai. Dari situ, beliau yakin permintaan bagi produk pes ikan bakar sentiasa ada.

### Kisah Kejayaan

Bagi menjamin jenama yang diguna pakai untuk jangka masa panjang, beliau telah mendaftar Trademark bagi dua nama di Perbadanan Harta Intelek (MyIPO) iaitu IBT Ikan Bakar Terangkat dan NF Nazrinfiza. Setelah melalui proses semakan, sijil Trademark bagi IBT Ikan Bakar Terangkat telah berjaya diperoleh bermula 31 Mei 2018 (Trademark No. 2018006410). Beliau juga telah berjaya diluluskan namun sijil masih dalam proses MyIPO. Kini, beliau memperolehi pendapatan kasar berjumlah RM300,000.00 setahun.

### Wawasan/Harapan

Beliau berharap dapat menjadi salah satu pengeluar produk makanan Muslim yang utama di pasaran dalam dan luar negara. Beliau juga berharap agar syarikat mempunyai lebih ramai reseller/ pemborong tempatan maupun luar negara yang aktif dan berjaya supaya beliau dapat berkongsi rezeki dan manfaat produk dengan lebih ramai orang terutama peminat - peminat sambal dan seterusnya dapat meningkatkan ekonomi Bumiputera Muslim.





Umur  
**39 Tahun**

Nama Syarikat  
**Oishiy Rich Empire**

No. Daftar Syarikat  
-

Emel/ Media Sosial  
**oishiyrich@gmail.com**

Jenis Projek  
**Pemprosesan Kerepek Lobak Merah**

Tahun Menerima Geran  
**2015**

Alamat Projek  
**Bandar Tun Razak, Kuala Lumpur**

Nilai Geran  
**RM10,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM148,950.00**

Persijilan  
**MESTI**

Pasaran Tempatan  
**Seluruh Malaysia**

## NOORUL HALIMIN

Binti Sabran

< > INDUSTRI ASAS TANI



## Sejarah

Kerepek Lobak Merah CRAVIA adalah snek inovasi pertama di Malaysia yang menggunakan stevia dan lobak merah sebagai bahan utama demi mengalakkan pemakanan sayur di kalangan masyarakat Malaysia terutamanya kanak-kanak serta alternatif snek / kudapan lebih baik berbanding jajan di pasaran.

## Kisah Kejayaan

Pada 2015, beliau telah berjaya mendapat bantuan Geran Agropreneur Muda. Melalui geran ini, beliau berjaya membuat mesin pengering khas untuk CRAVIA yang mana membantu beliau menyelesaikan masalah pengeringan lobak merah yang sebelum ini dilakukan secara manual, iaitu menggunakan cahaya matahari. Pada 2017, beliau berjaya mendapat geran MARDI untuk menguji jangka hayat kerepek lobak merah CRAVIA dan seterusnya menukar jenis pembungkusan CRAVIA supaya tahan lebih lama iaitu dari 1 bulan kepada 5 bulan.

## Wawasan/Harapan

Harapan beliau ialah untuk mempunyai sebuah lagi kilang pemprosesan snek/kerepek inovasi berdasarkan sayuran/buah buahan tempatan khususnya bagi mencapai pasaran global dan seterusnya membuka lebih banyak peluang pekerjaan kepada komuniti setempat serta menggilap, melatih bakat sebagai usahawan muda khususnya.





Umur  
**32 Tahun**

Nama Syarikat  
**Ezezana Sinar Enterprise**

No. Daftar Syarikat  
**RA0015188-T**

Emel/ Media Sosial  
**ezlynorshazana@gmail.com**  
**FB : Ezly Norshazanan**  
**IG : Ezly Norshazana**

Jenis Projek  
**Pemprosesan Bakeri**

Tahun Menerima Geran  
**2019**

Alamat Projek  
**Kangar, Perlis.**

Nilai Geran  
**RM15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM120,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Seluruh Malaysia**

## **EZLY NORSHAZANA**

### Binti Shokri

< > INDUSTRI ASAS TANI



## **Sejarah**

Beliau merupakan seorang lepasan Sijil Pelajaran Malaysia (SPM) dan telah mengusahakan perniagaan kek dari tahun 2015 secara kecil-kecilan di rumah. Pada peringkat permulaan beliau hanya mampu pasarkan produk di sekitar kediaman dan di pasar tani sahaja. Selain itu, beliau banyak mempelajari ilmu mengenai asas penghasilan kek melalui tunjuk ajar dari kelas online dan kelas secara bersemuka yang dianjurkan oleh KEMAS. Dengan bermodal wang RM10,000.00 dari pinjaman MARA, beliau mula dapat meningkatkan kapasiti pengeluaran produk dengan menggunakan mesin dan peralatan yang bersaiz sederhana bagi membantu mempercepat dan memudahkan lagi proses penghasilan bakeri. Pada tahun 2019 beliau telah berdaftar dengan MADA dan diperkenalkan dengan Program Agropreneur Muda (PAM) di bawah Kementerian Pertanian dan Industri Makanan (MAFI). Dengan adanya bantuan mesin dan peralatan menerusi Geran Agropreneur Muda (GAM) ini, beliau dapat memenuhi permintaan yang sangat menggalakkan sehingga beliau terpaksa mencari premis baru yang lebih selesa bagi menampung permintaan yang tinggi dari pelanggan.

## **Kisah Kejayaan**

Setelah 6 tahun berkecimpung dalam dunia perniagaan bakeri, beliau telah berjaya membuka satu premis untuk pemprosesan dan kini beliau juga telah berjaya membuka cawangan baru dengan saiz bangunan yang besar di Taman Sri Hartamas, Kangar. Di premis perniagaan baru itu, beliau merancang untuk mengadakan tempat pemprosesan dan jualan bakeri secara langsung.

## **Wawasan/Harapan**

Beliau berhasrat untuk mengembangkan lagi perniagaan dan memasarkan produk bakeri keluaran syarikat ke seluruh negeri Perlis dan Kedah.





Umur  
**41 Tahun**

Nama Syarikat  
**AFDA SMART ENTERPRISE**

No. Daftar Syarikat  
**KC0014149-X**

Emel/ Media Sosial  
[amyafdaa@gmail.com](mailto:amyafdaa@gmail.com)  
FB : amy noraimy / amynoraimy

Jenis Projek  
**Pemprosesan Santan dan Kerisik**

Tahun Menerima Geran  
**2016**

Alamat Projek  
**Gua Chempedak, Kedah**

Nilai Geran  
**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM 70,090.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**

## NORAIMY Binti Muhammad < > INDUSTRI ASAS TANI



### Sejarah

Beliau merupakan seorang lepasan Sijil Pelajaran Malaysia (SPM) dan telah mengusahakan perniagaan tersebut bersama suami. Idea penubuhan perniagaan ini adalah daripada sokongan dan dorongan kawan-kawan beliau sendiri serta ahli keluarga terdekat.

Perusahaan beliau terkenal dengan nama Kedai Santan Fariq yang terletak di No R3 dan R6, Kompleks Pasar Tani Guar Chempedak Lot Pt 1616 & 1938 Jalan Yan 08800 Guar Chempedak Kedah. Dengan modal pinjaman bank lebih kurang RM15,000 dan beliau mula berkecimpung dengan perniagaan ini hampir 6 tahun lamanya. Dengan modal tersebut beliau menyewa tapak di Kompleks Pasar Tani FAMA Guar Chempedak dan membeli segala peralatan yang diperlukan untuk proses membuat santan dan juga kerisik. Dengan bantuan daripada suami dan beberapa pekerja lain beliau dapat menumpukan sepenuhnya perhatian kepada perniagaan yang beliau telah ceburi.

### Kisah Kejayaan

Geran yang diterima dari pihak kementerian sedikit sebanyak membantu dalam meningkatkan lagi pengeluaran dan pendapatan. Setelah 11 tahun berkecimpung dalam dunia perniagaan santan, beliau telah berjaya membuka lagi 1 cawangan perniagaannya di Gurun, Kedah.

### Wawasan/Harapan

Beliau berhasrat untuk memperbesarkan lagi perniagaan dan memasarkan produk beliau di seluruh negeri Kedah dan memberi peluang pekerjaan kepada penduduk tempatan.





Umur  
**45 Tahun**

Nama Syarikat  
**NQ Group Enterprise**

No. Daftar Syarikat  
**SA0279258M**

Emel/ Media Sosial  
**nuhafoodsb@gmail.com**  
**www.kedainuha.com**  
**IG: nuhafoodofficial**

Jenis Projek  
**Pemprosesan Bawang Goreng Premium**

Tahun Menerima Geran  
**2016**

Alamat Projek  
**Serkam, Melaka**

Nilai Geran  
**RM15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM80,000.00**

Persijilan  
**HALAL dan MESTI**

Pasaran Tempatan  
**Seluruh Malaysia**

## MOHD FARIS Bin Abdul Salim

< > INDUSTRI ASAS TANI



### Sejarah

NQ Group Enterprise ditubuhkan pada Disember 2013. Perusahaan ini dijalankan bersama-sama isteri bermula dari rumah secara kecil-kecilan sahaja. Pada Julai 2014, beliau telah memindahkan operasi dari rumah dan menduduki satu unit lot kedai di Serkam, Melaka untuk memenuhi keperluan syarat pemasaran produk.

### Kisah Kejayaan

Modal permulaan adalah RM 1,000.00 bagi membangunkan projek Bawang Goreng Premium. Beliau pernah menghadiri Kursus Halal, Klinik Usahawan (Dr. Azizan Osman), Pengurusan kewangan (IMET FAMA), Packaging & Labelling MARDI. Syarikat NQ Group telah berada di pasaran luar negara antaranya Jepun dan Arab Saudi melalui FAMA Export.

### Wawasan/Harapan

Beliau berharap akan menjadi peneraju produk makanan premium HALAL bumiputera di Malaysia dan diperluaskan ke peringkat antarabangsa. Beliau mengucapkan jutaan terima kasih kepada FAMA serta pelbagai agensi yang terlibat membantu kejayaan beliau.



## Sejarah

Syarikat beliau telah didaftarkan pada 5 Januari, 2019. Sebelum memulakan perniagaan, beliau menjalankan beberapa pekerjaan sambil belajar daripada individu-individu yang berpengalaman dalam bidang pemprosesan produk berasaskan kelapa, sebelum mengambil keputusan menjalankan perniagaan memproses santan segar.

## Kisah Kejayaan

Projek masih dalam peringkat awal perusahaan. Bagaimanapun, sehingga kini, jualan santan Santan Gk tidak dapat memenuhi permintaan yang tinggi dari pelanggan, disebabkan oleh masalah ruang dan peralatan yang ada.

## Wawasan/Harapan

Dapat meningkatkan kapasiti pengeluaran bagi memenuhi permintaan pelanggan, beroperasi di kedai yang lebih besar dan selesa dan dapat mengeluarkan lebih banyak produk berasaskan kelapa seperti kerisik, minyak tanah dan sebagainya.



## Sejarah

Beliau mula menceburi bidang perniagaan sejak berusia 24 tahun pada tahun 2013 secara kecil - kecilan. Beliau mula serius selepas mengikuti Kursus Pusat Bimbingan Usahawan (PBU) pada tahun 2015 dan memulakan projek pada awal tahun berikutnya dengan modal permulaan sebanyak RM30,000.00.

## Kisah Kejayaan

Modal tersebut digunakan untuk mendirikan sebuah bengkel bersebelahan rumah dengan keluasan 16x18 ft dan diuruskan sendiri tanpa pekerja selama 2 tahun 8 bulan. Kemudian berpindah ke sebuah lot kedai keluasan 20 x 50ft dan diuruskan sendiri dan dibantu 3 orang staff (seorang darinya adalah OKU Pembelajaran). Pendapatan Kasar 2016 adalah RM4,600.00 sebulan. Pendapatanya kini meningkat dari tahun ke tahun.

## Wawasan/Harapan

Ingin memperluaskan pasaran ke seluruh Johor dan Malaysia serta ke luar negara pada suatu hari nanti. Selain itu, dapat memberi peluang pekerjaan kepada penduduk setempat dan berharap dapat menyediakan freezer sendiri dan berkonssep di setiap pasaraya yang diterokai. (1 bulan 2 biji Freezer)



### SHAHРИL FARID

Bin Ishak

**Sektor :** Industri Asas Tani

Agenzi

Pembimbing : DOA



Umur

**33 Tahun**

Nama Syarikat

**Manitorades White Eagle Resources**

No. Daftar Syarikat

-

Emel/ Media Sosial

-

Alamat Projek

**Sungai Dua, Pulau Pinang**

Jenis Projek

**Pemprosesan Santan**

Tahun Menerima Geran

**2019**

Nilai Geran

**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM44,646.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan

**Tempatan**



### NUR HAFIZAH

Binti Amat @ Halimi

**Sektor :** Industri Asas Tani

Agenzi

Pembimbing : DOA



Jenis Projek

**Pemprosesan Kuih Frozen & Kuih Talam**

Tahun Menerima Geran

**2017**

Nilai Geran

**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM90,000.00**

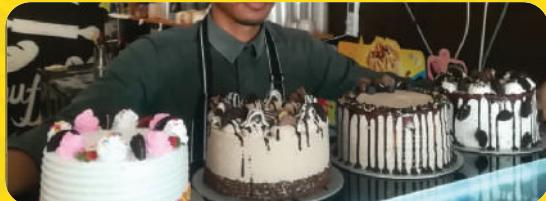
Persijilan

**MESTI**

Pasaran Tempatan

**Tempatan**





## Sejarah

Bermula dengan hanya memasuki pertandingan memasak di sekolah, tercetus minat untuk mengembangkan lagi bakat yang ada dalam sektor kulinari.

## Kisah Kejayaan

Melihat ibu dan abang yang berusaha dalam bidang ini sejak 10 tahun lalu membuat beliau bangkit untuk membuka baki yang berkoncepsyen moden dan tradisional pertama di Kluang milik bumiputera yang menjual produk baki dengan citarasa dari pelbagai negara. Pada mulanya, beliau baki sebagai seorang jurulukis di Petronas Pengerang. Setelah beberapa bulan bekerja beliau mampu membuka perniagaannya dengan kos yang kecil. Beliau belajar dari ibu, abang, buku, dan melalui internet. Percubaan demi percubaan beliau buat untuk mendapatkan rentak dalam langkah mencipta satu-satu produk. Sekarang beliau beralih kepada pengurusan baki untuk mendapatkan pengurusan yang lebih cepak.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap dapat membantu penduduk setempat mendapatkan produk baki dari pelbagai negara yang dijamin halal dan menjadikan salah satu tempat pelancong membeli buah tangan sebelum pulang ke tempat mereka. Harapan beliau ialah dapat membuka sebuah kilang dan kafe di kebun keluarga yang berkoncepsyen 'Bakery Cafe in the Garden' serta dapat membantu memberi peluang pekerjaan kepada graduan-graduan dalam bidang yang berkaitan dari kulinari sehingga ke bidang pengurusan.



## Sejarah

Mula menceburu bidang pembuatan coklat pada tahun 2013 dengan modal permulaan sebanyak RM 10,000 di rumah sahaja.

## Kisah Kejayaan

Bermula dari rumah, kemudian berpindah ke rumah kedai di aras dua, dan seterusnya menambah galeri kedai dengan konsep 4 in 1 hub iaitu "manufacturer, wholesale, retail & edutour". Edutour adalah konsep lawatan sambil belajar.  
Anugerah yang pernah diterima:  
Anugerah Perdana Inovasi Petani -Johor (Mesin Proses Coklat) 2018  
Anugerah Perak Inovasi Petani -Johor (Coklat Kerepek) 2018  
Anugerah Inovasi Jabatan Pertanian - Peringkat Kebangsaan 2018  
Anugerah Agropreneur Muda Jaya -2016

## Wawasan/Harapan

Dapat membuka lebih banyak peluang kepada sekolah-sekolah seluruh Malaysia yang ingin membuat edutour di tempat kami, memberi lebih banyak peluang pekerjaan kepada penduduk setempat dan dapat memasarkan produk dengan lebih luas.



### MUHAMMAD SYHIR

Bin Mohd Salleh  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
**Agenzi**  
**Pembimbang :** DOA



Umur

**24 Tahun**

Jenis Projek

**Pemprosesan Bakeri**

Nama Syarikat

**Syahir Cinnamon Enterprise**

Tahun Menerima Geran

**2019**

No. Daftar Syarikat

**JR0095523**

Nilai Geran

**RM 15,000.00**

Emel / Media Sosial

**syahirsalleh@cinnamononpastry.com**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan

**RM36,000.00**

Alamat Projek

**Kluang, Johor**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



### ZAMZARINA

Binti Zakaria  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
**Agenzi**  
**Pembimbang :** DOA



Umur

**41 Tahun**

Jenis Projek

**Pemprosesan Coklat**

Tahun Menerima Geran

**2016**

Nama Syarikat

**Pelangi Network Management Sdn Bhd**

No. Daftar Syarikat

**1172189-U**

Nilai Geran

**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan

**RM 360,000.00**

Emel / Media Sosial

**cocodamia@yahoo.com**  
**FB: Ole Ole Cocodamia**  
**IG: gojbchocolate**

Persijilan

**HALAL, MESTI**

Alamat Projek

**Skudai, Johor**

Pasaran Tempatan

**Seluruh Malaysia**





## Sejarah

Mula menceburia bidang Industri Asas Tani durian crepe pada tahun 2012 dan mula membangunkan projek pada tahun 2014 dengan modal RM15,000.00.

## Kisah Kejayaan

Mula membangunkan projek pada tahun 2014 sehingga kini, dan telah mendapat persijilan HALAL pada 2019 dan pasaran di semua Stesen Minyak Petronas, Stesen Minyak Shell dan Pasaraya Sabasun di Kuala Terengganu.

## Wawasan/Harapan

Harapan supaya dapat menembusi pasaran luar daripada Terengganu dan menambah ruang pasaran yang lebih menyeluruh.



## Sejarah

Menceburia bidang pes segera kerana minat yang mendalam dalam bidang masakan, resepi dan perkhidmatan. Bermula dari kecil-kecilan sehingga mempunyai premis bagi mengusahakan pemprosesan pes segera.

## Kisah Kejayaan

Meningkatkan penghasilan daripada 2,000 paket kepada 5,000 paket sebulan.

## Wawasan/Harapan

Mampu mengekalkan kualiti produk dan meningkatkan jualan dengan menebusi pasaran luar negara dengan kaedah "retort" dan membuka peluang pekerjaan.



### WAN MARIANA

Binti Wan Ahmad

**Sektor :** Industri Asas Tani

Agensi

Pembimbing : DOA



Umur

**37 tahun**

Nama Syarikat

-

No. Daftar Syarikat

-

Emel/ Media Sosial

**FB: Durian Crepe Ana**

Alamat Projek

**Kuala Terengganu,  
Terengganu**

Jenis Projek

**Pemprosesan Durian Crepe**

Tahun Menerima Geran  
**2017**

Nilai Geran

**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM 64,865.00**

Persijilan

**HALAL**

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



### NOR LIZA

Binti Haron

**Sektor :** Industri Asas Tani

Agensi

Pembimbing : DOA



Umur

**37 Tahun**

Nama Syarikat

-

No. Daftar Syarikat

-

Emel/ Media Sosial

**pdzon3jb@yahoo.com**

Alamat Projek

**Johor Bahru, Johor**

Jenis Projek

**Pemprosesan Pes Segera**

Tahun Menerima Geran  
**2017**

Nilai Geran

**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM 90,000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Mummy Bakery telah ditubuhkan pada 7hb Januari 2008 dalam pengkhususan memproses, mengedarkan dan menjual produk - produk berasaskan bakeri. Produk kami adalah keluaran bumiputra dan dalam perancangan untuk mendapatkan status halal dari pihak JAKIM.

## Kisah Kejayaan

Sekjak ditubuhkan pada tahun 2007, Mummy Bakery kini memiliki bangunan sendiri iaitu rumah kedai 2 tingkat di Kempas Town Centre. Ini membolehkan kami menambah pengeluaran yang kini mendapat permintaan tinggi dari sekitar Johor Bahru dan Singapura.

## Wawasan/Harapan

Berdasarkan kepada perancangan, Mummy Bakery yakin bahawa perniagaan yang diceburi ini akan memberi pulangan yang menguntungkan. Mummy Bakery berharap untuk mengembangkan perniagaan produk bakeri ketahap yang maksimum disamping mewujudkan usahawan perdagangan dan perindustrian yang berdaya maju.



## Sejarah

Projek keropok lekor sejuk beku ini telah bermula sejak tahun 2007 yang diusahakan oleh bapa beliau atas nama Shahfil Keropok Lekor Selatan Enterprise. Pemasaran pada awalnya di sekitar Johor Bahru dan Pasir Gudang. Pada tahun 2012 perusahaan ini telah dipindah milik kepada nama Syarikat Keropok Lekor Danga Enterprise.

## Kisah Kejayaan

Selain pasaran dalam negeri, produk ini telah berjaya dipasarkan ke Negeri Sembilan dan Melaka. Produk keropok lekor sejuk beku syarikat ini juga telah berjaya menembusi pasaran Singapura pada tahun 2010 sehingga kini. Syarikat Keropok Lekor Danga Enterprise juga telah menerima pengunjung dari Jepun dan Korea Selatan sekitar tahun 2012.

## Wawasan/Harapan

Sentiasa menghasilkan produk yg berkualiti dan mencari kelainan dan mampu bersaing dengan produk yang sedia ada di pasaran dunia. Cadangan akan membuka cawangan baru pada masa akan datang.



### NAJUAH

Binti Mahadi

**Sektor :** Industri Asas Tani  
**Agensi**  
**Pembimbing :** DOA



Umur

**31 Tahun**

Nama Syarikat

**Mummy Bakery**

No. Daftar Syarikat

**JM 0504953-A**

Emel/ Media Sosial

**FB : MummyBakery**

Alamat Projek

**Johor Bahru, Johor**

Jenis Projek

**Pemprosesan Bakeri**

Tahun Menerima Geran

**2017**

Nilai Geran

**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan

**RM35,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



### SARIHAN

Bin Jamil

**Sektor :** Industri Asas Tani  
**Agensi**  
**Pembimbing :** DOF



Umur

**30 Tahun**

Nama Syarikat

**Kerepak Lekor Danga Enterprise**

No. Daftar Syarikat

-

Emel/ Media Sosial

**sarihan\_jamil@yahoo.com**

Alamat Projek

**Johor Bahru, Johor**

Jenis Projek

**Pemprosesan Lekor**

Tahun Menerima Geran

**2017**

Nilai Geran

**RM15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan

**RM700,000.00**

Persijilan

**HALAL**

Pasaran Tempatan

**Tempatan**





## Sejarah

Beliau bermula secara kecil-kecilan dari rumah dengan menghasilkan bebola ikan untuk santapan keluarga. Hidangan tersebut amat digemari oleh anaknya mula mendapat permintaan dari sahabat handai yang menyukai rasa bebola ikan. Lalu bermula dari tempahan 500 gram dan bermodalkan RM20. Setelah melihat perniagaannya ini mampu mengorak langkah lebih jauh, beliau mula mencari kursus yang sesuai untuk diikuti bagi membolehkan bebola ikan di komersilkan.

## Kisah Kejayaan

Bantuan Geran Agropreneur Muda telah banyak membantu dalam mengembangkan projeknya. Geran yang diterima itu sedikit sebanyak dapat menyumbang dalam peningkatan pengeluaran projeknya. Sehingga kini, produk yang dihasilkan telah mendapat persijilan HALAL, MESTI dan MyIPO.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap dapat menaik taraf perniagaannya di masa hadapan dengan menggunakan teknologi yang terkini seterusnya dapat meningkatkan pendapatannya. Beliau juga berharap dapat membantu mereka yang memerlukan melalui hasil keuntungan syarikat.



## Sejarah

Minat di dalam bidang perikanan semenjak di bangku sekolah dan kerana kurangnya bilangan usahawan bumiputera di dalam sektor yang diceburi.

## Kisah Kejayaan

Berjaya meluaskan pasaran ke pantai timur dalam tempoh 3 tahun dan memberi peluang pekerjaan kepada penduduk tempatan.

## Wawasan/Harapan

Berharap agar lebih ramai anak muda untuk menceburti bidang perikanan selain mengukuhkan syarikat dan mempelbagaikan produk seterusnya membuktikan bahawa anak-anak muda boleh berjaya di dalam perniagaan yang diceburi.



### SALWIYAH

Binti Idris  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
**Agenzi**  
**Pembimbing :** DOF



#### Jenis Projek

**Pemprosesan Makanan Sejuk Beku (Bebola Ikan)**

Tahun Menerima Geran  
**2017**

Nilai Geran  
**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM135,827.00**

Persijilan  
**MESTI, Halal, MyIPO**

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



### MOHD SHAHIRAN Bin Mohd Zahit

**Sektor :** Industri Asas Tani  
**Agenzi**  
**Pembimbing :** DOF



Jenis Projek  
**Pemasaran Ikan**

Tahun Menerima Geran  
**2018**

Nilai Geran  
**RM15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM80,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Seluruh Malaysia**





## Sejarah

Mula menceburkan diri sebagai nelayan darat pada tahun 2009 yang menjadikan sungai Kampung Lebir sebagai pangkalan utama pendaratan hasil tangkapan. Setelah mendapat didikan dan pendedahan dari Pegawai Pejabat Perikanan Daerah Gua Musang supaya mempelbagaikan usaha dalam industri perikanan, maka pada tahun 2019, dengan bermodal RM3,000.00 beliau telah mula menceburkan diri dalam bidang perniagaan jualan ikan sungai di Kampung Lebir dan sekitar Gua Musang. Di antara spesis ikan yang utama diniagakan adalah ikan Kelah, Baung, Kenulang, Tenggalan, Baung Sungai dan lain-lain spesis ikan sungai.

## Kisah Kejayaan

Memulakan kerjaya sebagai nelayan darat dengan membeli sebuah sampan, enjin serta peralatan pukat dengan menggunakan modal pinjaman dari saudara mara terdekat dan membayar balik pinjaman secara beransur-ansur. Berkat bimbingan dari pihak DOF. Beliau telah dipilih sebagai salah seorang peserta Program Agropreneur Muda dan mendapat bantuan sampan/ enjin/ peralatan tangkapan yang baru. Bermula dari sinilah beliau dengan bimbingan jabatan juga mencuba nasib sebagai seorang pengusaha jualan ikan sungai dengan satu harapan ingin menjadi usahawan yang berjaya dalam mengubah kehidupan beliau dan keluarga.

## Wawasan/Harapan

Wawasan beliau dalam bidang ini adalah ingin keluar dari kepompong kemiskinan dan menjadi seorang usahawan ikan sungai yang berjaya di Gua Musang khususnya dan dalam Negeri Kelantan amnya. Beliau berharap DOF akan terus membimbing beliau ke arah ini samada dari segi ilmu perniagaan dan pengurusan projek. Impian beliau adalah ingin menjadi seorang usahawan yang berjaya menjadi kenyataan di masa akan datang.



## Sejarah

Bermula dengan bermula dengan kanopi 10x10 di tepi jalan. Jualan meningkat dari bulan ke bulan dan terus membina satu tapak di depan rumah ibu. Bermula dengan sehari 1kg dan kini mencecah 30kg sehari secara manual. Sehingga kini produk keropok lekor ini telah berjaya memasuki eksport ke Qatar dan Brunei.

## Kisah Kejayaan

Kejayaan yang tidak ada dengan usaha tidak akan datang berboleh. Penyinggahan untuk minum petang oleh kakitangan TV3 telah menjadikan keropok lekor Tip Top ini diminati dan telah disiaran dalam Borak Kopitiam TV3. Dan kejayaan kedua, Qatar dan Brunei telah menjadi negara yang menerima keropok lekor Tip Top dan permintaan meningkat setiap bulan.

## Wawasan/Harapan

Pengusaha berusaha mendapatkan premis yang lebih besar untuk mendapatkan sijil Halal dan dapat memenuhi permintaan yang tinggi. Kiosk di RNR atau hypermarket menjadi sasaran selepas pengeluaran dapat ditingkatkan.



## ABDUL RAHMAN

Bin Che Yusoff

**Sektor :** Industri Asas Tani

Agenzi

Pembimbing : DOF



Jenis Projek

**Pemprosesan dan Penjualan Ikan Sungai**

Tahun Menerima Geran

**2019**

Nilai Geran

**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan

**RM27,600.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



## NORDIANA

Binti Abu Hassan

**Sektor :** Industri Asas Tani

Agenzi

Pembimbing : DOF



Jenis Projek

**Pemprosesan Keropok Lekor**

Tahun Menerima Geran

**2019**

Nilai Geran

**RM15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan

**RM144,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Pada tahun 2017, beliau membuat jualan kambing perap dengan menyertai program anjuran FAMA My Best Buy, Karnival dan Pasar Tani. Beliau telah dinasihatkan agar memohon Geran Agropreneur Muda bagi memperkembangkan perniagaan yang sedia ada. Kelulusan permohonan GAM beliau telah diluluskan pada tahun 2018.

## Kisah Kejayaan

Telah membuka kedai makan berasaskan kambing perap, bermula dari 1 buah kedai menjadi 2 buah kedai.

## Wawasan/Harapan

Beliau ingin memperluaskan pasaran ke seluruh Malaysia dan luar negara. Berharap dapat menambah lebih cawangan di dalam Malaysia. (1 bulan 1 cawangan). Beliau menghargai FAMA yang banyak memberi bantuan dari segi khidmat nasihat, kursus dan bersehingga beliau boleh berjaya sampai ke tahap ini.



## Sejarah

Dapur Ibu Food Industry merupakan perniagaan pemilikan tunggal yang diasaskan oleh Encik Zaidi bin Nordin pada tahun 2011 memfokuskan kepada usaha pengeluaran sambal belacan, ikan bilis dan ikan masin segera. Perniagaan ini bermula di negeri Selangor dengan hanya mengeluarkan satu produk sahaja iaitu sambal belacan. Pada tahun 2013, syarikat telah berhijrah ke Kedah dan memperkenalkan dua produk baru iaitu ikan bilis dan ikan masin segera. Dua produk baru ini dipilih untuk dikomersilkan adalah kerana syarikat mendapat produk segera ini mendapat permintaan tinggi dari pelanggan. Selain itu, bahan mentah seperti ikan bilis dan ikan masin juga mudah diperolehi di Negeri Kedah disebabkan oleh ia berdekatan dengan persisiran pantai.

## Kisah Kejayaan

Penyelidikan sendiri serta bimbingan atas pemprosesan daripada MARDI dengan bantuan FAMA dan LPP banyak membantu dalam penghasilan produk-produk ini. Ia juga telah mendapat akreditasi pensijilan MeSTI dari Kementerian Kesihatan Malaysia serta pensijilan HALAL dari JAKIM. Menyertai kursus-krusus berkaitan teknologi pemakanan, pengiraan kos, serta pengurusan kewangan bagi memantapkan dasar syarikat untuk lebih stabil di pasaran lebih besar. Bimbingan jabatan/agensi terutama di bawah Kementerian Pertanian dan Industri Makanan (MAFI) banyak memberi tunjuk ajar serta peluang dan ruang untuk syarikat mempromosikan produk-produk di pasaran.

## Wawasan/Harapan

Syarikat menasarkan untuk meningkatkan pengeluaran satu kali ganda daripada tahun sebelumnya dengan mengiatkan promosi di seluruh Malaysia agar permintaan semakin meningkat dari semasa ke semasa.



**AZWARI**  
Bin Che Ab Ghani  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agenzi  
Pembimbing : FAMA



Umur

**36 Tahun**

Nama Syarikat  
**Ansal Ternak**

No. Daftar Syarikat  
**AS0374756-A**

Emel/ Media Sosial  
[karakambingcikguanuar@gmail.com](mailto:karakambingcikguanuar@gmail.com)

Alamat Projek  
**Jasin, Melaka.**

Jenis Projek

**Pemprosesan Kambing Bakar Dan Kambing Perap**

Tahun Menerima Geran  
**2018**

Nilai Geran  
**RM10,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM600,000.00**

Persijilan  
**HALAL, MESTI (Produk- Kambing Perap)**

Pasaran Tempatan  
**Online dan Tempatan**



**MOHD ZAIDI**  
Bin Nordin  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agenzi  
Pembimbing : FAMA



Umur

**37 Tahun**

Nama Syarikat  
**Dapur Ibu Food Industry**

No. Daftar Syarikat  
**SA 0239311- P**

Emel/ Media Sosial  
[mnnaimf@gmail.com](mailto:mnnaimf@gmail.com)

Alamat Projek  
**Sungai Petani, Kedah**

Jenis Projek

**Pemprosesan ikan bilis, ikan masin, sambal belacan**

Tahun Menerima Geran  
**2015**

Nilai Geran  
**RM15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM214,644.87**

Persijilan  
**HALAL JAKIM, MeSTI KKM**

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Pelapis perniagaan keluarga, setelah tamat persekolahan beliau mula mengikut bapa berniaga di pasar malam. Kini beliau menjalankan pengeluaran dan membuat serbuk minuman ais kisar pelbagai perisa.

## Kisah Kejayaan

Pelbagai produk yang telah dikeluarkan iaitu kopitiam herba kayu manis, serbuk minuman cappuccino, serbuk pra-campuran chocolate vanilla dan serbuk pra-campuran teh hijau, produk dipasarkan melalui agen, peniaga-peniaga pasar malam, cafe dan sebagai cenderahati untuk dijadikan hamper dan buah tangan.

## Wawasan/Harapan

Untuk mendapat persijilan Halal dan memasarkan produk di pasaraya besar seluruh Negara.



## Sejarah

Setelah tamat tempoh bekerja sebagai tentera, beliau terus mencebur ke bidang memproses dan memasarkan produk pau. Membuat secara kecil kecilan sehingga mendapat permintaan yang tinggi setiap masa.

## Kisah Kejayaan

Beliau berjaya mengembangkan perniagaan ini di seluruh Lembah Klang setelah bertukar bidang kerjaya sebelum ini.

## Wawasan/Harapan

Beliau ingin mengembangkan lagi perniagaan ini ke peringkat antarabangsa dan memberikan peluang pekerjaan kepada penduduk tempatan.



### DAING SYAFIQ

Bin Mohd Isa Amsery

**Sektor :** Industri Asas Tani

Agenzi

Pembimbing : FAMA



Umur

**22 Tahun**

Nama Syarikat

**Bugi's Coffee**

No. Daftar Syarikat

-

Emel/ Media Sosial

[bugismalayaxpresso@gmail.com](mailto:bugismalayaxpresso@gmail.com)

Jenis Projek

**Pemprosesan Serbuk Minuman Ais Kisar**

Tahun Menerima Geran

**2017**

Nilai Geran

**RM 10,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan

**RM120,000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



### ANUAR ZAIDI

Bin Mohmad

**Sektor :** Industri Asas Tani

Agenzi

Pembimbing : FAMA



Umur

**38 Tahun**

Nama Syarikat

-

No. Daftar Syarikat

-

Emel/ Media Sosial  
[pauadikresepiemak@gmail.com](mailto:pauadikresepiemak@gmail.com)

Alamat Projek  
**Rawang, Selangor**

Jenis Projek

**Pemprosesan dan Memasarkan Kuih Pau.**

Tahun Menerima Geran

**2018**

Nilai Geran

**RM15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM300,000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Beliau telah memulakan perniagaan sendiri setelah berkhidmat dengan syarikat pengeluar makanan antarabangsa iaitu Nestle Malaysia selama 10 tahun. Perniagaan bermula dengan tanaman cili fertigasi yg ditanam sendiri dan kemudian menggunakan hasil cili untuk produk sambal hijau Samza pada tahun 2015. Di atas sambutan yang menggalakkan, beliau mula berpindah ke ruang premis di Kundang Industry Park Rawang untuk memperoleh persijilan Halal, MESTI, dan HACCP pada tahun 2017. Beliau mula memasuki pasaran pasraya besar seluruh Malaysia iaitu Mydin dan Tesco pada tahun 2019. Kini beliau sedang bergiat aktif untuk meneroka pasaran luar negara melalui kegiatan eksport dengan kapasiti 1 kontena pes ke 200 hotel di Jeddah setiap 2 bulan.

## Kisah Kejayaan

2016 - Johan Pes Rendang dan Pes Masak Merah kategori Negeri Selangor oleh Jabatan Pertanian Negeri Selangor  
2019 - Top 11 Say Inspire, Piala Belia Sultan Muda Negeri Selangor  
2019 - Naib Johan Agropreneur Wanita Terbaik, Selangor.  
2020 - Market Jepun (terpilih sebagai belia untuk promosi produk Malaysia di Olimpik Jepun 2020 bersama Kementerian Pembangunan Usahawan dan Koperasi)  
2020 - Terpilih sebagai belia mempromosikan produk berdasarkan teknologi retort ke Dubai Ekspo 2021

## Wawasan/Harapan

Berwawasan agar jenama Samza terus kuat melalui ke tempatan dan ke pasaran eksport antarabangsa .



## Sejarah

Beliau bermula secara kecil-kecilan dengan mengajar rakan-rakan yang berminat untuk mempelajari cara membuat kek, biskut, bahulu dan kuih tradisional. Seterusnya, beliau mula menjadi tenaga pengajar di bawah Pusat Zakat Negeri Sembilan. Kemudian, beliau memulakan perniagaan secara jualan langsung dengan modal yang kecil sahaja.

## Kisah Kejayaan

Beliau berjaya meningkat pendapatan bulanan daripada RM1,500 kepada RM7,000 sebulan setelah menjalankan perniagaan secara afektif. Beliau pernah terpilih sebagai Usahawan Contoh Wanita Pasar Tani dan sehingga kini beliau masih menjadi pengajar dalam bidang bakeri dan pastri.

## Wawasan/Harapan

Beliau berhasrat untuk memasarkan dan meluaskan pasaranya Sabah, Sarawak, Brunei dan Singapura. Beliau juga berharap agar kerajaan terus memberikan bantuan dan bimbingan khusus untuk usahawan bumiputra.



**NORHAZLINA**

Binti Sajali

**Sektor :** Industri Asas Tani  
**Agenzi**  
**Pembimbng :** FAMA



Jenis Projek

**Pemprosesan Makanan  
Pes, Sos dan Sambal**

Tahun Menerima Geran  
**2015**

Nilai Geran  
**RM10,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM500,000.00**

Persijilan  
**Halal, MESTI,  
Buatan Malaysia,  
Trademark MyIPO,  
HACCP dan GMP**

Pasaran Tempatan  
**Seluruh Malaysia**



**SITI ZALEHA**

Binti Roslan

**Sektor :** Industri Asas Tani  
**Agenzi**  
**Pembimbng :** FAMA



Umur

**27 Tahun**

Jenis Projek

**Pemprosesan Bakeri**

Tahun Menerima Geran  
**2017**

Nilai Geran  
**RM15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM180,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Tujuan asal beliau bermula adalah bagi membantu menambahkan pendapatan keluarga. Namun, Beliau mendapat terdapat potensi besar dalam perniagaan ini disebabkan permintaan yang meningkat dari masa ke semasa. Seterusnya, beliau bertekad untuk meneruskan perniagaan ini dan menjadikannya pendapatan utama keluarga.

## Kisah Kejayaan

Beliau bermula dengan modal yang minimum iaitu sebanyak RM1,000. Setelah beroperasi selama 4 tahun, perniagaannya semakin berkembang dan mempunyai sebuah kilang sederhana besar dengan suntikan modal berjumlah RM100,000. Satu peningkatan yang berkesan berbanding permulaan perniagaannya di mana beliau hanya beroperasi di rumah. Beliau juga berjaya menempatkan produknya di 900 buah kedai di selera Malaysia.

## Wawasan/Harapan

Harapan untuk menghasilkan dan mempelbagaikan lebih banyak produk berkualiti, inovatif dan premium yang berasaskan tanaman dan buah-buahan tempatan ke seluruh dunia.



## Sejarah

Bermula kecil-kecilan, projek bermula dari dapur rumah dan tidak mempunyai kotak,hanya menggunakan plastik.

## Kisah Kejayaan

Dengan bantuan Geran Agropreneur Muda, beliau telah mendapat mesin untuk menggaul sabun dan sangat memudahkan beliau untuk memproses sabun. Dengan bantuan itu juga, beliau berjaya meningkatkan pendapatannya.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap agar dibantu lagi dari segi membaik pulih bengkel beliau, dan dibantu dari segi pembungkusan yang cantik dan boleh menembusi pasaran luar dan teringin sekali mempunyai acuan sabun dengan logo jenama sendiri iaitu 4U Beauty.



### RAFLIZA

Binti Abdul Rahim

**Sektor :** Industri Asas Tani

Agenzi

Pembimbing : FAMA



Jenis Projek

**Pemprosesan Kuaci Bersalut Tepung dan Berperisa**

Tahun Menerima Geran  
**2019**

Nilai Geran

**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM500,000.00**

Persijilan

**MeSTI & Halal**

Pasaran Tempatan  
**Seluruh Malaysia**



### RATNAWATI

Binti Anil

**Sektor :** Industri Asas Tani

Agenzi

Pembimbing : FAMA



Jenis Projek

**Pemprosesan Sabun Rumpai Laut**

Tahun Menerima Geran  
**2017**

Nilai Geran

**RM15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM96,000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan  
**Seluruh Malaysia**





## Sejarah

Beliau melibatkan diri secara langsung dalam bidang bakeri dan pastri selepas menamatkan pelajaran di Politeknik Port Dickson pada tahun 2015. Beliau berzamam untuk menjadi seorang usahawan selepas tamat pengajian. Langkah pertama dalam bidang perniagaan ini bermula apabila beliau ditugaskan menguruskan francais di Politeknik Port Dickson. Selepas tamat kontrak dengan francais berkenaan, beliau membuat keputusan untuk menghasilkan produk dan jenamanya sendiri. Maka, bermulaulah perniagaannya dalam bidang bakeri dan pastri di Politeknik Port Dickson.

## Kisah Kejayaan

Beliau telah mendapat tempat ke-2 Anugerah Ketua Pengarah Politeknik Malaysia dan Anugerah Graduan Keusahawanan Terbaik. Beliau juga menerima bantuan-bantuan seperti berikut:-  
. Base (MARA)  
. Packaging (MARA dan FAMA)  
. Geran Agropreneur Muda (MAFI)  
. Ubahsuai Premis (SME Corp)  
. Projek MobiBike (PIUM)

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap dapat meluaskan produk jenamanya sendiri ke seluruh Malaysia. Beliau juga berharap dapat membantu lebih ramai usahawan dalam bidang perniagaan mereka. Beliau mempunyai impian untuk memulakan francais dengan jenamanya sendiri. Beliau juga ingin cafe dan tempat pengeluaran yang bakal dibuka nanti akan sentiasa maju dan berjaya. Satu hari nanti, beliau bercadang menjadi tenaga pengajar untuk usahawan yang berminat dalam bidang bakeri dan pastri.



## Sejarah

Bermula pada tahun 2017, projek beroperasi secara kecil-kecilan di rumah dan produk utama pada tahun pertama beroperasi ialah kek dan biskut. Fokus pasaran pada masa tersebut adalah secara atas talian dan jualan langsung. Disebabkan sambutan yang memberangsangkan pada suku pertama 2017, beliau membuat keputusan untuk meningkatkan jumlah pengeluaran produk dengan mengambil pekerja dan menyewa premis kedai. Namun, pada tahun 2018, beliau masih bertungkus-lumus untuk mencari pasaran bagi menampung kos-kos operasi dan kos-kos sampingan.

## Kisah Kejayaan

Pernah menjadi viral dengan kek bajet RM10 dengan sambutan mencecah 50 biji sehari.

## Wawasan/Harapan

Harapan agar dapat menjadi usahawan yang berjaya dalam bidang bakeri dengan mengilangkan produk secara komersial dan berjaya memperluaskan pasaran sehingga seluruh negeri.



**MUHAMAD NAZMI**

Bin Morad

**Sektor :** Industri Asas Tani

Agenzi

Pembimbing : FAMA



Jenis Projek  
**Pemprosesan Bakeri**

Tahun Menerima Geran  
**2019**

Nilai Geran  
**RM15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM238,320.00**

Persijilan  
**HALAL**

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



**NUR AISYAH**

Binti Abdul Ghani

**Sektor :** Industri Asas Tani

Agenzi

Pembimbing : FAMA



Jenis Projek  
**Pemprosesan Bakeri**

Tahun Menerima Geran  
**2019**

Nilai Geran  
**RM15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM60,000.00**

Persijilan  
-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Bermula pada tahun 2016, pada masa permulaan jualan hanya secara kecil-kecilan. Setelah dibimbing oleh FAMA & MARDI di bawah Program Agroprenuer Muda dari segi khidmat nasihat pendedahan cara pemprosesan, bimbingan dari segi penyediaan, pemasaran sehingga ke peringkat pensijilan dan dibimbing & dipantau oleh KKM & produk Jus Kunyit Asam telah mendapat kelulusan MESTI.

## Kisah Kejayaan

Produk Jus Kunyit Asam telah mendapat kelulusan MESTI pada tahun 2018 sepenuhnya pengeluaran produk dijalankan di bengkel pemprosesan bukan lagi di rumah.

## Wawasan/Harapan

Harapan beliau semoga produk ini semakin dikenali, disebut-sebut dan dapat membantu ramai lagi yang ingin bersama-sama menjana pendapatan melalui manfaat produk ini dan menjadi rangkaian agen-agen Jus Kunyit Asam.



## Sejarah

AC SYNERGY ENTERPRISE mula beroperasi pada Disember 2005 sebagai pembuat kuih sejukbeku seperti pau, karipap, donat dan lain-lain. Pada 2013, AC SYNERGY ENTERPRISE SDN BHD telah ditubuhkan sebagai persediaan untuk lebih berdaya saing.

## Kisah Kejayaan

Tempat kedua Kategori Usahawan Tebaik Bimbining FAMA 2011, Anugerah IKON AGROPRENUER MUDA 2018/2019 KLUSTER INDUSTRI ASAS TANI-MOA

## Wawasan/Harapan

Beliau sangat berharap agar AC SYNERGY menjadi pengeluar dan pemasar produk kuih sejuk beku halal yang berdaya saing dan sentiasa bertindakbalas secara positif terhadap keperluan pengguna di Malaysia khususnya dan pasaran dunia amnya.



### JULIYDAH

Binti Johari

Sektor : Industri Asas Tani  
Agenzi  
Pembimbing : FAMA



Jenis Projek

Pemprosesan Minuman  
Campuran Botani Kunyit  
Asam

Tahun Menerima Geran  
2017

Nilai Geran  
RM15,000.00

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
RM30,000.00

Persijilan  
MeSTI

Pasaran Tempatan  
Online dan Tempatan



### SAHIDA

Binti Awang

Sektor : Industri Asas Tani  
Agenzi  
Pembimbing : FAMA



Jenis Projek

Pemprosesan Kuih Sejuk Beku

Tahun Menerima Geran  
2017

Nilai Geran  
RM 15,000.00

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
RM 900,000.00

Persijilan  
HALAL, JAKIM & MESTI

Pasaran Tempatan  
Tempatan





## Sejarah

Tujuan peringkat awal perniagaan ini adalah untuk mempelbagaikan pemasaran produk Lemang Buluh. Maka terciptanya produk Lemang Periuk Kera dan Ketupat Palas dalam bentuk sejuk beku dan segar. Terkini petai jeruk dan pelbagai jenis kerepek merupakan penambahan produk yang turut kami pasarkan.

## Kisah Kejayaan

Berjaya sehingga kini mengekalkan pemasaran produk di hypermarket, supermarket seluruh Negeri Pahang. Produk ini juga menjadi antara menu dalam majlis-majlis anjuran pihak Istana Negeri Pahang.

## Wawasan/Harapan

Beliau ingin menambah baik pembungkusan produk Lemang Periuk Kera untuk menembusi pasaran luar negeri.



## Sejarah

Bermula dengan sebuah foodtruck pada Oktober 2016 selepas meletakkan jawatan di sebuah syarikat di Kuala Lumpur akibat masalah dalaman syarikat.

## Kisah Kejayaan

Hanya dengan 1 biji foodtruck dan berniaga di setiap kawasan tumpuan di sekitar Senawang dan FAMA salah 1 agensi kerajaan yang membantu seperti membuka ruang pasaran bagi program-program yang dijalankan seperti My Best Buy. FAMA juga membantu dengan bantuan Geran Agropreneur Muda (GAM) untuk menghasilkan sos pencicah menggunakan mesin-mesin yang diberi oleh kerajaan melalui FAMA. Kini mempunyai 7 buah foodtruck dan 3 buah kedai sejuk beku di Senawang, Nilai dan Puchong.

## Wawasan/Harapan

Boleh menghasilkan sos pencicah mengikut standard MESTI & HALAL dan dipasarkan terus kepada peniaga pada harga yang minimum. Menaik taraf kedai sejuk beku supaya dapat memasarkan lebih banyak produk.



**NOR ZEHAN**  
Binti Mohd Zaindin  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agenzi  
Pembimbing : FAMA



Jenis Projek  
**Pemprosesan Lemang  
Periuk Kera**

Tahun Menerima Geran  
**2019**

Nilai Geran  
**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM 70,000.00**

Persijilan  
**MESTI & HALAL**

Pasaran Tempatan  
**Seluruh Malaysia**



**MOHD FAIZUL**  
Bin Omar  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agenzi  
Pembimbing : FAMA



Jenis Projek  
**Pemprosesan Sos Pencicah  
dan keropok lekor**

Tahun Menerima Geran  
**2017**

Nilai Geran  
**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM 800,000.00**

Persijilan  
**MESTI**

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Bermula hanya bermiaga nasi lemak untuk sarapan pagi yang dihantar di kedai serbaneka di sekitar Selangor. Dari situ mendapat maklumbalas dari pelanggan tetap untuk mendapatkan sambal tambah atau sambal lebih dari yang sedia ada. Itulah titik permulaan wujudnya sambal yang dipek berasingan dengan nasi lemak.

## Kisah Kejayaan

Diberi peluang untuk menyertai expo terbesar, Halal Fiesta Malaysia (HalFest) pada tahun 2018 dibawah Islamic Relief Malaysia yang diadakan di Mines International Exhibition and Communication Centre (MIECC) Kuala Lumpur.

## Wawasan/Harapan

Pertamanya, dapat membantu serta memberi manfaat pada seberapa ramai orang di luar sana tidak kira siapa mereka. Kedua, menjadi peneraju pengeluar makanan yang berstatus halal yang mampu berdaya saing di pasaran dalam negara seterusnya di peringkat antarabangsa.



## Sejarah

Beliau mula melibatkan diri dalam perniagaan memproses ketupat pada tahun 2000. Pada mulanya, beliau hanya bermiaga di rumah dan kini dapat menyewa tapak projek di bengkel Jabatan Pertanian. Beliau bermula dengan hanya menjual ketupat segera di kedai kopitiam sekitar kampung sebelum memproses sendiri ketupat.

## Kisah Kejayaan

Permulaan projek : hanya dapat menghasilkan ketupat sejuk beku sebanyak 5000 - 7000 biji/bulan. Merupakan usahawan pertama yang membekalkan ketupat palas sejuk beku di Terengganu. Dahulu hanya dapat menghasilkan ketupat palas lemak dan ketupat sambal ikan sahaja. Kini, beliau dapat menghasilkan aneka variasi ketupat selain ketupat palas kosong seperti ketupat lemak, ketupat serunding daging, ketupat sambal ikan, ketupat jagung, ketupat ubi kayu, karipap dan pulut panggang. Pasaran (dulu) : hanya pasaraya di sekitar Terengganu sahaja. Pasaran (kini) : Sabasun (3 outlet), Pasaraya Xiri (3 outlet), One Stop (1 outlet), Conar Fozen (1 outlet), dan Pasaraya Tree Leaf (20 outlet) di Kajang, Bangi, Shah Alam, Putrajaya, Setia Alam, Johor, Terengganu dan Kuantan. Mempunyai 8-10 orang ejen ketupat di luar Terengganu.

## Wawasan/Harapan

Beliau dapat memiliki kilang sendiri dan sijil GMP. Beliau juga memperkenalkan makanan tradisional iaitu aneka variasi ketupat palas ke pasaran luar negara. Beliau mempunyai pekerja yang mahir dalam memproses ketupat dan beliau ingin memiliki mesin ketupat satu hari nanti walaupun ianya kelihatan agak tidak rasional dan mahal. Buat masa sekarang, beliau masih memproses ketupat secara manual.



**NOR HASHIMAH**

Binti Hanafiah @ Hanafi

**Sektor :** Industri Asas Tani

Agenzi

Pembimbing : FAMA



Jenis Projek

**Pemprosesan Sambal Tumis**

Tahun Menerima Geran

**2017**

Nilai Geran

**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan

**RM60,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



**SITI JURIAH**

Binti Mohamad

**Sektor :** Industri Asas Tani

Agenzi

Pembimbing : FAMA



Jenis Projek

**Pemprosesan Ketupat Frozen**

Tahun Menerima Geran

**2020**

Nilai Geran

**RM20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM48,000.00**

Persijilan

**MeSTI, Halal, & MPC ( Malaysia Productivity Corporation)**

Pasaran Tempatan  
**Seluruh Malaysia**





## Sejarah

Bermula dari minat menternak puyuh secara kecil-kecilan dan kemudiannya berkembang menjadi salah satu perniagaan produk proses iaitu daging puyuh proses dan produk berdasarkan daging puyuh seperti serunding daging puyuh di bawah bantuan Geran Agropreneur Muda pada tahun 2017.

## Kisah Kejayaan

1. Mendapat Saguhati Perniagaan Jaya Unggas di Agrofest 2019
2. Ladang Contoh di bawah bimbingan Jabatan Veterinar Negeri Pulau Pinang
3. Usahawan NBME FAMA Negeri Pulau Pinang
4. Geran Mesin Pengeringan Telur Puyuh di bawah Politeknik Seberang Perai

## Wawasan/Harapan

1. Untuk mendapatkan persijilan MESTI dan Halal bagi memenuhi pasaran hypermarket
2. Mempelbagaikan produk inovasi berdasarkan puyuh keluaran Nor Shaz Ent contohnya pekasam puyuh,



## Sejarah

Beliau memilih bidang ini kerana minat yang mendalam didalam sektor perniagaan yang ada dari usia kecil membuatkan semangat untuk bermula dan berusaha lebih maju dan lebih kreatif dalam menghasilkan pelbagai menu-menu makanan yang lebih menarik.

## Kisah Kejayaan

Bermula dengan bermula di kampus UiTM Seri Iskandar secara kecil-kecilan dengan menjadi usahawan di bawah bimbingan FAMA. Pernah mendapat bantuan GAM bagi mengembangkan lagi perniagaan dalam sektor "foodtruck" bagi membolehkan perniagaan ini dijalankan secara meluas. Mempunyai beberapa kafe di UiTM dan terbaru, beliau membuka cawangan restoran di kawasan seri iskandar berkonsepkan buluh dengan membawa keunikan suasana, makanan dan minuman yang berdasarkan buluh.

## Wawasan/Harapan

Harapan beliau bagi mengecualikan keunikan konsep buluh yang bukan sahaja boleh digunakan untuk hiasan laman dan ruang, tetapi juga dapat digunakan bagi mengecualikan keunikan tersebut dalam makanan dan minuman.



### NOR SHAZWAN

Binti Mat Salleh

**Sektor :** Industri Asas Tani

Agenzi

Pembimbing : FAMA



Jenis Projek

**Pemprosesan Puyuh Sejuk Beku dan Serunding Daging Puyuh**

Tahun Menerima Geran

2017

Nilai Geran

**RM 20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan

**RM 72,000.00**

Persijilan

**MESTI & HALAL**

Alamat Projek  
**Bukit Mertajam, Pulau Pinang**

Pasaran Tempatan  
**Seluruh Malaysia**



### ZULKARNAIN

Bin Abd Kadir

**Sektor :** Industri Asas Tani

Agenzi

Pembimbing : FAMA



Jenis Projek

**Homemade Product**

Tahun Menerima Geran  
2017

Nilai Geran

**RM15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM600,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Tujuan untuk membantu ibu beliau yang selama ini menguruskan perniagaan seorang diri dengan usianya yang semakin meningkat. Minatnya yang mendalam dalam bidang ini membuatkan beliau lebih teruja dan bersemangat untuk mendalami perniagaan ini. Peluang ini membuka mata beliau untuk memajukan diri sambil menolong ibu beliau sudah meningkat usia. Beliau telah mengambil jurusan "Diploma Pastri dan Bakeri" untuk memantapkan ilmu pengetahuan dalam perniagaan beliau.

## Kisah Kejayaan

Bermula dari perniagaan secara kecil-kecilan, beliau meniti tangga untuk berjaya ke tahap ini. Pelbagai cabaran juga telah ditempuh dari pelbagai sudut. Setakat ini pencapaian hasil titik peluk ibu beliau sangat diminati dan dihargai oleh para pelanggan. Selain pernah memasarkan produk di Giant Hypermarket, perniagaan ini juga berjaya menembusi pasaran luar negara seperti negara China, Vietnam, Singapura, Togo dan Jepun. Perniagaan ini mempunyai tarikannya yang tersendiri terutama dalam keperincian pembuatan produk-produk.

## Wawasan/Harapan

Harapan untuk menghasilkan dan mempelbagaikan lebih banyak produk berkualiti, inovatif dan premium yang berasaskan tanaman dan buah-buahan tempatan ke seluruh dunia. Beliau juga berharap agar mempunyai lebih peluang untuk mengembangkan lagi perniagaan ini dan menarik taraf proses pembuatan sejarah dengan teknologi semasa.



## Sejarah

Pada Nov 2014, beliau bermula dengan sekadar menyediakan makanan berkhasiat untuk anak-anak yang cerebet memilih makanan. Mee berdasarkan pelbagai sayuran dicipta untuk memastikan anak-anak dapat khasiat yang mencukupi. Memandangkan rakan-rakan dan keluarga turut memberi reaksi positif termasuk permintaan untuk membeli, pada tahun 2015, beliau dan suami mengambil keputusan untuk berniaga secara kecil-kecilan di bawah nama HY Enterprise dengan produk mee berjenama Fun Noodle.

## Kisah Kejayaan

- Finalist SUPERB 2016 (TERAJU)
- Pemenang Shell LiveWire 2017
- Pengiktirafan Usahawan Wanita Perintis Jaya 2017 (JHEWA)
- Ikon eUsahawan MDEC 2017 & 2018
- Satu-satunya produk Sabah showcase di program Malaysia Week anjuran Alibaba di HangZhou China 2018 (MDEC)
- Mengikuti expo di Tokyo Japan 2018 (JHEWA)
- Pengiktirafan Usahawan Tani 2019 (Jab. Pertanian)
- Pengiktirafan Pengusaha Cemerlang 2019 (HPPNS)
- Pengiktirafan 100 Outstanding SMEs 2019 (MTI)

## Wawasan/Harapan

- Meningkatkan produksi pengeluaran mee dengan penambahan mesin dan pekerja mahir bagi memenuhi permintaan yang semakin bertambah disamping memastikan kualiti yang tinggi.
- Mendapatkan persijilan Halal di masa yang terdekat bagi meluaskan pasaran dan jaminan kepada masyarakat beragama Islam.
- Perancangan sistem français menerusi kiosk kepada golongan belia untuk menceburi perniagaan.



### NOR HANANI

Binti Azizan

**Sektor :** Industri Asas Tani

Agenzi

Pembimbing : FAMA



Jenis Projek

### Pemprosesan Biskut

Tahun Menerima Geran

**2017**

Nilai Geran

**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM 200,000.00**

Persijilan

**MESTI**

Pasaran Tempatan  
**Seluruh Malaysia**



### TAN KIM YEN

**Sektor :** Industri Asas Tani

Agenzi

Pembimbing : FAMA



Jenis Projek

### Pemprosesan Mee Kuning

Tahun Menerima Geran

**2016**

Nilai Geran

**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM 224,700.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Pada tahun 2012, beliau bermula bekerja sebagai operator pengeluaran. Pengasas sebenar ialah ibu bapa yang masih aktif dan bertindak sebagai penasihat.

## Kisah Kejayaan

Pada tahun 2018, mula bekerja bahagian pengurusan sehingga sekarang di samping bapa sebagai penasihat. Bengkel tempat beroperasi sudah dipenuhi peralatan yang diterima dari FAMA serta baru sahaja mendapat geran CUP (perambakan premis) dari FAMA dan MOA. Pembungkusan juga telah ditambah baik dari peruntukan Ori Kemaman dan menaikkan imej produk kami dan mudah untuk dipasarkan serta dikenali ramai.

## Wawasan/Harapan

Dapat membekalkan produk yang memenuhi cita rasa pengguna dan dipasarkan secara meluas. Selain itu, memberi peluang perniagaan kepada peniaga-peniaga kecil dan juga membantu penduduk setempat dengan memberi peluang pekerjaan.



## Sejarah

Minat kepada perniagaan sejak dari kecil dan pada awal hanya membantu ibubapa sahaja. Seterusnya menjadi generasi ketiga menerusi perusahaan ini. Perusahaan ini adalah warisan keluarga yang mula dari kecil sehingga mempunyai premis sendiri.

## Kisah Kejayaan

Beliau berjaya meningkatkan pengeluarannya dan pendapatannya setelah menerima bantuan Geran Agropreneur Muda (GAM).

## Wawasan/Harapan

Ingin menjadi antara pengeluaran makanan terbesar di Malaysia dan menembusi pasaran antarabangsa.



**ZAHIDAH**  
Binti Mohammad Zaidi  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agenzi  
Pembimbing : FAMA



Jenis Projek  
**Pemprosesan Sata dan Otak-Otak**

Tahun Menerima Geran  
**2016**

Nilai Geran  
**RM15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM240,000.00**

Persijilan  
**HALAL**

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



**JULIANA**  
Binti Mohamad Nor  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agenzi  
Pembimbing : KADA



Jenis Projek  
**Pemprosesan Serunding**

Tahun Menerima Geran  
**2017**

Nilai Geran  
**RM15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM200,000.00**

Persijilan  
**MESTI**

Pasaran Tempatan  
**Seluruh Malaysia**





## Sejarah

Pada peringkat awal adalah sebagai hobi dan banyak mengikuti seminar dan kelas online serta kelas berbayar.

## Kisah Kejayaan

Selbelum ini telah berjaya memulakan jualan di Pasar Borong Wakaf Che Yeh. Mendapat sambutan yang memberangsangkan dan dari situ produk beliau dikenali sehingga kini lebih kurang seribu orang pengikut di page FB beliau iaitu C'tieylicious homemade.

## Wawasan/Harapan

Harapan beliau dapat memperluaskan lagi pasaran produk ke seluruh Kelantan.



## Sejarah

Pada peringkat permulaan, beliau hanya mempunyai 2 produk berbanding sekarang 5 produk utama. Pada peringkat awal, beliau hanya mempunyai 2 orang pekerja, namun sekarang telah bertambah kepada 5 orang pekerja. Pasaran beliau pada peringkat awal hanyalah di pasar-pasar tani dan kedai runcit di sekitar rumah. Kini pasaran peserta adalah seluruh Kelantan, Kuala Lumpur, Terengganu dan Perak.

## Kisah Kejayaan

Berjaya meningkatkan jualan tahunan sebanyak 80% pada tahun 2020.

## Wawasan/Harapan

Ingin menjadi antara pengeluaran makanan ringan terbesar di pantai timur.



**SITI ZAWIAH**  
Binti Ali@Zakaria  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agensi  
Pembimbing : KADA



Jenis Projek  
**Pemprosesan Bakeri**

Tahun Menerima Geran  
**2019**

Nilai Geran  
**RM15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM150,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



**HASAVIDA**  
Binti Muhammad  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agensi  
Pembimbing : KADA



Jenis Projek  
**Pemprosesan Makanan Ringan**

Tahun Menerima Geran  
**2017**

Nilai Geran  
**RM15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM200,000.00**

Persijilan  
**MESTI**

Pasaran Tempatan  
**Seluruh Malaysia**





## Sejarah

Beliau bermula secara kecil - kecilan disebabkan minatnya untuk berniaga. Beliau telah mendapat bimbingan daripada KADA dari segi pengeluaran, pengurusan perniagaan dan pemasaran

## Kisah Kejayaan

Dapat membuka premis sendiri dan telah memasarkan produknya ke seluruh Negeri Kelantan. Beliau juga berjaya meningkatkan pendapatannya sehingga RM70,000.00 setahun.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap dapat meningkatkan kapasiti pengeluarannya bagi memenuhi permintaan pelanggan dan memperluaskan pasaran hingga ke luar negara.



## Sejarah

Beliau meminati bidang pembuatan makanan dan mengambil keputusan untuk menjalankan perniagaan sejuk beku disebabkan produk yang dihasilkan akan tahan lama. Beliau telah menerima bimbingan daripada KADA dan diletakkan di bawah Program Agropreneur Muda.

## Kisah Kejayaan

Beliau telah berjaya memperolehi bantuan Geran Agropreneur Muda berjumlah RM15,000.00. Setelah menerima bantuan, beliau telah berjaya meningkatkan pengeluaran dan pendapatannya sehingga RM240,000.00. Kini, beliau telah mempunyai kilang sendiri dengan 10 orang pekerja.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap dapat menembusi pasaran di pasaraya yang terkenal di Malaysia di samping dapat membuka cawangan-cawangan yang baru.



**NUR IWANA**  
Binti Azman  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agenzi  
Pembimbing : KADA



Umur  
**22 Tahun**

Nama Syarikat  
**Ummi Creative Enterprise**

No. Daftar Syarikat

-

Emel/Media Sosial  
**iwana.azman@gmail.com**

Alamat Projek  
**Tumpat, Kelantan.**

Jenis Projek  
**Pemprosesan Sejuk Beku dan Bakeri**

Tahun Menerima Geran  
**2020**

Nilai Geran  
**RM 20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM70,000.00**

Persijilan  
**HALAL**

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



**ANIS FADZILAH**  
Binti Sa'ary  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agenzi  
Pembimbing : KADA



Umur  
**31 Tahun**

Nama Syarikat  
**Kak Zah Jaya Enterprise**

No. Daftar Syarikat  
**AS0374756-A**

Emel/Media Sosial  
**FB : Kak Zah Jaya Enterprise**

Alamat Projek  
**Kota Bharu, Kelantan**

Jenis Projek  
**Pemprosesan Makanan Sejuk Beku**

Tahun Menerima Geran  
**2016**

Nilai Geran  
**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM240,000.00**

Persijilan  
**HALAL & MeSTI**

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Beliau telah memulakan perniagaan dengan hasil minat beliau semenjak dari kecil. Kini, beliau semakin melonjak ke depan dalam perniagaan beliau.

## Kisah Kejayaan

Beliau berjaya meningkatkan pengeluaran sebanyak 3 tan serbuk kopi sebulan dan telah mempunyai seramai 4 orang pekerja. Pasaran beliau adalah seluruh Kelantan, Terengganu dan Pahang. Beliau juga telah menerima pensijilan HALAL.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap dapat menambah sebuah lagi kilang dan meluaskan pasaran ke seluruh Malaysia



## Sejarah

Bermula dengan pemprosesan keropok lekor. Mendapat produk otak-otak dan sata ada potensi yang besar untuk di ketengahkan di Kedah memandangkan produk ini berasal dari selatan tanahair. Mula menghasilkan produk otak-otak pada tahun 2009 dan sata ikan serta sata daging pada tahun 2010.

## Kisah Kejayaan

Tempat ketiga Pertandingan Produk Inovasi bagi penghasilan Sata Daging anjuran MAHA. Beliau merupakan satu-satunya usahawan yang memproses otak-otak, sata ikan dan sata daging secara komersil di utara.

## Wawasan/Harapan

Berharap produk syarikat boleh dipasarkan di pasaraya tempatan disamping membuka peluang pekerjaan yang lebih luas kepada penduduk setempat.



**MUJAIDIN**  
Bin Abdullah  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agensi  
Pembimbing : KADA



Jenis Projek  
**Pemprosesan Kopi**

Tahun Menerima Geran  
**2016**

Nilai Geran  
**RM15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM200,000.00**

Persijilan  
**HALAL**

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



**NIK FAZLI**  
Bin Nik Mohamad Fathil  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agensi  
Pembimbing : LKIM



Jenis Projek  
**Pemprosesan Otak-Otak, Sata Ikan dan Sata Daging.**

Tahun Menerima Geran  
**2019**

Nilai Geran  
**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM60,000.00**

Persijilan  
**MESTI**

Pasaran Tempatan  
**Seluruh Malaysia**





## Sejarah

Beliau mula menjalankan projek pada tahun 2018 dan lokasi awal projek hanyalah di dapur rumah. Pada peringkat awal, beliau hanya mempunyai seorang pekerja dan kini telah mempunyai seramai dua orang pekerja. Beliau telah mempunyai premis yang sendiri pada tahun 2019 dan pada peringkat permulaan mempunyai satu produk sahaja, namun kini telah mempunyai 60 produk utama. Pasaran beliau adalah di seluruh Negeri Kelantan.

## Kisah Kejayaan

Peserta baru sahaja membuka kedai baru yang lebih luas dan selesa di Kok Lanas, Kelantan. Mempunyai 2 orang pekerja dan telah mempunyai hampir 60 produk. Pasaran beliau adalah diseluruh Negeri Kelantan

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap dapat membuka lebih banyak cawangan serta menambah lagi jumlah produk yang boleh dihasilkan oleh beliau. Beliau juga dalam proses untuk permohonan halal



## Sejarah

Beliau memulakan projek pada tahun 2017 di dapur sendiri. Pada bulan 11, tahun 2020 beliau telah mempunyai premis sendiri. Pada peringkat awal beliau hanya mempunyai seorang pekerja, dan kini telah mempunyai 2 orang pekerja. Beliau telah mempunyai 3 produk utama berbanding hanya 1 sebelum ini dan pasaran beliau adalah di seluruh kedai sejuk beku di Negeri Kelantan.

## Kisah Kejayaan

Beliau telah menambah produk daripada hanya kambing perap kepada daging rusa perap dan daging arnab perap. Beliau telah mempunyai premis sendiri dan mempunyai pasaran yang luas di seluruh Kelantan.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap dapat menambahkan lagi produk untuk makanan ringan seperti daging burger dan nugget. Beliau juga berharap dapat meluaskan lagi pasaran ke seluruh Malaysia.



### ANIS ARNISHA

Binti Rosdan  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agenzi  
Pembimbing : KADA



Jenis Projek

**Pemprosesan Bakeri**

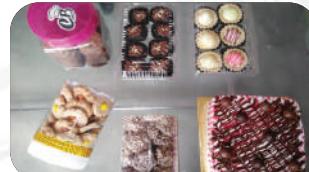
Tahun Menerima Geran  
**2019**

Nilai Geran  
**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM72,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Seluruh Malaysia**



Alamat Projek  
**Kota Bharu, Kelantan**



### NOR HASWANY

Binti Che Noh  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agenzi  
Pembimbing : KADA



Jenis Projek

**Pemprosesan Kambing Perap**

Tahun Menerima Geran  
**2020**

Nilai Geran  
**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM140,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

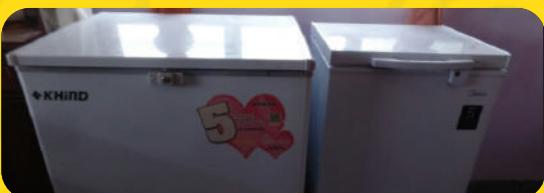
Beliau mula menjalankan projek pada tahun 2018 di dapur rumah sahaja. Pada tahun 2019 beliau telah mempunyai premis sendiri pada peringkat awal, beliau hanya mempunyai 3 orang pekerja dan kini telah bertambah sehingga 7 orang pekerja. Peringkat permulaan beliau hanya mempunyai 4 produk, dan kini mempunyai 130 produk serta 2 cawangan. Pasaran beliau pada awalnya hanya di kedai-kedai runcit.

## Kisah Kejayaan

Beliau telah mempunyai dua cawangan dan telah mempunyai pasaran di kelantan dan terengganu

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap permohonan untuk mendapatkan sijil Halal dan MESTI yang dipohon dapat diluluskan dan beliau berharap dapat menambahkan lagi cawangan serta pasaran di seluruh Malaysia.



## Sejarah

Perasaan ingin mencuba dan mempelajari cara dan proses membuat keropok lekor yang berprotein tinggi dan mempunyai rasa yang enak untuk dijadikan makanan tambahan untuk seisi keluarga.

## Kisah Kejayaan

Pada tahun 2018, pelanggan beliau semakin bertambah dan menjadi sebutan di kalangan penduduk setempat. Beliau juga banyak ditawarkan oleh pelajar dari IPTA dan IPTS untuk ditemuramah, menjalankan kertas projek dan mempromosikan produk. Hasil daripada usaha itu, kini keropok beliau mempunyai peminat tersendiri dari seluruh negara dan Brunei.

## Wawasan/Harapan

Beliau terus belajar dan menadah ilmu perniagaan mengikut Al Quran bagi menguatkan diri beliau dan memudahkan beliau dalam dunia perniagaan yang sangat mencabar. Beliau sedar, ilmu sangat penting dalam perniagaan sebagai tunjuk arah dan panduan sebagai peniaga. Beliau banyak menyertai kursus, kelas dan seminar berkaitan perniagaan untuk mengumpul sebanyak mungkin ilmu di saat kesibukan beliau sebagai usahawanita. Wang dan masa beliau korbankan untuk ilmu yang sangat bernilai.



**NUR SYAHIRAH**

Binti Saripudin

**Sektor :** Industri Asas Tani

Agensi

Pembimbing : KADA



Jenis Projek

**Pemprosesan Kek dan Pastri**

Tahun Menerima Geran  
**2019**

Nilai Geran

**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM60,000.00**

Persijilan

Alamat Projek  
**Tumpat, Kelantan**

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



**MARIANA**

Binti Abdul Rahman

**Sektor :** Industri Asas Tani

Agensi

Pembimbing : LKIM



Jenis Projek

**Pemprosesan Keropok Lekor**

Tahun Menerima Geran  
**2017**

Nilai Geran

**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM240,000.00**

Persijilan

Alamat Projek  
**Rembau, Negeri Sembilan**

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Pada awal tahun 2014, beliau mula mencebur ikan semakin meningkat. Beliau tidak memproses sendiri tetapi mendapatkan bekalan produk sate ikan daripada pembekal di sekitar Kelantan seperti Pasir Putih dan daerah Besut. Produk tersebut dipasarkan di pasar tani dan juga pasar malam. Permintaan semakin meningkat, pada tahun 2016 dengan sedikit modal sendiri, beliau mendirikan bengkel yang mula beroperasi sepenuhnya pada tahun 2017 apabila beliau berjaya membeli mesin dan peralatan secara berperingkat.

## Kisah Kejayaan

Dari masa ke semasa, permintaan terhadap sata ikan semakin meningkat. Pada 2016, beliau mengambil keputusan untuk memulakan dan memproses sendiri. Berbekalkan modal hasil dairpadai simpanan, beliau telah mendirikan sebuah bengkel kecil dan membekalkan peralatan asas untuk menghasilkan sata ikan. Pada tahun 2017 bengkel telah beroperasi sepenuhnya dan peralatan yang dibeli secara berperingkat juga telah mencukupi. Setelah bengkel beroperasi sepenuhnya, permintaan semakin meningkat dan di luar jangkaan di mana terdapat permintaan daripada seluruh semenanjung Malaysia. Bagi memenuhi permintaan ini, beliau mengambil inisiatif dengan melantik mereka yang berminat menjadi agen.

## Wawasan/Harapan

Peserta berharap dengan bantuan peralatan yang diberikan, pengeluaran produk dapat ditingkatkan lagi dan akan dapat memenuhi permintaan yang semakin meningkat. Peserta juga dalam proses untuk mendapatkan pensijilan seperti HALAL dan MESTI bagi membolehkan produk mereka menembusi dan bertapak lebih kukuh di pasaran.



## Sejarah

Perniagaan ini bermula secara kecil-kecilan oleh ibunya bagi menambah pendapatan keluarga dengan menghasilkan ikan masin, belacan, sata ikan dan papia udang. Selepas beliau menamatkan pengajian dan memperoleh Sijil Tinggi Pelajaran Malaysia (STPM), beliau mula aktif dalam Persatuan Kumpulan Wanita Nelayan (KUNITA) di bawah Persatuan Nelayan Kawasan (PNK) Miri. Beliau mula melibatkan diri dalam kegiatan ekonomi termasuk pemprosesan hasil laut untuk menjana pendapatan nelayan ketika itu.

## Kisah Kejayaan

Pada tahun 2008, beliau telah dipilih untuk menyertai lawatan kerja Usahawan LKIM di Thailand untuk melihat bagaimana pemprosesan hasil laut dijalankan di luar negara. Dari situ, beliau mula mengasaskan syarikat sendiri untuk menjalankan perniagaan pemprosesan hasil laut yang berpotensi untuk dipasarkan di seluruh negara dan luar negara.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap agar dapat mengeluarkan produk hasil laut yang dijamin dan dikenali di seluruh negara dan luar negara. Beliau juga berharap agar dapat menjadi antara pengeluar terbesar produk hasil laut yang halal di Malaysia. Beliau ingin melihat industri perikanan negara semakin maju termasuk dalam mengeluarkan produk-produk daripada hasil laut negara.



**KASMARINA**  
Binti Ismail  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agenzi  
Pembimbing : LKIM



Umur

**33 Tahun**

Nama Syarikat

-

No. Daftar Syarikat

-

Emel/Media Sosial  
**kasma.rinaismail@gmail.com**

Alamat Projek  
**Pasir Putih, Kelantan**

Jenis Projek

**Pemprosesan Sate Ikan / Lokcing**

Tahun Menerima Geran  
**2019**

Nilai Geran

**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM64,000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



**RUSAIMA**  
Binti Sani  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agenzi  
Pembimbing : LKIM



Umur

**46 Tahun**

Nama Syarikat

**Permata Bumi Enterprise**

No. Daftar Syarikat

-

Emel/Media Sosial  
**official.permatamyd@gmail.com**

**www.permatamyd.biz.my**

Alamat Projek

**Miri, Sarawak.**

Jenis Projek  
**Pemprosesan Produk Hasil Laut**

Tahun Menerima Geran  
**2015**

Nilai Geran

**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM240,000.00**

Persijilan

**MESTI dan Halal**

Pasaran Tempatan  
**Seluruh Malaysia**





## Sejarah

Projek perniagaan pemasaran ketam nipah dan siput sedut ini telah beliau mulakan pada awal tahun 2015 secara kecil kecilan dengan modal sebanyak RM 1,200.00 sebagai pekerjaan sampingan dan beroperasi di bawah rumah sahaja. Memandangkan sambutan yang menggalakkan daripada pengguna, maka beliau telah membuat pinjaman daripada Agro Bank sebanyak RM10,000.00 bagi membina bengkel dan mendaftarkan perniagaan ini dengan pihak SSM, dengan nama syarikat sebagai NOTYBOYZ EIGHTYSIX ENTERPRISE

## Kisah Kejayaan

Sebagai seorang anak muda kampung boleh dianggap telah berjaya dalam mengorak langkah menceburkan diri ke dalam perniagaan sekaligus menambahkan pendapatan sendiri dan juga pembekal-pembekal dengan memastikan rantai hasil laut dapat diteruskan. Beliau berjaya membawa produk ini ke seluruh pasar dan peniaga setempat dan dapat mewujudkan satu kerjasama antara pembekal kepada pembeli.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap agar pasaran ketam nipah dan siput sedut ini dapat dipelbagaikan melibatkan hasil laut seperti kerang, siput, ikan dan sebagainya.



## Sejarah

Peniagaan keropok lekor ini telah berusia lebih dari 10 tahun dan beliau meneruskan perniagaan yang dimulakan arwah ayah pada tahun 2009. Keropok lekor tradisi asli dengan menggunakan ikan tamban segar merupakan resipi 100% original Terengganu. Beliau meneruskan kaedah merebus menggunakan kayu yang akan memberikan aroma dan tekstur lain dari keropok lekor yang lain. Bermula dari premis kecil kini beliau telah meraikan premis dan mempelbagaikan produk untuk pasaran tempatan.

## Kisah Kejayaan

Menambah ejen jualan dan menjadi satu tempat tarikan konvoi dan pelancong luar untuk melihat teknik merebus keropok menggunakan kayu api.

## Wawasan/Harapan

Berharap dapat menjadikan keropok lekor dan produk lain sebagai tumpuan utama pelancong dalam dan luar negara ke Pahang serta menjadi menu sampingan di mana-mana hotel dan restoran sekitar Pahang



### MOHD KAMAL

Bin Ismail  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agenzi  
Pembimbing : LKIM



Jenis Projek

### Pemasaran Ketam Nipah Dan Siput Sedut

Tahun Menerima Geran  
**2019**

Nilai Geran

**RM10,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM540,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



### MOHD KHAIRUL EHSAN

Bin Zulkifli  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agenzi  
Pembimbing : LKIM



Jenis Projek

### Pemprosesan Hasil Laut

Tahun Menerima Geran  
**2015**

Nilai Geran

**RM15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM500,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Seluruh Malaysia**





## Sejarah

Bermula dari rumah secara kecil-kecilan dengan bermodalkan RM100.00. Kemudian mencuba nasib dengan menyertai beberapa pertandingan inovasi pada tahun 2017. Pada 2018 kami mengorak langkah dengan menyewa Inkubator LKIM RM350 sebulan selama setahun dan mendapat bimbingan daripada pegawai LKIM Sarawak dalam memajukan perniagaan kami.

## Kisah Kejayaan

**Top 3- Pertandingan Inovasi MAGRIS, Yayasan Inovasi Malaysia 2017**  
Gold Medal- Pertandingan Inovasi iCOMPLEX' 2017  
2 syarikat tempatan telah OEM produk sambal lumek sebagai produk keluaran mereka.  
Mewakili Sarawak ke expo antarabangsa antaranya  
- MAHA 2018  
- Borneo International Halal Showcase 2019 - Brunei  
- Borneo International Halal Showcase 2018 - Indonesia

## Wawasan/Harapan

Beliau berhasrat untuk menjadi pemangkin kepada usahawan lain untuk memulakan perniagaan mereka ke peringkat lebih tinggi.



## Sejarah

Perniagaan memproses belacan dan ikan kering ini asalnya diusahakan oleh En.Sulaiman bin Hassan iaitu bapa beliau. Memandangkan kekangan usia dan masalah kesihatan bapa beliau tidak lagi aktif menjalankan perusahaan ini dan semua kerja-kerja pengurusan, penghasilan produk dan pemasaran telah diambil alih oleh beliau dan dibantu oleh dua orang pekerja harian.

## Kisah Kejayaan

Kejayaan buat ketika ini adalah dapat menyambung legasi perniagaan ayah beliau yang telah beroperasi sekian lama dan dikenali masyarakat setempat. Dengan bantuan yang diterima dapatlah menyuntik semangat dalam mempelbagaikan perusahaan dan telah mendapat permintaan tinggi dari peniaga kecil setempat. Ia akan menjadi titik tolak ke atas kecemerlangan perniagaan beliau pada masa hadapan.

## Wawasan/Harapan

Produk belacan beliau lebih dikenali sebagai "Leman Belacan" merupakan produk turun temurun dan beliau sebagai pewaris legasi perniagaan akan menambahbaik dari segi kualiti tanpa menjelaskan standard klasik tradisi "Leman Belacan" yang telah dikenali namun dengan menggunakan teknologi terkini. Beliau bercita-cita untuk memperkenalkan lagi produk ikan masin dan belacan ini dalam pelbagai produk seperti produk perasa dan sos yang dapat meningkatkan lagi pengeluaran perniagaan. Beliau juga berharap produk ini menjadi "signature" kepada kampung protan dan menjadi antara produk utama Negeri Perak satu masa nanti.



### DIDI ISWANDI

Bin Abdol Rasit

**Sektor :** Industri Asas Tani

Agenzia

Pembimbing : LKIM



Jenis Projek

**Pemprosesan Sambal Lumek Salai**

Tahun Menerima Geran

**2019**

Nilai Geran

**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM 44,000.00**

Persijilan

**HALAL, MESTI**

Pasaran Tempatan  
**Seluruh Malaysia**



### NORASMIDA

Binti Sulaiman

**Sektor :** Industri Asas Tani

Agenzia

Pembimbing : LKIM



Jenis Projek

**Pomprosesan Ikan Masin dan Belacan**

Tahun Menerima Geran

**2017**

Nilai Geran

**RM15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM48,000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Beliau mengorak langkah dengan yakin mengambil premis untuk mengeluarkan produk yang lebih sistematik dan menepati piawaian Kementerian Kesihatan Malaysia (KKM), pensijilan halal JAKIM serta menghasilkan produk yang mesra pengguna. Menyertai kursus-kursus berkaitan teknologi pemakanan, pengiraan kos, serta pengurusan kewangan bagi memantapkan dasar syarikat untuk lebih stabil di pasaran lebih besar. Semestinya dengan bimbingan jabatan/agensi terutama di bawah Kementerian Pertanian dan Industri makanan (MAFI) yang banyak memberi tunjuk ajar serta peluang dan ruang untuk syarikat mempromosikan produk-produk di pasaran.

## Kisah Kejayaan

Setelah melakukan beberapa penyelidikan & pembangunan berdasarkan buah nanas MD2, beliau berjaya menghasilkan produk-produk yang berdaya saing seperti Ais Krim Nanas MD2 (PinaCo), Jus Nanas MD2 dan juga 1 produk kerjasama bersama LPNM bagi membangunkan produk jus berdasarkan nanas MD2 dan kelapa muda yang dikenali sebagai "Pinacolada" dan dilancarkan sewaktu program MAHA 2018. Produk ini juga diletakkan sebagai antara produk Sumber Kekayaan Baru di bawah MAFI.

## Wawasan/Harapan

Beliau mahu membuat pelaburan jangka masa panjang bagi menambahbaik produk sedia ada serta terus melakukan penyelidikan & pembangunan berterusan bagi meneguhkan lagi dasar syarikat yang inginkan kelangsungan di pasaran. Wawasan beliau yang ingin mengembangkan produk-produk berkaitan buah nanas MD2 ini, berharap dibuka peluang & ruang bagi beliau untuk memecah pasaran yang lebih global.



## Sejarah

Beliau bermula dengan minat dalam bidang makanan pada tahun 2018. Pada waktu itu, beliau melihat Tart Nanas boleh berkembang dengan lebih jauh. Beliau telah dibimbing oleh LPNM sejak tahun 2018 apabila mula memproses tart nanas di rumah sahaja.

## Kisah Kejayaan

Beliau mula membuat jualan langsung dan atas talian melalui Facebook dan WhatsApp. Beliau juga menggunakan sistem ejen yang terdiri daripada suri rumah dan wanita bekerja. Bermula tahun 2020, beliau mula meluaskan pasaran ke Sarawak.

## Wawasan/Harapan

Beliau mempunyai harapan yang tinggi untuk mengeksport tart nanas ini ke luar negara. Beliau juga ingin mengaplikasikan teknologi makanan dan pemasaran menjelang tahun 2024.



### FIFI NORBAIZURA

Binti Mohd Salim

**Sektor :** Industri Asas Tani  
**Agenzi**  
**Pembimbing :** LPNM



Jenis Projek

**Pemprosesan Produk  
berasaskan Nanas**

Tahun Menerima Geran  
**2019**

Nilai Geran

**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM 230,000.00**

Persijilan

**HALAL**

Pasaran Tempatan  
**Seluruh Malaysia**



### SITI AMINAH

Binti Othman

**Sektor :** Industri Asas Tani  
**Agenzi**  
**Pembimbing :** LPNM



Jenis Projek

**Pemprosesan Tart Nanas**

Tahun Menerima Geran  
**2020**

Nilai Geran

**RM 20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM96,000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Beliau bermula secara kecil-kecilan di rumah sekadar untuk mencuba dan ingin menggunakan peralatan sedia ada di rumah. Pada mulanya, pelanggan hanyalah terdiri daripada rakan-rakan dan keluarga sahaja. Apabila permintaan mula meningkat, beliau mula menggunakan platform media sosial dan sistem ejen untuk memasarkan produk kopinya berdasarkan nanas beliau.

## Kisah Kejayaan

Pada tahun 2017, beliau mula mendapat bimbingan dari lembaga Perindustrian Nanas Malaysia (LPNM) melalui bantuan Geran Agropreneur Muda. Beliau juga telah dijemput oleh LPNM dalam rancangan khas di Malaysia Hari Ini (MHI) TV3 untuk mempromosikan Kopi Nanas Ngencess. Ketika Fiesta 60 tahun LPNM di Pontian, EXCO Pelancongan Negeri Johor telah merasmikan produk kopinya Nanas Ngencess. Kini, beliau merupakan Presiden Persatuan Usahawan Trak Makanan Desa Tebrau yang mempunyai 25 buah foodtruck dan 40 orang ahli.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap dapat memiliki coffee house yang mewah tetapi menyediakan kopi dengan harga yang berpatutan. Beliau juga berharap dapat meningkatkan ekonomi dengan nilai tambah kepada usahawan dan pelanggan.



## Sejarah

Beliau mewarisi perniagaan ini daripada ibunya. Namun, beliau telah mengembangkan cara pemprosesan dan pemasaran serunding ini dengan lebih sistematik.

## Kisah Kejayaan

Beliau mempunyai kebolehan dalam meniaga kerana turut mengembangkan perniagaannya kepada restoran dan turut memiliki kedai telefon. Beliau juga mempunyai kontrak pelanggan tetap di seluruh Malaysia.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap dapat membesarkan lagi pengeluaran serunding untuk memenuhi permintaan seluruh negara.



### MOHD REDZUAN SHAH

Bin Ahmad  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agenzi  
Pembimbing : LPNM



Umur

**37 Tahun**

Nama Syarikat

**Coffee Ngencess**

No. Daftar Syarikat

-

Emel/Media Sosial

**coffeengencess@gmail.com**

Alamat Projek

**Pasir Gudang, Johor**

Jenis Projek

**Pemprosesan Kopi Nanas**

Tahun Menerima Geran  
**2019**

Nilai Geran

**RM 10,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM300,000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



### MUHAMAD TAMIZI

Bin Salleh  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agenzi  
Pembimbing : LPP



Umur

**35 Tahun**

Nama Syarikat

-

No. Daftar Syarikat

-

Emel/Media Sosial

**miziebakti2@gmail.com**

Alamat Projek

**Tumpat, Kelantan**

Jenis Projek

**Pemprosesan Serunding**

Tahun Menerima Geran  
**2018**

Nilai Geran

**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM180,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Seluruh Malaysia**





## Sejarah

Beliau bermula secara kecil-kecilan tahun 2014 dengan bermodal RM200 iaitu penghasilan rajak jualan dari rumah ke rumah. Perniagaan ini berkembang maju dengan rancaknya pada tahun 2017 iaitu pembelian mesin mengadun kuah rojak yang mana dapat menjimatkan masa kepada 2 jam berbanding manual. Pekerja beliau juga bertambah dari seorang kepada 3 orang. Botol kuah rojak juga dipertingkatkan dengan menggunakan mesin penutup sealer untuk mengelakkan dari pencemaran udara.

## Kisah Kejayaan

Beliau telah mendapat pengiktirafan dari:  
-Sijil HALAL dari Jabatan kemajuan Islam Malaysia.  
-Sijil MESTI dari Jabatan Kesihatan Malaysia.

Produk kuah rojak Mirazza semakin dikenali ramai disebabkan kepekatan kuah serta keenakan yang berlainan dari produk kuah rojak yang ada di pasaran. Pasaran kuah rojak Mirazza berkembang maju dengan ditempah oleh majlis perkahwinan sebagai cenderhati serta sebagai makanan sampingan.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap dapat meluaskan perniagaan ke seluruh semenanjung Malaysia serta membuka kiosk di pasaraya besar atau Hypermart. Meningkatkan jualan bulanan kepada 1000 balang sebulan. Beliau juga ingin membeli mesin berkapasiti tinggi untuk menampung penggunaan bahan mentah yang semakin tinggi.



## Sejarah

Mermulakan projek pada tahun 2012 dengan mewarisi resepi putu piring daripada ibunya. Dengan bermodal RM300.00, beliau mula bergerak menjual menggunakan kanopi 10x10 di tapak parking kereta sekitar Selayang dan Gombak. Pada tahun 2018, beliau telah memperolehi GAM sejumlah RM20,000.00 dengan membeli sebuah Mobile Food Kiosk. Bermula dari situ perjalanan pasaran semakin mula meluas dan mengembangkan produk dengan pelbagai perisa. Antara perisa yang ada ialah perisa keju, coklat dan pelbagai lagi.

## Kisah Kejayaan

Produk beliau kini lebih dikenali dengan jenama Putu Piring Hijrah. Kemudian, beliau maju selangkah dengan menggunakan tenaga solar untuk mengemudi Mobile Food Kiosk mereka sebagai menjimatkan lagi kos operasi. Daripada sebuah kanopi, kini beliau berkembang dengan Mobile Food Kiosk dan mempunyai 2 orang pekerja tetap. Bagaimanapun selepas memiliki Mobile Food Kiosk ini beliau beralih ke tapak niaga lain yang lebih ramai pelanggan sehingga jumlah jualan naik mendak. Dari situ juga beliau menambah pelbagai perisa lagi dan telah meningkatkan lagi jualan mereka.

## Wawasan/Harapan

Harapan beliau di masa depan ialah untuk menambah lagi beberapa buah Mobile Food Kiosk ini dan mengembangkan lagi perniagaan ini di seluruh negeri Selangor. Mereka juga merancang untuk mempunyai kedai sendiri dan mewujudkan beberapa kiosk lagi di beberapa kawasan sekitar Negeri Selangor melalui jenama Putu Piring Hijrah.



### MOHD AMIN SYAFIQ

Bin Shamsuri  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agenzi  
Pembimbing : LPP



Umur

**28 Tahun**

Nama Syarikat

**Mirazza Murni Enterprise**

No. Daftar Syarikat

**AS0363160-A**

Emel/ Media Sosial

**aminsyafiq@gmail.com**

Alamat Projek

**Jitra, Kedah**

Jenis Projek

**Pemprosesan Kuah Rojak**

Tahun Menerima Geran

**2019**

Nilai Geran

**RM15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan

**RM60,000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



### NORAZIRAWATI

Bin Mat Noor  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agenzi  
Pembimbing : LPP



Umur

**43 Tahun**

Nama Syarikat

**Putu Piring Hijrah**

No. Daftar Syarikat

-

Emel/Media Sosial

**eira.azira78@gmail.com**

**FB : Putu Piring Hijrah**

Alamat Projek

**Selayang, Selangor**

Jenis Projek

**Mobile Food Kiosk**

Tahun Menerima Geran

**2017**

Nilai Geran

**RM 20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan

**RM60,000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Beliau telah memulakan pengeluaran baki pada bulan September 2006. Beliau yang berkelulusan diploma merasakan bahawa projek ini berpotensi untuk dimajukan kerana permintaan terhadap baki sangat tinggi. Projek ini membekalkan baki seperti kek, roti dan bun bagi pasaran sekitar Ranau dan Kundasang. Beliau juga membekalkan roti dan bun ke asrama sekolah sekitar Ranau.

## Kisah Kejayaan

Modal permulaan adalah sebanyak RM3,000 bagi pembelian peralatan pemprosesan mee kuning. Telah mendapat bantuan awal daripada Jabatan dan Agensi bagi pembinaan bangunan dan tambahan peralatan. Syarikat beliau juga mengadakan kolaborasi dengan Kolej Komuniti Lahad Datu dalam pengembangan lagi keluaran syarikat. Selain daripada itu, beliau turut menawarkan kursus / latihan kepada usahawan yang baru hendak memulakan perniagaan baki. Harapan dan impian beliau berharap agar produk keluaran NAWAITU BAKERY mendapat sambutan dari semua lapisan masyarakat dan berkembang di serata tempat.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap agar pengeluaran baki ini terus berkembang dan menjadi contoh kepada usahawan yang lain terutama golongan muda. Harapan beliau juga agar usahawan bumiputera diberi lebih peluang dalam memasarkan produk mereka. Beliau mengucapkan jutaan terima kasih kepada semua Jabatan dan Agensi yang terlibat membantu kejayaan beliau.



## Sejarah

Beliau bermula dengan ternakan secara kecil-kecilan sebagai hobi. Pada tahun 2009. Kemudian, projek ini dikembangkan kepada projek ternakan kambing pedaging. Ianya diteruskan lagi dengan penternakan biri-biri pada tahun 2012. Melihat kepada pasaran tenusu yang memberangsangkan, beliau mula menternak kambing dari baka Saanen pada tahun 2015 sebanyak 20 ekor. Projek ini semakin berkembang sehingga pada tahun 2020, pengeluaran mencapai 1,000 liter sebulan yang diproses di kilang beliau sendiri. Beliau kini mempunyai 7 orang pekerja dan memasarkan produknya di Johor, Melaka, Negeri Sembilan dan Lembah Klang.

## Kisah Kejayaan

Pada tahun 2019, beliau telah menerima Geran Agropreneur Muda melalui bimbingan Lembaga Pertubuhan Peladang (LPP) dan PPK Benut. Pada masa kini, Beliau mempunyai 122 ekor kambing dengan pengeluaran 20 hingga 50 liter susu sihat. Produk yang dihasilkan adalah susu kambing segar, berperisa dan yogurt.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap dapat memperolehi pensijilan MESTI dan HALAL untuk memperkembangkan lagi perniagaannya.



**ROSMIDAH**  
Binti Hanafiah  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agensi  
Pembimbing : LPP



Umur

**40 Tahun**

Nama Syarikat  
**Nawaitu Bakery**

No. Daftar Syarikat

-

E-Mel/Media Sosial  
**rosemidah82@gmail.com**  
**FB : Nawaitu Bakery Ranau**

Alamat Projek  
**Ranau, Sabah**

Jenis Projek  
**Pemprosesan Bakeri**

Tahun Menerima Geran  
**2019**

Nilai Geran  
**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM67,200.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



**MOHD SALEHUDDIN**  
Bin Mohd Rashid  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agensi  
Pembimbing : LPP



Umur

**29 Tahun**

Nama Syarikat  
**Salleh Dairy Farm**

No. Daftar Syarikat

**JM0743582-P**

E-Mel/Media Sosial

**FB: salleh dairy farm**  
**sallehdairyfarm@gmail.com**

Alamat Projek  
**Benut, Johor**

Jenis Projek  
**Pemprosesan Susu Kambing**

Tahun Menerima Geran  
**2019**

Nilai Geran  
**RM 20,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM 80,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Beliau dilahirkan pada 07 Julai 1980 dan berasal dari Kg. Simpang Empat, Sandakan Sabah. Beliau telah memulakan Projek Pemprosesan Mee Kuning bermula pada tahun 2009. Beliau yang berkelulusan STPM memaklumkan bahawa projek ini berpotensi untuk dimajukan kerana permintaan terhadap mee kering kuning sangat tinggi. Projek ini membekalkan mee kering kuning bagi pasaran sekitar Tawau, Kunak dan Semporna dan juga membekal mee kuning bagi kenduri, hari perayaan dan sebagai cenderahati.

## Kisah Kejayaan

Modal permulaan adalah RM 68,000.00 bagi pembinaan premis dan pembelian peralatan pemprosesan mee kuning. Sering mengikuti program-program di anjurkan oleh pelbagai agensi dan jabatan lain seperti kursus dan pameran-pameran yang dianjurkan oleh LPP/PPK. Memasarkan produk dengan cara promosi bergerakan selain hebatan melalui internet dan unit ahli. Bergiat secara aktif dalam Unit Peladang Pekan, Kunak. Mula menjadi ahli pada 2 November 2009 dengan nilai Saham berjumlah RM2625.00. Harapan dan impian beliau berharap agar produk keluaran PERUSAHAAN MAS mendapat sambutan dari semua lapisan masyarakat dan berkembang diserata tempat.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap agar pengeluaran mee kering kuning ini terus berkembang dan menjadi contoh kepada usahawan yang lain terutama golongan muda. Harapan beliau juga agar usahawan golongan bumiputera diberi lebih peluang dalam memasarkan produk-produk. Beliau mengucapkan jutaan terima kasih kepada semua Jabatan dan Agensi yang terlibat membantu kejayaan beliau.



## Sejarah

Beliau mula melibatkan diri secara kecil-kecilan dan separuh masa di rumah sahaja. Beliau menjual kepada rakan-rakan dan secara online. Namun, permintaan semakin meningkat menyebabkan beliau berniaga secara sepenuh masa.

## Kisah Kejayaan

Mulai Tahun 2019 permintaan patin pais dan patin tempoyak frozen sangat tinggi dan agen jualan sudah mula ramai dan mula dikenali setelah masuk pameran NS Fest dan Hari Peladang, Penternak dan Nelayan Peringkat Kebangsaan (HPPNK)

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap produk patin pais dan tempoyak frozen disukai ramai penggemar patin. Beliau berharap pasarnya akan berkembang hingga Brunei dan Singapura.



**FIRMAN**  
Bin Sinring  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agensi  
Pembimbing : LPP



Jenis Projek  
**Pemprosesan Mee Kuning**

Tahun Menerima Geran  
**2016**  
Nilai Geran  
**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM216,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



**AZMANADILLA SUHANA**  
Binti Lokman  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agensi  
Pembimbing : LPP



Umur  
**31 Tahun**

Nama Syarikat  
**Patin Paskal Enterprise**

No. Daftar Syarikat

-

E-Mel/Sosial Media  
**FB: Patin Paskal**

Alamat Projek  
**Seremban, Negeri Sembilan**

Jenis Projek  
**Pemprosesan Patin Pais Frozen & Patin Tempoyak Frozen**

Tahun Menerima Geran  
**2019**  
Nilai Geran  
**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM804,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Beliau berpengalaman dalam bidang makanan, pengurusan hotel dan kulinari lebih kurang dari 15 tahun. Beliau mempunyai pengalaman dalam bidang tersebut telah mengalami kemalangan yang agak kritis sehingga mendapat kecacatan kekal dan pergerakan untuk membuat kerja agak terbatas. Oleh yang demikian, beliau terpaksa berhenti bekerja sebagai chef di sebuah hotel di Langkawi bagi mendapat rawatan susulan bermula pada tahun 2008 sehingga beliau mendapat kad OKU dan untuk meneruskan kehidupan, beliau mencari alternatif lain dengan menjual produk pastri, bakeri, roti dan makanan dengan cara menjual dari rumah dan menjual di kantin sekolah.

## Kisah Kejayaan

Pada 2010, permintaan daripada pelanggan sangat menggalakkan. Beliau mengumpul duit sedikit demi sedikit untuk membeli peralatan membuat kek kerana peralatan pada masa itu tidak mampu menampung untuk mengeluarkan produk dengan kuantiti yang banyak. Pekerja juga tidak mencukupi, hanya mendapat bantuan daripada adik-adik dan ibubapa. Pada tahun 2014, dengan izin Allah beliau dapat membina sebuah bengkel dengan berkat kesabaran dan keikhlasan membuat kerja melibatkan keseluruhan kos projek menghampiri RM100,000. Setiap tahun juga beliau berpeluang menghasilkan kek DiRaja dan menghasilkan 'dessert' untuk santapan DiRaja dan VVIP serta agensi-agensi kerajaan seperti UNIMAP, UUM, POLITEKNIK, MARA dan lain-lain.

## Wawasan/Harapan

Beliau berazam untuk mendapatkan geran daripada mana-mana agensi kerajaan bagi membesarkan bengkel beliau dengan menaiktarafkan daripada sebuah bengkel menjadi sebuah kilang untuk mengeluarkan produk-produk bumiputera yang halal dan pekerja-pekerjanya adalah orang kurang upaya dan golongan asnaf yang terpilih di Perlis.



## Sejarah

Sebelum tertubuhnya kedai bakeri beliau telah menimba ilmu pengetahuan diri dengan kemahiran berkaitan dengan penyediaan, pembuatan dan hiasan kek serta roti yang sewajarnya dari pengalaman berkursus di sekitar Alor Setar dan Jitra.

## Kisah Kejayaan

Dari minat yang mendalam dan semangat yang tinggi untuk meningkatkan sosial ekonomi, beliau berusaha mengumpul wang daripada pendapatan bulanan yang di perolehi dan berjaya membeli oven dan 1 heavy duty mixer beberapa peralatan lain yang berkenaan. Ini adalah sebahagian daripada langkah mempersiapkan diri beliau menjadi seorang pengurus yang berkaliber.

## Wawasan/Harapan

Memastikan orang Islam mempunyai alternatif dalam membeli produk bakeri halal. Berasaskan motto "Delicious Story" ianya dapat menarik pelanggan untuk membeli dan merasa keenakan roti dan kek. Selain itu, dapat meningkatkan lagi peratusan orang Melayu menceburkan diri dalam perniagaan bakeri ini.



## NOR HIDAYAH

Binti Radzli

**Sektor :** Industri Asas Tani

Agenzi

Pembimbing : MADA



Jenis Projek  
**Pemprosesan Bakeri**

Tahun Menerima Geran  
**2018**

Nilai Geran  
**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM 96,000**

Persijilan  
**HALAL**

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



## SITI ROHAYA

Binti Abu Bakar

**Sektor :** Industri Asas Tani

Agenzi

Pembimbing : MADA



Jenis Projek  
**Pemprosesan Kek dan Roti**

Tahun Menerima Geran  
**2017**

Nilai Geran  
**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM54,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Perniagaan ini bermula pada tahun 2010 dan dijalankan secara 'homemade' di rumah dan pada awalnya hanya untuk menambah pendapatan keluarga. Produk keluaran pertama adalah dadih dimana iaanya dijual di dalam kotak polisterin dan diletakkan di kafeteria Hospital Tunku Fauziah, Kangar dan juga UniMAP. Alhamdulillah lama-kelamaan produk Dadih Marissa semakin dikenali dan mendapat permintaan tinggi di pasaran. Bermula pada detik itu, beliau mula terfikir untuk mengembangkan lagi perniagaannya bukan sekadar menambah pendapatan keluarga tetapi turut memberi peluang perniagaan kepada orang lain.

## Kisah Kejayaan

Alhamdulillah dengan bantuan daripada pihak MADA dan beberapa agensi yang lain, beliau berjaya mengembangkan lagi perniagaan dengan menambah 1 lot premis memandangkan ruang lot sedia ada adalah sangat terhad. Produk dadih dan susu Marissa juga telah mula memasuki pasaran negeri Kedah dan juga mula memasarkan produk melalui platform e-Dagang serta berjaya menuahkan Syarikat DHIA MILYOUN Sdn Bhd bagi tujuan jaminan pemilikan dan eksport produk.

## Wawasan/Harapan

Semoga tahun 2021 memberi sinar yang lebih cemerlang untuk syarikat mengembangkan lagi perniagaan dan menjadi salah sebuah syarikat yang berjaya dalam industri makanan dengan menghasilkan produk yang berkualiti dan dijamin halal serta pada masa yang sama dapat membuka peluang pekerjaan baru kepada penduduk setempat.



## Sejarah

Terlibat secara langsung kerana produk ini merupakan warisan keluarga. Mula serius apabila tamat kontrak bekerja dengan Jabatan Pendidikan (guru ganti). Peluang kerja yang tidak stabil mendorong beliau untuk serius dalam bidang perniagaan.

## Kisah Kejayaan

Mendapat liputan TV9 dalam produk pekasam dan mendapat sambutan di Pendang, Kedah disebabkan Peningkatan pengeluaran produk yang memberangsangkan permintaan terhadap produk pekasam yang tinggi.

## Wawasan/Harapan

Harapan beliau agar produk yang di usahakan boleh ditambah baik dari segi pembungkusan, pasaran, naik taraf pensijilan dan memberi lebih peluang pekerjaan untuk masyarakat.



### FARAH WAHIDA

Binti Zainuddin  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agensi  
Pembimbing : MADA



Jenis Projek

### Pemprosesan Produk Tenusu

Tahun Menerima Geran

**2015**

Nilai Geran

**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan

**RM309,300.00**

Persijilan

**MESTI**

Pasaran Tempatan  
**Seluruh Malaysia**



### SARAH

Binti Hussain  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agensi  
Pembimbing : MADA



Jenis Projek

### Pemprosesan Pekasam

Tahun Menerima Geran  
**2017**

Nilai Geran

**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM60,000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Beliau merupakan seorang graduan di salah satu IPTS di Sungai Petani dengan jurusan perekat grafik. Bermula pada tahun 2015, berbekalkan minat yang mendalam dan hasil duit simpanan di dalam ASB, beliau memulakan perniagaan dengan modal RM2,000.00 untuk membeli madu hutan dari pihak pemborong secara kecil-kecilan.

Bermula dengan jualan 24 botol madu dalam tempoh masa 3 hingga 4 hari tanpa pengalaman asas dalam industri pengeluaran madu namun di situah timbul minat yang mendalam dan seterusnya membawa kepada perniagaan madu.

Sehingga kini Aura Sunnah Sdn Bhd bernaiga tanpa membuat sebarang pinjaman dari mana-mana bank. Bantuan dari Kementerian Pertanian Dan Industri Makanan menerusi Geran Agropreneur Muda dan bimbining agensi MADA memberi sinar bagi meluaskan lagi empayar Aura Sunnah. Kini dikenali sebagai AURA SUNNAH LEGACY SDN.BHD. bagi memasarkan produk AURABEES yang telah dilancarkan secara rasmi pada bulan Mac 2020 di atas perjenamaan semula jenama tersebut. Jika diberikan peluang AURA SUNNAH LEGACY SDN BHD ingin melahirkan produk yang berdasarkan Madu seperti Kopi Madu dan sebagainya

## Kisah Kejayaan

Bermula tahun 2021, syarikat telah berjaya menubuhkan satu program AURA Infaq iaitu salah satu program di bawah Jabatan Kebajikan Masyarakat dan berdaftar sebagai NCR. Hasil keuntungan syarikat ini di beri kepada Asnaf, Fakir Miskin, Pembinaan Masjid, Anak Yatim, SekolahTahfiz dan Ibu Tunggal. AURA SUNNAH LEGACY SDN BHD telah merangka pelan untuk melahirkan beberapa usahawan pengedaran yang berjaya di setiap negeri dengan sasaran jualan secara purata melebihi RM 9,000.00 sebulan. Selain itu syarikat juga merancang untuk melahirkan Jutawan Usahawan AURA BEES dengan prinsip bimbining dari "Zero To Hero" menggunakan platform penjualan Madu Hutan ini.

## Wawasan/Harapan

Melahirkan lebih ramai lagi usahawan berjaya dan beliau berharap dengan adanya agensi seperti MADA dan lain-lain agensi di bawah Kementerian Pertanian Dan Industri Makanan (MAFI) akan dapat memberi bantuan serta bimbining yang berterusan kepada usahawan muda supaya generasi Y yang ada pada masa kini dapat mengambil peluang untuk mencabar diri dalam bidang perniagaan berdasarkan pertanian dan mewujudkan seberapa banyak peluang pekerjaan.



## Sejarah

Beliau bermula pada akhir tahun 2008 dengan membuat dan menjual pekasam. Namun pada tahun 2009, berbekalkan kreativiti yang ada, beliau telah menjual pekasam bersama bubur nasi. Kemudiannya pada sekitar tahun 2010, beliau telah menambah variasi kepada produk buburnya dengan mempelbagaikan lagi pilihan menu gandingan bubur iaitu memperkenalkan 4 jenis serunding iaitu serunding ayam, ayam original, daging dan ikan. Syarikat BIG POT FOOD & BEVERAGE mengambil langkah drastik apabila menjenamakan bubur nasi mereka dengan jenama BigPot® dan telah diperakurkan oleh pihak Perbadanan Harta Intelek Malaysia (MyIPO).

## Kisah Kejayaan

Sehingga kini syarikat telah berjaya mengeluarkan lebih 27 menu tambahan yang dibuat dan diproses sendiri. Pada tahun 2016 syarikat telah memperolehi Geran Agropreneur Muda (GAM) dari Kementerian Pertanian dan Industri Makanan menerusi pihak agensi MADA. Dengan adanya bantuan geran tersebut ia dapat meningkatkan lagi kapasiti pengeluaran produk dan juga mempercepatkan proses kerja. Bermula tahun 2020 pihak syarikat telah menambah konsep kiosk jualan yang dijenamakan sebagai MangoEpic dimana ianya turut menyediakan beberapa SKU istimewa berdasarkan menu mempelam iaitu mango shake.

## Wawasan/Harapan

Harapan beliau agar perniagaan yang dijalankan dapat memberi manfaat kepada ramai orang melalui produk dan perkhidmatan yang ditawarkan. Beliau juga mengimpikan suatu hari nanti jenama jenama dibawah Syarikat BIG POT FOOD & BEVERAGE menjadi terkenal di Malaysia dan di luar negara. Cita-cita beliau agar ramai anak muda yang ingin mempunyai perniagaan sendiri boleh memulakan perniagaan mereka melalui jenama yang telah pihak syarikat bangunkan. Dengan kepercayaan yang diberikan pihak syarikat, beliau yakin ramai usahawan boleh berpayung dibawah jenama BigPot.



### MOHAMAD FITRI

Bin Aziz

**Sektor :** Industri Asas Tani

Agenzi

Pembimbang : MADA



Jenis Projek

**Pemprosesan Madu Lebah  
Dan Kelulut**

Tahun Menerima Geran

**2017**

Nilai Geran

**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan

**RM 840,000.00**

Persijilan  
**HALAL dan MESTI**

Pasaran Tempatan  
**Seluruh Malaysia**



### NOORAZIAH

Binti Azmi

**Sektor :** Industri Asas Tani

Agenzi

Pembimbang : MADA



Jenis Projek

**Pemprosesan Serunding  
Dan Bubur Nasi**

Tahun Menerima Geran

**2017**

Nilai Geran

**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan

**RM 231,000.00**

Persijilan  
**MyIPO**

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Beliau adalah merupakan seorang lepasan kelulusan Sijil Pelajaran Malaysia (SPM) dan telah mengusahakan perniagaan santan segar. Idea penubuhan perniagaan ini adalah daripada sokongan dan dorongan ibu beliau serta ahli keluarga. Perusahaan beliau terletak di Jitra, Kedah. Dengan bermodal RM10,000 beliau mula berkecimpung dengan perniagaan ini hampir 10 tahun lamanya. Berbekalkan wang modal tersebut beliau telah menyewa tapak di gerai MPKP, Pekan Kepala Batas dan membeli segala mesin serta peralatan yang diperlukan untuk memproses santan segar sahaja. Selepas 3 tahun menjalankan perniagaan santan segar beliau memperkembangkan lagi perniagaan dengan memproses kerisik.

## Kisah Kejayaan

Pada tahun 2016 beliau telah memohon bantuan GAM melalui Lembaga Kemajuan Pertanian Muda (MADA) dengan kelulusan peruntukan berjumlah RM15,000.00. Dengan adanya bantuan ini, ianya dapat mempercepatkan proses dan meningkatkan kapasiti pengeluaran santan serta pada masa yang sama dapat memenuhi permintaan pasaran semasa. Pendapatan beliau pada ketika itu dianggarkan mampu mencapai RM 12,000 sebulan sahaja. Melalui cadangan dan bimbingan peggawai bimbingan dari PPK Tenaga Baru, MADA H-II Kepala Batas, beliau dide dahkan kaedah pemasaran yang lebih baik melalui penggunaan aplikasi whatsapp dan juga turut meluaskan aktiviti pemasaran melalui kaedah ejen yang dilantik. Kini pendapatan beliau telah mampu mencapai dari RM48,000 hingga RM55,000 sebulan. Beliau juga telah mempelbagaikan produk selain santan segar dan kerisik, iaitu turut menjual minyak kelapa dara, minyak tanah dan kelapa parut.

## Wawasan/Harapan

Beliau berhasrat untuk memperbaikkan lagi perniagaan dengan membuka sebuah kilang dan memasarkan produk-produk keluaran syarikatnya ke pasaran besar seperti Tesco, Mydin, Pasaraya Jimat, dan mempunyai pembungkusan santan dan kerisik yang lebih menarik setanding dengan kilang IKS yang lain.



## Sejarah

Beliau adalah merupakan seorang lepasan Sijil Politeknik bagi jurusan elektrik dan elektronik dan pernah menjawat jawatan sebagai Penolong Jurutera di sebuah syarikat swasta di Kuala Lumpur. Oleh kerana terlalu minat dalam perniagaan makanan, beliau bertekad melepaskan jawatan tersebut pada penghujung tahun 2015 dan membuat perancangan terperinci untuk memulakan perniagaan sejuk beku. Pada tahun 2016 tercapailah matlamat beliau dalam menjalankan perniagaan tersebut dan menggunakan jenama Adha Food yang berdasarkan produk sejuk beku. Produk yang diusahakan ketika mula-mula operasi dahulu adalah kambing perap, ayam chicken chop, sos bbq, sos lada hitam dan papia tunis. Pada peringkat permulaan beliau hanya memasarkan produk di Kawasan sekitar kediaman dan kenalan rapat sahaja.

## Kisah Kejayaan

Selelong 5 tahun berkecimpung dalam perniagaan sejuk beku, beliau telah berjaya menambah beberapa lagi produk iaitu Sos Cili, Daging Perap, Ayam Perap, Seafood, Daging-daging Steak (Wagyu), Kambing tempatan (frozen) dan Ayam organic (frozen). Ketika dahulu pasarnya hanya kawasan sekitar sahaja tetapi kini telah meluas ke negeri Perlis, Perak, Penang dan Kuala Lumpur. Produk beliau juga dapat memasuki ke restoran-restoran mewah dengan membuat hubungan kerjasama syarikat Meat Streak BBQ di Alor Setar.

## Wawasan/Harapan

Beliau berhasrat mengembangkan lagi perniagaan dan memasarkan produk sejuk beku keluarannya ke luar negara. Cita-cita beliau adalah untuk menjadikan syarikatnya sebagai pengeksport dan pengimport daging luar negara.



### NURUL ZAIM

Bin Mat Saad  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agenzi  
Pembimbing : MADA



#### Jenis Projek

**Pemprosesan Santan Dan Kerisik**

Tahun Menerima Geran  
**2015**

Nilai Geran  
**RM15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM387,000.00**

Persijilan  
-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



### MOHD ADHA

Bin Murad  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agenzi  
Pembimbing : MADA



#### Jenis Projek

**Pemprosesan Frozen dan Sos**

Tahun Menerima Geran  
**2019**

Nilai Geran  
**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM 90,962.58**

Persijilan  
-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Pada tahun 2018, beliau telah berdaftar dengan MADA dan diperkenalkan dengan Program Agropreneur Muda (PAM) di bawah Kementerian Pertanian dan Industri Makanan (MAFI). Dengan adanya bantuan mesin dan peralatan menerusi Geran Agropreneur Muda (GAM) ini, beliau dapat memenuhi permintaan yang sangat menggalakkan. Sehinggakan beliau terpaksa mencari premis baru yang lebih selesa bagi menampung permintaan yang tinggi dari pelanggan dan beliau mula memasarkan secara sejuk beku (frozen) pula.

## Kisah Kejayaan

Setelah 3 tahun berkecimpung dalam dunia perniagaan karipap pusing, beliau telah berjaya mendapat bantuan peralatan dibawah Geran Agropreneur Muda (GAM) dan penambahbaikan bengkel daripada pihak MADA. Kini, beliau telah berjaya menghasilkan empat kali ganda pengeluaran daripada sebelumnya kerana saiz kluasan bengkel tersebut boleh menampung lebih banyak mesin dan lebih ramai pekerja. Di premis perniagaan baru itu, beliau merancang untuk mengadakan tempat pemprosesan dan tempat jualan karipap pusing secara langsung.

## Wawasan/Harapan

Beliau berhasrat untuk mendapatkan pengiktirafan MeSTI dan HALAL bagi mengembangkan lagi perniagaan dan memasarkan produk karipap pusing keluaran syarikat ke seluruh Semenanjung Malaysia.



## Sejarah

Beliau adalah merupakan seorang lepasan Sijil Pelajaran Malaysia (SPM) dan telah mengusahakan perniagaan kek dari tahun 2017 secara kecil-kecilan di rumah. Pada peringkat permulaan beliau hanya mampu pasarkan produk di sekitar kediaman dan tempahan orang perseorangan sahaja.

## Kisah Kejayaan

Setelah 3 tahun berkecimpung dalam dunia perniagaan bakeri, beliau telah berjaya menyewa satu premis untuk jualan produk di pekarangan Masjid Jelempek, Arau. Beliau juga memberi peluang kepada usahawan lain bagi memasarkan produk menerusi kedainya.

## Wawasan/Harapan

Beliau bercadang untuk memperbesarkan lagi perniagaan dan memasarkan produk lebih jauh lagi.

Beliau juga berhasrat untuk memiliki kedai sendiri yang lebih luas untuk menjalankan kerja bakeri dengan lebih selesa.



### NAZATUL SHIMA

Binti Mohd Diah

Sektor : Industri Asas Tani

Agenzi

Pembimbing : MADA



Umur

**37 Tahun**

Nama Syarikat

**AZFA Frozen**

No. Daftar Syarikat

**AS0359463-K**

E-Mel/Sosial Media

**karipappusingtradinisional@gmail.com**

Alamat Projek

**Alor Setar, Kedah**

Jenis Projek

**Pemprosesan Karipap Pusing**

Tahun Menerima Geran

**2019**

Nilai Geran

**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan

**RM129,200.00**

Persijilan

**MyIPO**

Pasaran Tempatan

**Tempatan**



### NOR HARYANA

Binti Yaacob

Sektor : Industri Asas Tani

Agenzi

Pembimbing : MADA



Umur

**37 Tahun**

Nama Syarikat

**PY Cheese Cake & Bakery**

No. Daftar Syarikat

**RA0046231-H**

E-Mel/Sosial Media

**fazried\_fayyadh@yahoo.com**

**FB : @pycheesecake**

Alamat Projek

**Arau, Perlis**

Jenis Projek

**Pemprosesan Bakeri**

Tahun Menerima Geran

**2019**

Nilai Geran

**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan

**RM84,000.00**

Persijilan

**-**

Pasaran Tempatan

**Tempatan**





## Sejarah

Pada tahun 2017, beliau memilih untuk bersara dari dunia pekerjaan dan balik ke kampung halaman. Bapanya meminati bidang tanaman buah, lalu mencetuskan idea penubuhan Fruitjoey. Beliau mengormesialkan produk hasil buah-buahan tempatan kepada jus, kordial dan halwa.

## Kisah Kejayaan

Menerima Geran Agroprenuer Muda pada 2018. Digunakan untuk meningkatkan kualiti dan kapasiti produk melalui pembelian alat-alat dan mesin untuk pemprosesan jus / kordial markisa dan roselle.

## Wawasan/Harapan

Pasaran Fruitjoey akan lebih meluas dengan produk lebih berdaya saing sekaligus dapat menyumbang kepada sumber pendapatan komuniti setempat.



## Sejarah

FNS FOOD MANUFACTURING mula beroperasi pada tahun 2015 secara kecil-kecilan di rumah. Produk asas adalah sos pencawah yang diwarisi dari keluarga dan ditambahbaik dengan mengikuti kursus di MARDI.

## Kisah Kejayaan

Kini, beliau telah berjaya memasarkan produk di 500 outlet termasuk kedai-kedai runcit di seluruh negeri Kelantan.

## Wawasan/Harapan

Dapat meningkatkan kapasiti pengeluaran bagi memenuhi permintaan pelanggan, dan memperluaskan pasaran hingga ke luar negara dengan mengekalkan kualiti dan ketahanan produk.



**ANIS NADIA**  
Binti Mohd Nasir  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agensi  
Pembimbing : MARDI



Jenis Projek  
**Pemprosesan Kordial dan Jus buah**

Tahun Menerima Geran  
**2017**

Nilai Geran  
**RM 15,000.00**

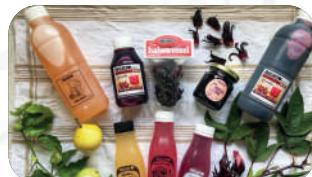
Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM 40,000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan

Tempatan



**SHAHIRA ELANI**  
Binti Mat Daud  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agensi  
Pembimbing : MARDI



Jenis Projek  
**Pemprosesan Sos Pencawah**

Tahun Menerima Geran  
**2017**

Nilai Geran  
**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM 120,000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Pada tahun 2017, beliau telah mendapatkan khidmat nasihat daripada agensi MARDI dan berhasrat untuk menghasilkan produk dodol untuk dipasarkan. Melalui khidmat nasihat dan kursus yang disyorkan kepada beliau iaitu Kursus Latihan Sangkut Pemprosesan Dodol di MARDI Pendang. Beliau telah berjaya menghasilkan dodol dan mendapat permintaan pasaran yang tinggi. Oleh itu, beliau berusaha mendapatkan sebuah premis dan mula menjalankan pemprosesan dodol di permis tersebut. Disebabkan oleh komitmen beliau terhadap bidang perniagaan ini, beliau juga telah berjaya menjadi salah seorang usahawan Agropreneur Muda MARDI pada tahun 2017.

## Kisah Kejayaan

Pada tahun 2017, dengan khidmat bimbingan daripada pegawai agensi beliau telah berjaya mendapatkan persijilan HALAL dan MesTi. Pada tahun 2018, beliau berjaya mendapatkan Geran Agropreneur Muda sebanyak RM 15000. Melalui geran ini, beliau telah membeli beberapa peralatan bagi meningkatkan kapasiti pengeluaran produk beliau. Dari segi pasaran, beliau juga telah berkerjasama dengan beberapa syarikat luar dan menjadi pengilang bagi produk syarikat tersebut. Pada tahun 2019, beliau telah mengeluarkan produk baru berasakan kurma dan cili boh.

## Wawasan/Harapan

Membuka beberapa cawangan syarikat bagi memproses dan memasarkan produk syarikat dan Berharap dapat menambahkan lagi pasaran produk syarikat untuk di eksport ke luar negara.



### DEVANDAREN

A/L Ganesan

**Sektor :** Industri Asas Tani

Agensi

Pembimbing : MARDI



Jenis Projek  
**Pemprosesan Dodol**

Tahun Menerima Geran  
**2017**

Nilai Geran  
**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM160,000.00**

Persijilan  
**HALAL, MESTI**

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



## Sejarah

Bermula di rumah secara kecil-kecilan dengan modal RM 2,000.00 dan menggunakan peralatan sedia ada. Pelanggan terdiri dari rakan - rakan, keluarga. Apabila mendapat permintaan, mula berpindah di premis sedia ada dan pelanggan terdiri dari masyarakat setempat dan negeri-negeri lain. Dari 1 perisa kek menjadi 15 perisa sehingga kini.

## Kisah Kejayaan

Mula mendapat permintaan pada tahun 2016 seterusnya berpindah ke premis di Ayer Keroh dan mendapat bantuan geran dari agensi kerajaan (MARDI) berupa peralatan. Bermula dari situ ZOWA terus berkembang dari segi kuantiti & kualiti pengeluaran seterusnya berjaya menguasai 25% pasaran di Melaka. ZOWA berjaya membuka kiosk/booth di pasaraya dan karnival. Mempunyai lebih ramai ejen di seluruh semenanjung. ZOWA juga berjaya menetapkan harga yang amat berpatutan dan tiada menaikkan harga walaupun ekonomi semakin meningkat kerana Geran Agropreneur Muda telah sedikit sebanyak membantu dalam perkembangan syarikat ZOWA. ZOWA juga kini mampu bersaing di pasaran tempatan dengan sokongan dan khidmat dari pihak agensi-agensi seperti MARDI.

## Wawasan/Harapan

Meneraju dan menembusi pasaran dan menjadi pilihan no 1 masyarakat Malaysia dan di Luar Malaysia. Sentiasa menghasilkan produk yg berkualiti dan mencari kelainan dan mampu bersaing dengan produk yang sedia ada di pasaran dunia.



### ERAVAIZURA

Binti Salleh

**Sektor :** Industri Asas Tani

Agensi

Pembimbing : MARDI



Jenis Projek  
**Pemprosesan Cheese Kek**

Tahun Menerima Geran  
**2017**

Nilai Geran  
**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM 480,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Seluruh Malaysia**





## Sejarah

Beliau memulakan perniagaan ini pada tahun 2016 dan telah berdaftar dengan SSM atas nama AHA Kitchen. AHA bermaksud Azhar, Hashima & Anak2. Beliau ingin menjadikan perniagaan ni sebagai bisnes keluarga. Bisnes ini bermula daripada rumah dengan mempunyai 4 jenis pes masakan ketika itu. Setelah 3 bulan menjalankan perniagaan, beliau telah pun mempunyai 10 jenis SKU. Kesemuanya, beliau hasilkan sendiri dengan bantuan keluarga di rumah.

## Kisah Kejayaan

Disebabkan ruang memasak yang kecil dibelakang rumah dan permintaan pes yang semakin meningkat, maka pada bulan September 2017, beliau berpindah ke premis perniagaan di Jalan Kebun dengan keluasan premis 18x50". Pada masa yang sama, beliau mengajui dua orang pekerja untuk membantu beliau dalam persiapan awal hingga akhir.

Disebabkan permintaan yang semakin hari, semakin banyak, beliau tidak dapat menampung permintaan daripada pelanggan-pelanggan sedia ada.

## Wawasan/Harapan

Harapan beliau adalah ingin menembusi pasaran antarabangsa seperti China, Jepun, Korea, Arab Saudi, UK dan USA. Disamping itu, ingin berkongsi rezeki dengan ejen-ejen diseluruh Malaysia. Beliau juga berharap dapat bekerjasama dengan lebih banyak syarikat untuk projek private labeling / OEM.



## Sejarah

Beliau bermula tahun 2016 melalui projek sambal dan pes masakan. Bermula dengan baik sehingga memasuki pasaran AEON di seluruh Malaysia. Tahun 2017, perniagaan mula gagal kerana lambakan produk pes dan sambal memasuki pasaran. Tahun 2018, menggunakan mesin sama untuk menghasilkan sos pedas. Menerima sambutan yang sangat baik. Mampu pindah ke kilang 3x lebih besar dari sebelum ini kerana fasiliti kilang lama tidak dapat memenuhi permintaan.

## Kisah Kejayaan

Antara 18 syarikat berdaftar dengan Petronas Dagangan Berhad. Top 3 Jualan tertinggi di Petronas bagi kategori SME bagi tahun 2019. Sudah memasuki hampir 200 outlet di seluruh Malaysia. Mempunyai stokis di Singapura & Brunei.

## Wawasan/Harapan

Dapat menembusi lebih banyak pasaraya pada masa akan datang. InsyaAllah.



**HASIMAH**

Binti Hassan  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agenzi  
Pembimbing : MARDI



Umur

**41 Tahun**

Nama Syarikat  
**AHA Kitchen**

No. Daftar Syarikat  
**SA 0367900-K**

E-Mel/Sosial Media  
**admin@tumisanbonda.com**  
**FB : dapurtumisanbonda**  
**IG : tumisan\_bonda**  
**www.tumisanbonda.com**

Alamat Projek  
**Shah Alam, Selangor**

Jenis Projek

**Pemprosesan Pes Makanan**

Tahun Menerima Geran  
**2019**

Nilai Geran  
**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM120,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



**RIDZWAN HAFIDZ**

Bin Rosli  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agenzi  
Pembimbing : MARDI



Umur

**30 Tahun**

Nama Syarikat  
**Mama G Food Industries**

No. Daftar Syarikat

E-Mel/Sosial Media  
**hafidz\_ridzwan@gmail.com**  
**www.mamagfood.com**

Alamat Projek  
**Jasin, Melaka**

Jenis Projek

**Pemprosesan Sos Cheese**

Tahun Menerima Geran  
**2016**

Nilai Geran  
**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM 1,220,000.00**

Persijilan

**HALAL & MeSTI**

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**





## Sejarah

Beliau bermula dengan meniaga di kaki lima bangunan dengan modal RM500.00. Pada awalnya, beliau hanya memproses kerepek di rumah sahaja. Pada tahun 2020, beliau mula berpindah ke bengkel PPK Labu.

## Kisah Kejayaan

Beliau telah berjaya membentuk kumpulan pemasaran dan jualan yang berdedikasi. Beliau juga telah berjaya memenangi Anugerah Pertubuhan Bisnes Terbaik dari Kementerian Wilayah Persekutuan pada tahun 2019.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap akan memperoleh persijilan HALAL dan MESTI menjelang tahun 2021 supaya produknya dapat dieksport ke luar negara.



## Sejarah

Pada mulanya, beliau hanya menjual donat bergula sahaja. Sambutan sangat menggalakkan. Permintaan daripada pelanggan semakin bertambah setiap hari. Kemudian barulah beliau mula menjual donat yang berperisa pula. Terdapat 8 jenis donat yang berperisa. Diantaranya ialah donat coklat, donat keju, donat strawberry, donat karamel, donat 'cookies', donat 'almond', donat tiramisu dan donat nestum.

## Kisah Kejayaan

Seluruh mendapat bantuan Geran Agropreneur Muda, beliau hanya mampu menjual donat sekitar 300 biji sehingga 400 biji sehari. Dan selepas mendapat bantuan geran IKC ini, jualan beliau telah meningkat sehingga 800 biji sehari. Kemudian, pada tahun 2016, beliau telah mendapat bantuan geran CUP daripada agensi pembimbing iaitu MARDI. Manakala pada tahun 2017, beliau telah mendapat bantuan geran PPRN daripada Kementerian Pengajian Tinggi.

## Wawasan/Harapan

Harapan beliau terhadap perniagaan Kisya Donuts ialah ingin membuka lebih banyak cabangan Kisya Donuts di sekitar negeri Perak. Dimana, beliau ingin membuka peluang kepada generasi muda untuk bersama-sama berkongsi rezeki dengan menjadi "licensee Kisya Donuts".



### MUHAMMAD HASIF

Bin Md Darus  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agenzi Pembimbing : MARDI



Umur

**33 Tahun**

Nama Syarikat

**Dee Crunchies Legacy**

No. Daftar Syarikat

**NS0203938-H**

E-Mel/Sosial Media

**hasif0518@gmail.com**

Alamat Projek

**Labu, Negeri Sembilan**

Jenis Projek

**Pemprosesan Kerepek**

Tahun Menerima Geran

**2019**

Nilai Geran

**RM16,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan

**RM180,000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan

**Tempatan**



### ZAKINA

Binti Mohamad Zohaidi  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agenzi Pembimbing : MARDI



Jenis Projek

**Pemprosesan Donut frozen**

Tahun Menerima Geran

**2015**

Nilai Geran

**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan

**RM 849,000.00**

Persijilan

**MESTI**

Pasaran Tempatan

**Tempatan**





## Sejarah

Pada awal tahun 2016, beliau mengambil keputusan untuk lebih serius dalam menjalankan perniagaan dan mengambil keputusan untuk belajar dalam bidang bakeri selama 6 bulan di Giat Mara Parit. Beliau mendapat sokongan daripada keluarga dan berganding bahu bersama adik-beradik kerana yakin bahawa produk bakeri mampu pergi lebih jauh dan mempunyai masa depan yang cerah. Berbekalkan modal RM200 untuk pembelian bahan mentah dan menggunakan peralatan sedia ada seperti oven dan mixer kecil, beliau berjaya mengeluarkan produk biskut kapasiti 100 balang biskut sebulan.

## Kisah Kejayaan

Pada tahun 2016, menerima geran bantuan berupa oven dan mixer industri dan masih jalankan operasi di rumah. Setelah beroperasi selama 2 tahun di rumah, pada Mac 2017, sebuah bengkel telah dibina bersebelahan rumah bagi membolehkan operasi perniagaan berjalan dengan lebih lancar dan teratur. Produk semakin mendapat sambutan dan mempunyai pelanggan tetap dan pembuatan biskut berjalan setiap hari walaupun bukan musim perayaan.

## Wawasan/Harapan

Beliau menyasarkan pada tahun 2022, akan mencapai sasaran revenue RM1juta yang pertama dengan menjadi peneraju kilang bumiputra yang berteknologi tinggi dalam pembuatan produk halal "ready-to-eat" yang mampu milik dan berkualiti tinggi di Malaysia dan negara-negara Asia. Harapan beliau juga dapat melahirkan ramai lagi usahawan produk tanpa perlu mengeluarkan produk sendiri dan membuka lebih banyak peluang pekerjaan khususnya bagi golongan belia dan asnaf.



## Sejarah

Pada tahun 2017, beliau mula menjadi peserta program Agropreneur Muda di bawah bimbingan MARDI. Beliau memulakan perniagaan di rumah dengan seorang pembantu sahaja. Selepas 3 bulan, beliau mendirikan bengkel pemprosesan bengkel hasil keuntungan bermula.

## Kisah Kejayaan

Bermula sebagai seorang suri rumah yang menjalankan perniagaan dari rumah sahaja, fokus buat satu benda sehingga jadi dan melalui pelbagai cabaran, dan kini perniagaan Jalina Resources Millionaire dapat membantu lebih ramai lagi mendapatkan kerepek ubi dari jenama Yuly. Beliau dapat meningkatkan kapasiti pengeluaran dengan mengumpul stok pelahan-lahan kerana mesin yang ada agak kecil untuk mengeluarkan kapasiti yang lebih besar.

## Wawasan/Harapan

Harapan beliau agar mencapai sasaran pendapatan sejuta yang pertama, dan dengan adanya peningkatan pendapatan ini maka lebih banyak peluang peluang yang diwujudkan justeru itu dapat meningkatkan sumber pendapatan ekonomi negara.



### SITI NORAZIAH

Binti Redzwan  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agenzi  
Pembimbing : MARDI



Umur

**32 Tahun**

Nama Syarikat  
**Smile To Rich Global Resources**

No. Daftar Syarikat  
**IP0457957W**

E-Mel/Sosial Media  
**smiletorich@gmail.com**  
FB : Treesib HQ  
IG : Treesib\_hq

Alamat Projek  
**Pantai Remis, Perak**

Jenis Projek

**Pemprosesan Bakeri**

Tahun Menerima Geran  
**2017**

Nilai Geran  
**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM350,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Seluruh Malaysia**



### JALINA

Binti Jahari  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agenzi  
Pembimbing : MARDI



Umur

**36 Tahun**

Nama Syarikat  
**Jalina Resources Millionaire**

No. Daftar Syarikat

-

E-Mel/Sosial Media  
**FB : kak yuly**  
**FB : yulybrands**  
**IG : yuly\_hq**

Alamat Projek  
**Kota Marudu, Sabah**

Jenis Projek

**Pemprosesan Kerepek Ubi**

Tahun Menerima Geran  
**2017**

Nilai Geran  
**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM70,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Seluruh Malaysia**





## Sejarah

Pada awal tahun 2019, beliau telah memulakan dengan membuka Bengkel Santan Segar dan Cili Giling Asli. Seterusnya, Beliau menambah premis Mini Kilang untuk memproses Cili Kisar, Pes, Sambal dan Sos. Bermula projek OEM dan Private Labelling dan Cili Kisar Hizs secara komersil.

## Kisah Kejayaan

Mendapat bantuan Geran Agropreneur Muda pertama dari Jabatan Pertanian Klang dan MARDI. Antara bantuan yang diterima adalah Mesin memproses cili giling dan pembungkusan.

## Wawasan/Harapan

Beliau ingin menjadi pengeluar makanan Halal Bumiputra yang diyakini oleh pengguna beragama Islam di seluruh Malaysia.



## Sejarah

Idea ini bermula daripada ibu beliau. Dimana lebihan stok roti yang belum tamat tempoh dijadikan roti kering. Idea untuk membuat biskut kelapa ranggup ini tercetus apabila serbuk roti yang dihasilkan digabungkan bersama kelapa parut segar. Disebabkan rasa biskut yang ranggup dan sedap, beliau cuba melakukan uji rasa kepada rakan-rakan dan keluarga beliau. Ramai rakan dan ahli keluarga beliau mengemari biskut ini dan membuat tempahan untuk dijual. Permintaan yang tinggi terhadap biskut ini menyebabkan beliau lebih serius dengan projek ini. Beliau yakin bahawa biskut ini mampu dikomersialkan dan mempunyai pasaran yang luas pada masa hadapan.

## Kisah Kejayaan

Beliau berjaya menyewa sebuah bengkel di Jabatan Pertanian bagi menjalankan projek ini. Bermula dengan menggunakan acuan kecil dalam menghasilkan biskut kelapa, beliau telah berjaya memenangi tempat Pertama dalam Pertandingan Biskut Kelapa Di MAHA, Kuching pada tahun 2015 dan mendapat mesin membentuk biskut kelapa melalui Jabatan Pertanian. Mesin ini sangat membantu dan mampu menghasilkan sebanyak 50 biji biskut bagi setiap kali pembentukan. Selain itu, beliau juga telah berjaya menjadi salah seorang usahawan Agropreneur Muda dan

## Wawasan/Harapan

Berhasrat untuk mendapatkan premis yang lebih luas dan selesa bagi memproses biskut kelapa. Beliau berharap dalam membuat satu inovasi bagi menghasilkan biskut kelapa berperisa dan dapat menarik minat kanak-kanak & golongan remaja.



**SUZANA**  
Binti Yaakub  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agenzi  
Pembimbing : MARDI



Jenis Projek  
**Pemprosesan Santan Segar**

Tahun Menerima Geran  
**2015**

Nilai Geran  
**RM15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM749,000.00**

Persijilan  
**Halal**

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



Alamat Projek  
**Shah Alam, Selangor**



**NOOR INTAN LIANA**  
Binti Idris  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agenzi  
Pembimbing : MARDI



Jenis Projek  
**Pemprosesan Biskut Kelapa Ranggup**

Tahun Menerima Geran  
**2017**

Nilai Geran  
**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM60,000.00**

Persijilan  
**MESTI**

Pasaran Tempatan  
**Seluruh Malaysia**





## Sejarah

Bermula pada awal 2015, beliau menghasilkan kek (brownies) sebagai hobi dan memuatnaik gambar produk di media sosial seperti di Facebook dan Instagram. Hasil perkongsian tersebut, rakan-rakan beliau telah membuat tempahan kek dan permintaan tempahan meningkat dari semasa ke semasa. Dengan bermodalkan dua biji ketuhar biasa, beliau hanya mampu menghasilkan sebanyak 50 biji kek bagi memenuhi tempahan. Apabila permintaan kian bertambah, ianya menjadi masalah kepada beliau untuk memenuhi semua tempahan pelanggan. Beliau terpaksa menolak tempahan yang terlalu banyak kerana kapasiti peralatan beliau tidak mampu untuk menampung pengeluaran yang tinggi.

## Kisah Kejayaan

Melalui Program Agropreneur Muda yang beliau serta, beliau telah berjaya mendapat bantuan Geran One Off bagi membeli beberapa peralatan bagi menambah kapasiti pengeluaran. Dengan peralatan ini, beliau dapat menambahkan kapasiti pengeluaran daripada 10 biji sehari kepada 30 biji sehari. Disebabkan usaha gigih beliau, pihak MARDI memberi peluang kepada beliau memohon Geran Agropreneur Muda dan beliau telah berjaya mendapat GAM pada tahun 2018. Melalui GAM beliau berjaya meningkatkan lagi kapasiti sebanyak 50 biji sehari dan mempelbagaikan lagi produk. Pada 2020, beliau telah berjaya mengeluarkan produk terbaru seperti cookies dan pelbagai jenis kek. Anggaran jualan seminggu mencecah sebanyak 100-150 kotak dengan bantuan 6 ejen di seluruh Pulau Pinang dan Kedah

## Wawasan/Harapan

Semoga dapat meningkatkan jualan dari semasa ke semasa dan menjadi salah satu pembekal kek dan kookies pilihan utama pelanggan. Beliau berharap dapat menjadi salah seorang pengedar kek ke seluruh Malaysia.



## Sejarah

Bermula dengan minat yang mendalam terhadap pembuatan makanan seperti kerepek, kek, dan pastry, kemudian disusuli dengan makanan sejuk beku seperti karipap, popia sayur dan temosa di musim perayaan serta tempahan yang diterima secara kecil-kecilan daripada saudara mara dan rakan terdekat. Dengan ini beliau telah membuat keputusan untuk mengorak langkah secara serius dan seterusnya mengubah arah syarikat ATZ Maju Enterprise yang sememangnya telah didaftarkan sejak 2013.

## Kisah Kejayaan

Pasaran semasa yang diedarkan oleh Mikayla Delicious seperti Az Zain Mart, Iwani Frozen Food, Ikhwan Butcher dan Tabena Mart. Pada bulan Disember 2019 permintaan produk meningkat secara mendadak apabila Mikayla terpilih menjadi pembekal kepada Lesung Mart yang mempunyai cawangan di seluruh Malaysia sehingga kini telah mencecah 70 cawangan dan jumlah cawangan Lesung Mart semakin bertambah dari masa ke semasa. Sasaran Lesung Mart sehingga penghujung tahun 2020 adalah sebanyak 500 cawangan.

## Wawasan/Harapan

Sekarang proses pensijilan MESTI dan HALAL sedang dilakukan. Dengan adanya sijil-sijil tersebut, harapan beliau untuk luaskan lagi pasaran ke luar negara dan dapat membuka beberapa cawangan. Di sini juga akan membantu banyak peluang pekerjaan terutama kepada generasi muda untuk bersama-sama berkongsi rezeki dengan Mikayla Delicious.



### NUR DINI

Binti Elias

**Sektor :** Industri Asas Tani  
**Agensi**  
**Pembimbing :** MARDI



#### Jenis Projek

#### Pemprosesan Kek dan Biskut

Tahun Menerima Geran

**2017**

Nilai Geran

**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM144,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



### WAN ROHAIZATI

Binti Wan Nawang

**Sektor :** Industri Asas Tani  
**Agensi**  
**Pembimbing :** MARDI



#### Jenis Projek

#### Pemprosesan Kuih-kuih Sejuk Beku

Tahun Menerima Geran

**2019**

Nilai Geran

**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM300,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Seluruh Malaysia**





## Sejarah

Syarikat beliau merupakan antara pengeluar santan yang terawal menerima pensijilan MeSTI dan Halal JAKIM di negeri Melaka.

## Kisah Kejayaan

Menerima Anugerah Inovasi Pertanian dan Industri Asas Tani Jaya, sempena Hari Peladang, Penterak dan Nelayan Peringkat Negeri Melaka Tahun 2019

## Wawasan/Harapan

Menjadi pembekal utama barang keperluan harian dan berharap dapat mengembangkan lagi perniagaan di masa hadapan dan membuka peluang pekerjaan kepada penduduk setempat.



## Sejarah

Beliau bermula dari rumah sahaja pada peringkat awal. Beliau berusaha dengan gigih dan kini, memiliki sebuah kedai sendiri untuk memenuhi permintaan yang menggalakkan.

## Kisah Kejayaan

Walaupun hanya bermula sebagai untuk pendapatan sampingan, kini beliau secara sepenuh masa sebagai pembuat kek. Beliau turut dijemput sebagai tenaga pengajar dan kini turut memberikan kursus kek.

## Wawasan/Harapan

Berharap dapat meningkatkan lagi diri dalam bidang kek dan pastry, memiliki kedai yang besar untuk memberi peluang pekerjaan kepada penduduk setempat, dapat memiliki tempat mengajar yang selesa untuk mencurahkan ilmu kepada suri rumah untuk menambah pendapatan tambahan.



**MUHAMMAD FARIZ**

Bin Mohd Jaffar

**Sektor :** Industri Asas Tani

Agenси

Pembimbing : MARDI



Umur

**26 Tahun**

Nama Syarikat

**JR Sejagat Emprise Sdn Bhd**

No. Daftar Syarikat

**201701038025**

E-Mel/Sosial Media

**jrsejagat@gmail.com**

Alamat Projek

**Merlimau, Melaka**

Jenis Projek

**Pemprosesan Santan Segar**

Tahun Menerima Geran

**2017**

Nilai Geran

**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan

**RM480,000.00**

Persijilan

**MESTI**

Pasaran Tempatan

**Tempatan**



**NORMULIANI**

Binti Mohamed Khadir

**Sektor :** Industri Asas Tani

Agenси

Pembimbing : MARDI



Umur

**40 Tahun**

Nama Syarikat

**KMP Homemade Cake**

No. Daftar Syarikat

**KT0354729-K**

E-Mel/Sosial Media

**IG : kmphOMEMADECAKE**

Jenis Projek

**Pemprosesan Bakeri**

Tahun Menerima Geran

**2017**

Nilai Geran

**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan

**RM120,000.00**

Persijilan

-

Pasaran Tempatan

**Tempatan**





## Sejarah

Beliau merupakan lulusan pengurusan perniagaan dari Kolej Islam Antarabangsa. Beliau menubuhkan Taqdir Enterprise pada tahun 2016 yang telah mengeluarkan produk salai. Dengan bermodal RM50,000, beliau memulakan projek ini dengan melakukan penyelidikan terhadap kaedah sabak iaitu memanggang secara kepujian. Bermula dari situ, beliau membina sabak menggunakan batu-bata berpandukan idea bapanya.

## Kisah Kejayaan

Produk salainya menjadi pilihan kerana ia mampu bertahan lama antara 3 hingga 5 hari tanpa perlu disimpan dalam peti sejuk. Beliau mempelbagaikan produknya selain daging, beliau turut menjual ayam, itik, puyuh dan ikan keli. Beliau pernah menjadi Naib Johan Anugerah Ilham Desa Peringkat Negeri Sembilan (2014) dan Naib Johan Anugerah Ilham Desa Peringkat Kebangsaan (2015). Pada tahun 2016, beliau memenangi Rural Business Challenge (RBC) untuk Produk Salai Warisan Nismilan. Pada tahun 2019, beliau telah membuka kedai makan pertamanya iaitu Sabak Salai di Bangi, Selangor.

## Wawasan/Harapan

Beliau berharap dapat membuka kilang berkapasiti besar dan mendapat pensijilan.



## Sejarah

Bermula dengan resepi perkongsian keluarga, beliau membuat acar secara kecil-kecilan. Bagi memastikan produk sentiasa memenuhi kehendak pelanggan, beliau berusaha untuk meningkatkan kualiti dan ketahanan produk. Beliau mula mendapatkan khidmat nasihat daripada pegawai agensi dan bergiat aktif mengikuti kursus-kursus serta program yang dianjurkan oleh agensi seperti MARDI, FAMA dan JABATAN PERTANIAN. Melalui Program Agropreneur Muda yang disertai, pihak MARDI telah membantu beliau dengan memberi bantuan Geran One Off (2015) dan Geran Agropreneur Muda (2017). Melalui bantuan ini, beliau berjaya meningkatkan kapasiti pengeluaran dari 150 botol/bulan ke 500 botol/bulan dan menambah produk keluaran syarikat iaitu pes kebab.

## Kisah Kejayaan

Pada Tahun 2018, beliau telah menghasilkan Produk Acar Rosell dan memenangi tempat kedua Acar Terbaik Pulau Pinang serta memenangi hadiah saguhati 5 Acar Terbaik Pulau Pinang Kategori Industri yang telah dianjurkan oleh FAMA Negeri Pulau Pinang. Beliau juga bergiat aktif membantu golongan muda dan mengendalikan Program Mentor dan Mentee bersama pelajar UiTM Pulau Pinang. Pada Tahun 2019, Acar Buah Che Su telah dinobatkan sebagai Signature Produk Pulau Pinang, di Program Penang FAMA Fest 2019. Selain itu, beliau telah membawa Acar Buah Che Su menyertai Program Malaysia Fest 2019 Di Singapura bersama FAMA Pulau Pinang dan mengendalikan Program Mentor Dan Mentee bersama Politeknik Seberang Perai.

## Wawasan/Harapan

Merealisasikan konsep perniagaan tanpa perlu kepakaran tukang masak kedai makan boleh beroperasi seperti biasa. Penggunaan pes dapat menyelesaikan masalah pemilik kedai makan dan surirumah berkenaan penyediaan bahan masakan yang agak lama.



## MOHAMMAD TAQDIR

Bin Sajin  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agensi  
Pembimbing : MARDI



Jenis Projek  
**Pemprosesan Produk Salai**

Tahun Menerima Geran  
**2017**

Nilai Geran  
**RM15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM 500,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



## SURIATI

Binti Saari  
**Sektor :** Industri Asas Tani  
Agensi  
Pembimbing : MARDI



Jenis Projek  
**Pemprosesan Pes Masakan**

Tahun Menerima Geran  
**2017**

Nilai Geran  
**RM 15,000.00**

Pendapatan Kasar Projek (RM) / Tahunan  
**RM1,444,000.00**

Persijilan

Pasaran Tempatan  
**Tempatan**



# Penghargaan

Unit Agropreneur Muda (UAM) merakamkan setinggi-tinggi penghargaan dan terima kasih kepada semua pegawai dan kakitangan Kementerian Pertanian dan Industri Makanan, Jabatan dan Agensi di bawahnya di atas usaha gigih dan kerjasama yang diberikan di dalam menerbitkan buku ini.

Sekalung penghargaan juga dihulurkan kepada semua usahawan yang telah dipaparkan maklumatnya di dalam buku ini untuk dijadikan pembangkit semangat kepada golongan usahawan lain untuk mencebur sektor pertanian dan agromakanan.

Ucapan terima kasih kepada semua pihak yang telah memberi sumbangan tenaga dan idea sama ada secara langsung atau tidak langsung dalam menyiapkan penerbitan buku ini.

